第一图书网, tushu007.com

<<做人的心计>>

图书基本信息

书名：<<做人的心计>>

13位ISBN编号：9787800848360

10位ISBN编号：7800848361

出版时间：2006-5

出版时间：金城出版社

作者：赵文明

页数：305

字数：320000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<做人的心计>>

内容概要

本书用通俗流畅的语言、喜闻乐见的故事，全面总结了做人所应该具备的“心计”：做人要把握好做人的尺度：万事都要留有余地。
不论做什么事都难有百分之百的把握。
所以，在没有成功的绝对把握时，应该先给自己留点余地，以便进退自如。
做人要把握好自己的人脉：八面玲珑路路通。
任何人都不是生活在“孤岛”上的，总要与各种各样的人打交道、建立关系。
对于那些真正有“心计”的人而言，他们时刻注意识人辨人，营造自己良好的关系网，寻找可以合作的契机，扩展成功局面。
做人一定要学会低头：能屈能伸，“忍”字当先，头要能高能低。
到了矮檐之下，该低头时候要低头，即使撞不坏你的头，但撞坏了屋檐也不是什么好事。
做人要“活”一点：水流不腐，人“活”不输。
头脑“活”一点，海阔天空任我行；心态“活”一点，游刃有余自从容；眼睛“活”一点，笑看风云世事明；嘴巴“活”一点，左右逢源处处灵。
做人要善于调整自己的心态：“心若改变，你的态度跟着改变，态度改变，你的人生跟着改变。”只要我们做人淡泊平和，豁达乐观，那么放眼四周，尽是良辰美景，赏心乐事，自然就拥有永远的快乐。
一个人不管有多聪明，多能干，家庭背景多么显赫，如果不懂得做人的奥妙，没有一点做人的“心计”，是很难事业有成的。
在现实生活中，大凡有成绩、有事业的人都是做人的高手，更懂得“心计”的重要。
心计是做人的最大资本！
本书仿若一位长者为你道出了做人的基本道理和行为准则，是一本对所有盼望成功的人都能有所帮助的书。
每个人的心中都有成功的种子，只要你真正领会了做人应该具备的“心计”，相信成功就在不远处向你招手!

<<做人的心计>>

书籍目录

前言一、聪明外露，不如智慧深藏：做个糊涂的精明人 韬光养晦，大智若愚 做个糊涂的精明人 示弱博同情 巧妙地隐藏自己的实力 得意不要忘形 喜怒不形于色 抓小放大，难得小事糊涂 装糊涂，问前途二、把握做人的尺度：万事都要留有余地 任何时候都要留余地 做人不要太狂妄 得理也要饶人 做人要给自己留条退路 不将赌注押在一个人身上 见好就要收 不得罪小人 不暗箭伤人 不必“棒打落水狗” 凡事都要留一手三、小心驶得万年船：做人要多留一个“心眼” 每次都是初交 别让小人当枪使 不可全抛一片心 防范主动帮你忙的人 谨防披着朋友外衣的“小人” 向别人倾吐心事要慎重 不被表面现象迷惑 不要贪恋女色 “谨慎”二字刻在心头四、树活一张皮，人活一张脸：给别人面子，就是给自己面子 识破别点破，面子上好过 顾全面子，给人铺台阶 关键时候替领导挽回面子 在批评中加点糖 “背后鞠躬”更有效 善待别人的尴尬 适当满足别人的虚荣心 把功劳送给领导 死敌也要留面子 保住面子即是保住自尊 不能将错就错五、祸从口出福从口入：能说会道笼人心 慎谈他人忌讳的话题 说话要有所保留 避开无谓的争论 让忠言不“逆耳” 开玩笑要注意分寸 说话要讲究场合 用“是”替换“不” 抓住推销自己的机会 及时弥补失言 高雅的谈吐是最好的礼仪六、做人要能方能圆：学会隐藏情绪 “小节”不可小视 该放手时就放手 站在他人角度看问题 遇强则迂，以退为进 亏要吃在明处 适时沉默是一种明智的行为 不放过万分之一的机会 保留上司的空间 学会隐藏情绪 不随意表达自己的心声 一次只专心做好一件事 珍惜生命中的每一秒七、礼多人不怪：谦逊有“礼”好成功 少谈你的得意事 为别人鼓掌 把优越感让给别人 三人行必有我师 锋芒不可太露 多听老人言 不独享荣耀 谦让可以化解矛盾 不要太在意赞许 留下良好的第一印象l 礼貌待人得人心 客套的作用不容忽视 用微笑面对每一个人 把“德”字刻在心头八、要做“事前诸葛亮"：做人需有超前意识 平时多烧香，急时有人帮 与暂时不得势的人交往 吃亏是福 换个角度思考问题 多算多胜，见微知著 想上司所想 听清弦外之音 学会掩盖自己的光芒 不跟熟人做生意 养成存钱的习惯 身体比钱更重要九、八面玲珑路路通：人脉就是成功的命脉 结交比自己优秀的人 把人情做足 牢记别人的名字 “攀亲拉故”赢人缘 建立自己的朋友档案 把精力放在关键人物身上 真诚地帮助他人 做人诚信者，可托大事十、能屈能伸，“忍"字当先：做人一定要学会低头 退一步海阔天空 脸皮有时也要厚一点 把丢脸看成是一种磨炼 别为小事较真 当众拥抱你的“敌人” 把气发在小事上 “低头”认错不为低 好汉要吃“眼前亏” 不被闲话所左右 把批评当镜子 忍让要有度十一、水流不腐，人“活”不输：有心计就不要太老实 抢先开口巧拒绝 关键时要掩藏起真实意图 学会“兜圈子” 理直气壮地坚持自己的权利 不做别人意见的牺牲品 巧妙拒绝上司委托的某些事 形势不妙，走为上计 毛遂自荐又何妨十二、做情绪的主人：善于调整心态是做人最大的心计 好马也吃回头草 彻底清除消极心态 丢掉不稳定的情绪 改变脑海中的“电影” 永不言败 别钻“牛角尖” 快乐是自找的 撞了南墙要回头 手握心情遥控器 心态决定对事物的看法 有一点“阿Q精神” 拥有宽容之心

