第一图书网, tushu007.com

<<拿能力说话>>

图书基本信息

书名：<<拿能力说话>>

13位ISBN编号：9787800947087

10位ISBN编号：7800947084

出版时间：2009-6

出版时间：大众文艺出版社

作者：杨立新

页数：384

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

在“忠诚”、“责任”的理念满天飞的今天，你是否想过，这些理念是建立在什么基础之上？
那就是“能力”。
没有“能力”，这些理念都只是空口号，这些“忠诚”、有“责任”的人也只是一副空架子。
“拿能力说话”才是一个人做工作干事业最为关键最为实在的资本，特别是年轻人行走职场成就未来的第一要素。
权威人士和专家对能力是这样下的定义：适当地表现出人的本事的水准，它是发挥出来的潜力。
它由5个部分组成，即技巧、知识、态度、自我观和敏锐的理解力。
这里所说的“能力”并不仅仅指一个人专业水平的高、精、深，而是指一个人学识才干、远见气度、人际关系、意志毅力、脑力体力等综合素质。
没有这些能力资本，你就无法立足社会和职场，更谈不上闯出一番成功的事业。
当今是市场决定利润，利润决定企业，企业的成与决定老板的命运，而老板又左右着员工。
仅仅靠“忠诚”、“责任”混饭吃的员工在老板那里只能“得一时”，不可能“得一世”。
道理很简单，老板用你，是用你的能力。
他要用你的能力来为他做好工作完成任务创造利润。
只有这样老板和企业才能长久地生存下去。
如果你在工作上没有相应的能力或者发挥不了你的“潜能”，那么你迟早会被老板“扫地出门”的。
这就是当今职场的状况，也是整个市场的发展状况——做任何事，都要拿能力说话。
只有你拿出能力，把工作做到更出色，为企业创造更多的价值，你的话才有分量。
老板会因为你的能力而重奖你、提升你，并视你为关键人才。
这样你成就未来事业的梦想就会指日可待。
能力永远是你最大的靠山，所谓“得一时”的时运终究会离你而去。
这就是说，如果没有能力做后盾，你最终还是要跌落下来。
时运多变，只有能力是自己的，谁也夺不走。
成功的人就是凭能力创造时运的人。
当然，这里并非否认“忠诚”、“责任”的意义，“忠诚”、“责任”是作为当今的企业人士必须具有的最起码的人品。
它与一个人的“能力”是相互促成的。
“忠诚”、“责任”会让一个人的能力发挥到完美和极致，而一个有能力有成就的人肯定是一个对企业和团队忠诚、对工作和事业认真负责的人。
如果把能力比作一个木桶的话，那么工作和事业就是需要灌装的水了。
你的能力有多大，你的这个木桶就能装多少的水。
所以我们在做工作干事业的同时，一定要准备好应付一切的能力资本。
有了这种蓄势，在关键时刻再打开行动的“闸门”，那么你定将出类拔萃、无所不往。
“拿能力说话”也并不完全针对职场上年轻的工作人士，一个企业老板或创业人士更要拥有“拿能力说话”的本领，否则做任何事也只有5分钟的热度。
年轻人，在实现自我价值之前，不要把薪水放在心上，而要把能力放在手上，随时磨炼。
以你的能力让人敬服，凭你的能力做到高人一等，有一句话说得好：能力会使你每一刻变得更特别。
有能力，你就不怕没有出色的自己，因为能力能改变命运、改变一切。
要相信，你原本就是一只“老虎”，而不是一只“山羊”。
赢家心中永远有一个“能”字！
本书观点独到鲜明，语言生动精练，阐述的语句透视力强。
文中的故事寓意较深。
希望本书能给职场上所有的人，尤其是正在创业或为事业打拼的年轻人带来震撼和思考——以能力创造精彩！

第一图书网, tushu007.com

以能力获得飞跃！

第一图书网, tushu007.com

内容概要

如果把能力比作一个木桶，那么工作和事业就是灌装的水。
你的能力有多大，你的这个木桶就能装多深的水。
所以我们特别是年轻人在做工作干事业的同时，一定要准备好应付一切超越一切的能力资本、有了这种蓄势，在关键时刻再打开行动的“闸门”，那么你定将出类拔萃、无所不往。
能力是桶，工作是水。
能力有多大，水就有多深。
这就是一个人“能力”的“木桶理论”。
当今是市场决定利润、利润决定企业、企业决定老板、老板决定员工。
仅靠“忠诚”、“责任”混饭吃的员工在老板那里只能“得一时”，不可能“得一世”。
道理很简单，老板用你，是用你的能力。
他用你的能力来为他做好工作、完成任务、多创造利润，如果你在工作上没有相应的能力去应付或者发挥不了你的“潜能”，那么你迟早会被老板“扫地出门”的。
这就是当前职场的状况，也是当今市场的发展状况——做任何事，都要拿能力说话。

