

<<学会和陌生人说话>>

图书基本信息

书名：<<学会和陌生人说话>>

13位ISBN编号：9787800848759

10位ISBN编号：7800848752

出版时间：2007-1

出版时间：金城出版社

作者：肖斌

页数：230

字数：175000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<学会和陌生人说话>>

内容概要

《学会和陌生人说话》一书，全面、系统地总结出了和陌生人沟通对每个人发展的好处，分析和阐述了人们难于与陌生人结交的根本原因以及结交陌生人的具体策略等等。

它是您扩大社交圈子，获得更多好人缘不可或缺的社交利器。

能够把需求告诉给更多陌生人知道，能增加自己的选择面，也增加了成功的可能。

然而如何与陌生人说话却是每个人都迫切想知道的问题答案。

《学会和陌生人说话》一书从方法到技巧，从认知到实践，教会了大家如何与陌生人说话，为读者提供了一个能够增加自己能力扩大自己社会资本的平台。

<<学会和陌生人说话>>

书籍目录

第1章 为什么要和陌生人说话 你是否拥有足够的人脉资本 和陌生人沟通的能力,是职业所需 爱上陌生人,才会渐入佳境 陌生人,有时就是从天而降的贵人 与人方便与己方便 异性交往是成长经历中不可缺少的经历 走出围墙,才会看见湛蓝的天第2章 面对陌生人,为何有话口难开 想说,但不知道如何开口 把拒绝当作了“拦路虎” 编织自己的“关系网” 战胜害羞心理第3章 陌生场景下的交流策略 向陌生人介绍自己的艺术 如何开口交谈 打开陌生人心扉的开场白 营造与陌生人“一见如故”之感 设法找到与对方的共同点 分析性格,见机行事 打开沉默者的话闸 与陌生人搭讪的技巧 与异性说话投机的技巧 年轻女性如何学会与人交往 巧找借口,摆脱困境 善用微笑,在陌生环境里自如行走 如何在陌生人的Party中游刃有余 如何给面试官留下好印象 掌控好沟通的头5分钟 与陌生人的谈判技巧 拒绝别人也有策略 轻松愉快地与名人交谈 如何与固执己见的人进行交流 说话要点到为止 找到说服别人的切入点第4章 和陌生人交流的通用策略 尊重,是交流的前提 良好沟通从微笑开始 以赞美开道,拉近距离 面对陌生人,主动是关键 与陌生人说话,要因人而异 说话时不可忽视神态举止 雄辩是银,倾听是金 三思而后说 怎样扭转被破坏的第一印象 与陌生人交谈成功五步骤 用言行提升魅力的五大要领 增进聊天的技巧 在交往中尽量使自己幽默些 适当的恭维有利于人际交往 表达坦诚,避免虚伪 对陌生人说话要真诚 在交际中满足对方的心理需求 与人闲谈也需要技巧 结交陌生人,使之成为你的新朋友 与陌生人沟通的技巧 掌握好插话时机 在问话中摸对方底细 获得挚友的诀窍 和陌生人说话不要绕弯 得体地赞扬别人第5章 与陌生人交流中的禁忌 不要让坏习惯出卖了你 不要充当交谈中的“大独裁者” 不要触碰对方的隐私禁区 有效应付陌生人的“烫手山芋” 如何对陌生人说“不” 给陌生人送礼的禁忌 直言是把双刃剑 与陌生人搭讪不宜话多 不要以言语伤人 快速“套近乎”的诀窍 进入新单位的说话禁忌 别把“世故”当作“成熟” 做人就是这么简单

<<学会和陌生人说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>