章节摘录

版权页：得意不要忘形运气好时，切莫得意忘形，乐极生悲，必须更加积极奋发，以使自己得到更大的发展。
美国南北战争时，北军格兰特将军，和南军李将军率部交锋，经过一番空前激烈的血战后，南军一败涂地，溃不成军，李将军还被送到爱浦麦特城去受审，签订降约。
格兰特将军立了大功后，没有骄奢放肆、目中无人。
他很谦恭地说：“ 李将军是一位值得我们敬佩的人物。
他虽然战败被擒，但态度依旧镇定异常。
像我这种矮个子，和他那六尺高的身材比较起来，真有些相形见绌，他仍是穿着全新的、完整的军装，腰间佩着政府奖赐他的名贵宝剑；而我却只穿了一套普通士兵穿的服装，只是衣服上比士兵多了一条代表中将官衔的条纹罢了。
”也许你以为格兰特将军的自谦，固然值得赞美，而李将军以败将的身份，居然也昂首挺胸、衣冠整齐，似乎有些示之骄傲呢？
其实不然，李将军虽然战败，但仍能坦然忍受耻辱，这正是他勇敢坚毅的地方。
他这样做，是表示他把失败当作一种经验，而非一种耻辱，如果能再给他一次机会的话，他仍能挺身奋战、争取光荣。
所以他也可以说是不失为一位伟大军人的风度。
格兰特将军不但赞美了李将军的态度，而且也没有轻视他的战绩。
他认为自己的成功和李将军的失败，都是偶然的机会造成。
他说：“ 这次胜负是由极凑巧的环境决定的，当时敌方军队在维吉尼亚，几乎天天遇到阴雨天气，害得他们不得不陷在泥潭中作战。
相反的，我们军队所到之处，几乎每天都是好天气，行军异常方便，而且有许多地方往往是在我军离开一两天后便下起雨来，这不是幸运是什么呢！
”这一番谦虚的话听在人家耳里，远比无数次的自吹自擂好得多。
唯有对自己的成就发生疑问的人，才爱在人家面前吹牛，以掩饰那些令人怀疑的地方。
一个真正有“ 心计 ”的人，是不必自我吹嘘自我炫耀的，因为你的成绩，你的成功，别人会比你看得更清楚，而且会记在心上。

编辑推荐

《做人的心计》：很多人终其一生都在寻找成功的途径，但却以碌碌无为而终，不是他们不努力，也不是他们没有机遇，而是他们不肯“使坏”，满腹经纶却无用武之地，只是因为“经纶”之中少了“心计”。
韬光养晦，大智若愚，祸从口出，福从口入，遇强则迂，以退为进，多算多胜，见微知著，做人要用心，但是要想走好每一步，更要会用心计。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com