

<<九战四十五策>>

图书基本信息

书名：<<九战四十五策>>

13位ISBN编号：9787800733895

10位ISBN编号：7800733890

出版时间：2002-01

出版时间：中信出版社

作者：丁建忠

页数：355

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<九战四十五策>>

内容概要

本书编撰了商业谈判中最常见、最经典的九种战法及其典型的四十五种策略。以战法将策略归类，以归类体现策略个性。各策略以定义、做法、案例和忌讳等四个层面来予以介绍分析，以全方位透视策略本质及运作技巧。

本书深入浅出，有理论、有案例，两者相互验证使读者能感到活生生的策略，领悟灵活多变的策略精髓，真正有效地将策略为己所用。

<<九战四十五策>>

作者简介

丁建忠，高级经济师，中国社会科学院研究生院、天津大学、南开大学兼职教授，中国国际经济贸易仲裁委员会委员、仲裁员。

曾留学于阿尔及尔文学院，进修于巴黎国际贸易学院。

从事过五年的援外工作，五年的对外科学技术交流，七年的成套项目技术改造和引进工作，十多年的出口工作。

现在中国国际信托投资公司下属中信贸易公司任常务副总经理。

曾编著《国际贸易合同的谈判与缔约》、《贸易》、《商务谈判实务》（后两种是教材）。

著有《贸易洽谈的基础知识》、《国际商业谈判》、《国际商业谈判学》、《国际贸易谈判成交点预测》、《走出谈判雾区》等书。

合著有《国际商业谈判的组织与谋略》一书。

译著有《外国的仲裁法》一书。

还参与编辑、校订过《法汉电子词典》、《法英汉计算机词典》。

以上著作及词典均已出版。

<<九战四十五策>>

书籍目录

前言战法一 攻心战 1 一、满意感 3 二、头碰头 13 三、鸿门宴 21 四、借恻隐 29 五、奉送选择权 37
战法二 蘑菇战 43 六、疲劳战 45 七、扮菩萨 51 八、挡箭牌 56 九、磨时间 63 十、车轮战 69
战法三 影子战 77 十一、稻草人 79 十二、空城计 85 十三、回马枪 92 十四、欲擒故纵 99 十五、声东击西 104
战法四 强攻战 111 十六、针锋相对 113 十七、故扮疯相(虎啸计) 118 十八、最后通牒 127 十九、请君入笼 133
二十、绝处逢生(说绝话) 139
战法五 蚕食战 147 二十一、挤牙膏 149 二十二、小气鬼 153 二十三、连环马 157 二十四、减兵增灶 163
二十五、步步为营 170
战法六 擒将战 177 二十六、激将法 179 二十七、宠将法 186 二十八、感将法 195 二十九、告将法 203
三十、导将法 213
战法七 运动战 221 三十一、货比三家 223 三十二、预备队 235 三十三、扮红白脸 245 三十四、化整为零 255 三十五、易地效应 262
战法八 外围战 267 三十六、打虚头 269 三十七、反间计 275 三十八、中间人 284 三十九、缓兵计 290
四十、过筛子 294
战法九 决胜战 303 四十一、抹润滑油 305 四十二、折衷调和 311 四十三、好坏搭配 320 四十四、放线钓鱼 327
四十五、谈判升格 333
战法应用 341 一、选择规则 343 二、运作规则 349

<<九战四十五策>>

编辑推荐

兵有法，法有计，计有三十六！
商业谈判如战，战有策，策有四十五！
通晓策略，如虎添翼；策有威，也有弱，防中有攻，攻中有防，方见其效；策之神在灵、在变、在组合，变幻无穷，威力无穷！

<<九战四十五策>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>