

<<口才>>

图书基本信息

书名：<<口才>>

13位ISBN编号：9787800804526

10位ISBN编号：7800804526

出版时间：2005-2

出版时间：群言出版社

作者：江南 编译

页数：201

字数：320000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

前言

本书将帮你达到的8项技能：
走出思想的窠臼，思念新观念，获得新视野，发现新的抱负。
快速容易地赢得朋友。
让你更受人欢迎！
让别人赞同你的观点！
增加你的影响、你的名声以及处理事情的能力！
处理抱怨，避免争论，让你的人际关系融洽愉悦！
成为一个出色的说话者，一个更令人愉悦的交谈者！
在你的同伴中激发出热情！

<<口才>>

内容概要

我有信心，让每一个来我的培训课程寻求帮助的人，得到他所希望得到的东西。但在我的培训中，受训者首先必须将自己投入未来的形象中，然后努力使其成为现实。这是任何一个人都必须做到的；哈佛大学最杰出的心理学教授威廉·詹姆斯曾经说过：“如果你对某项结果足够关心，你就一定会完成。
如果你希望做好，你就会做好。
如果你期望致富，你便会致富。
如果你想博学，你就会博学。
只有那样，你才会真正地期盼这些事情，并一心一意地去做，而不会浪费许多心思去想其它不相干的杂事。
”学会轻松地当众说话，就算你很少有机会做公开演讲，你也可以从中受益

作者简介

戴尔·卡而基，20世纪最伟大的成功学导师，美国现代成人教育之父。

他曾当过教师。

推销员。

演员，但是最终转向了成人教育，并致力于人性问题的研究。

他运用心理学和社会学知识，对人性的弱点进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲。

推销、为人处世、智能开发于一

书籍目录

- 序言 口才决定成败 托马斯·罗维尔
- 第1章 当众演讲与沟通的基本技巧
- 第2章 消除恐惧，培养自信心
- 第3章 3种简单而有效的方法
- 第4章 预先做好准备工作
- 第5章 注入生机和活力的诀窍
- 第6章 打开听众的心扉
- 第7章 演讲的沟通艺术
- 第8章 改变演讲中的语言表达习惯
- 第9章 完善你的台风与个性
- 第10章 激励性演讲的技巧
- 第11章 说明性演讲的技巧
- 第12章 有效说服听众的演讲技巧
- 第13章 即席演讲的技巧
- 第14章 特殊场合的演讲
- 第15章 如何发表长时间的演讲
- 第16章 立即行动
- 附录 提高记忆力的秘诀

章节摘录

版权页：插图：当然，我并不是说你有资格谈的话题就一定会激发听众的兴趣。

例如，我是一个天天干家务的忠实丈夫，我确实有资格谈谈关于洗盘子的事。

可是我对此并没有热情，事实上我根本不愿想它，你想我能把这个题目讲好吗？

但是，我却听过家庭主妇们把这个题目说得精彩极了。

她们内心当中或许对永远洗不完的盘子有一股怒火，或许发现了一种新方法可以处理这恼人的工作——不管怎样，她们对这个题材更喜欢，所以她们可以对这个题目说得津津有味。

这里有个简单的问题，可以帮你确认某个题目是否适合你演讲：问问你自己，如果有人站起来反对你的观点，你是否有百分之百的信心为自己激烈地辩护？

如果有的话，你的题目一定适合。

我1926年曾去瑞士的日内瓦参观国际联盟第七次大会，后来对当时的情形做了笔记。

最近，我又无意间翻看了这些笔记。

以下是其中一段：“在三四个死气沉沉的演讲者念完自己的手稿之后，加拿大的乔治·佛斯特爵士上台发言。

他没有带任何纸张或字条，我不禁大为欣赏。

他对他要讲的事情非常专注，常常通过手势来强调他的观点。

他很想让自己的思想被听众了解，热切地把那些珍贵的理念传达给听众。

这种情形十分清楚，犹如窗外澄明的日内瓦湖。

我一直在教学上倡导的那些法则，在他的演讲里展现得完美无缺。

”我常常想起乔治爵士的演讲。

他真诚而热心，因此，只有对演讲的题目有真实感受时，才会有如此的感情显露。

福森·J·辛主教是美国最具震撼力的演讲家，他从早年的生活中也学到了这一课。

他在《不虚此生》一书中写道：“我被选出来参加学院的辩论队。

在一次辩论的前一晚，我们的辩论教授把我喊到办公室，责骂了我一顿。

“‘你真是饭桶！

本院有史以来还没有一个演讲者比你更差劲的！

’“‘那，’我说，我想替自己辩解，‘既然我是一个大饭桶，为什么还挑我参加辩论队？

’“‘因为你会思想，而不是你会讲。

’他回答道，‘到那边去，从演讲词中抽出一段，把它讲出来。

’我把这段话反反复复地讲了一个钟头，然后他说：‘你看出其中的错误了吧？

’于是接下来又是一个半钟头。

“最后，我筋疲力尽。

他说：‘还看不出错在哪里吗？

’“过了这两个半钟头，我终于找到了问题的关键。

我说：‘看出来，我没有诚意。

我根本心不在焉，没有真实的情意。

”’就这样，福森·J·辛主教学到了他永生难忘的一课——把自己沉浸在演讲中。

因此，他开始让自己对演讲的题材产生热情。

直到这时，博学的教授才说：“现在你可以讲了！

”

编辑推荐

《口才:卡耐基当众演讲与沟通的艺术(图文珍藏版)》是卡耐基结合自己多年来的演讲经验写成的。出版后立即受到了广大读者的喜爱,成为与《人性的弱点》并列的励志作品。美国成人教育协会、青年基督会、银行联合会、信托业协会共同指定《口才:卡耐基当众演讲与沟通的艺术(图文珍藏版)》为通用教材。至今全世界已有几十个国家出版了《口才:卡耐基当众演讲与沟通的艺术(图文珍藏版)》,其全球销量仅次于《人性的弱点全集》。

名人推荐

善用本书所介绍的各种技巧。

一定能使你在家庭、社会团体、民间组织，公司和政府组织中踌躇满志、领袖群伦。

——美国商业演讲协会主席 托马斯·罗维尔 即使你从来没有计划作一次公开演讲，但是你将会发现，本书所介绍的原则和技巧同样能应用于日常生活中。

当然，如果你能将它们应用到你的销售业务中去的话，你必将无往而不利。

——《世界上最伟大的推销员》作者 奥格·曼狄诺 我的许多理念受益于戴尔·卡耐基先生，他的著作总是令我获益匪浅。

立即行动，将本书所教的各种技巧付诸实践，你将会发现，你的人生道路会因此而大大改观，并给你带来莫大的充实感。

——20世纪最伟大的成功学导师 拿破仑·希尔

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>