<<拿能力说话>>

书籍目录

第1章 工作和事业，你拿什么来自信一条活的鱼，能够逆着急流向上冲有能力的人，自信能完成一切要做的事到手的事就要让它彻底到位用你的能力改变一切——十步赢取你的优势能力的后面就是成功从贫民到伟大的拿破仑精神第2章 决断力是一项成事立业的大能力迅速而正确地决断是成事立业的一项能做自己的样子，不做别人的尾巴你是否就是那“ 砍树的少年 ”你要知道往何处去美国总统事前是如何决断的第3章 做一个高效能的“ 鳟鱼人 ”如何掌控你工作的时效做一个积极高效的“ 鳟鱼人 ”高效能人士控制时间的6个关键细节把事做得明快，把话说得简洁逮住偷走你时间的“ 窃贼 ”第4章 能力是桶，工作是水你的工作，能力做主你把你的能力放在哪个目标能力是桶，工作是水让你的才干引起上司的注意立刻去找一片更“ 肥沃的土地 ”第5章 做工作干大事，要拿出你的能力和资本求得真正的成功机会，最好还是在自己身上找有了根基和种子，就不愁美满的果实良好的态度会让你能上更“ 能 ”优秀的人格，会使你获得巨大的财富力量把才智和体力用得恰到好处以最好的广告做竞争场上最好的你第6章 集中心力，开启你才干的“ 闸门 ”能力要靠充沛的精力开启你“ 蓄满河水 ”的才干“ 闸门 ”你适合站在哪里，你就应该去站在那里不要把产生能力的“ 燃料 ”耗竭第7章 做一个高效能的“ 鳟鱼人 ”一个人的成就要看择友是否成功沟通的能力，就是找对了人说对了事让沟通的关系达到应有的目标会听，是一种艺术，更是一种能力获得他人的信任是做人的一项能力聪明、敏捷、朝气、活泼的人容易得到他人的帮助礼行天下是人际交往的一项应变能力小细节体现一个人成败的大能力以他人的优势发展自己有能力的人能使他人把所有的本领拿出第8章 不落伍就要“ 拿能力说话 ”准备好功夫，在关键时刻一搏凭能力做到高人一等不要把薪水放在心上，要把你的能力放在手上靠能力和业绩换来职位，才具有真正的价值不落伍就要“ 拿能力说话 ”第9章 有能力就不怕没有出色的自己以你的能力让人敬服能力不要让虚荣心蒙蔽行动的最大障碍是你自己成就不了自己的三个坏习惯肯定自己，才能发挥改变命运的能力有能力就不怕没有出色的自己第10章 做赢家就不要跑在别人的后面赢家心中永远有一个“ 能 ”字你是一只老虎，不是一只山羊不要跑在任何人后面，这是赢家的气度一粒能力的种子里，有无数个成功的“ 苹果 ”第11章 做工作上的能者工作如玫瑰，知道如何拿，就不会被它的刺伤着你有能力使每一刻都变得特别种下你幸福的苹果树把工作的柠檬变成柠檬汁用耐力和毅力去实现你的工作目标压力是拿出能力说话的动力第12章 用能力去经营你的钱能力就是成功经营的条件不要让你的能力和财力透了支储蓄就是储能会经营你今天的现金也就会经营你未来的巨款不被淘汰就得懂得生意经是如何炼成的把你的“ 钱途 ”经营到底

章节摘录

世界上只有担起责任来的人，才能成功，只有说什么做什么、相信自己一定能够做到的人，才能达到目的。
一个人要负起责办成事，首先必须有坚决的自信力。
始终相信自己做起任何要做的事，绝对能够成功。
有许多人，一旦稍受挫折，就心灰意懒，提不起精神。
他们认为自己的运气正在与自己作对，再挣扎也没有用。
只要你常常留心，就可以看见不少成功的人都曾经失败过，甚至破了产，但因为他有勇气、有决心，始终没有跌倒，仍在更努力地工作着，希望恢复过来。
任何人都必须始终保持住自己的勇气，无论遭遇怎样的挫折。
也不要消沉意志。
一个人如果老是拿不定主意，畏畏缩缩地做事，无异于耽误了自己的前途，这好像浮在水面的死鱼，任凭水势东飘西荡一般。
一条活的鱼，是能够逆着急流，直冲而上的。
世界上一切事业的失败，大多数并不是因为物质上的原因，而是因为没有自信心的缘故。
除了人格之外，人生最大的损失，莫过于失掉自信心。
当一个人失去自信心时，一切事情都将不会再有成功的希望，正如一个没有脊背骨的人，永远挺不起腰来一般。
有勇气、有决心的人，没有一种障碍能够阻挡得住他。
班扬被关进了监狱，他仍然写出《行进者的前程》；迈腾被挖掉眼睛之后，仍能写出《失去的天国》；派克门也靠着他一往直前的坚忍心，写成《卡里夫尼亚和奥里更的浪迹》。
像这一类的前例，不知有多少。
他们的成功，都是沉着坚忍换来的。
一个人的能力，好像水蒸气一般，是不受任何拘束和没有限制的，谁都无法把它装进固定的瓶子里；要把这种能力充分发挥出来，必须有坚定的自信心。
正如演戏一般，一个人可以调整他自己的品格和态度，让自己扮演各式各样的角色。
假如你有意要成为一个成功的演员，就必须把你的态度和品貌处处演成成功者的样子不可。
有眼力的人，能够从过路人中指出成功者来。
因为一个成功者，他走路的姿势，他的举止，无不显出充分自信的样子，从他的气势上，可以看出他是能够自己做主，有自信和决心完成任何工作的人。
一个能自主，有自信和决心的人，绝对拥有成功的资本。
相反的，有眼力的人，也能够随时指出一个失败者来。
从他走路的姿势和态度，可以证明他没有自信力和决断力，从他的衣饰、气势上也可以看出他一无所长，而且他那怯懦拖拉的性格也已充分被他的举动显示出来了。
一个成功者处理任何事绝不吞吞吐吐、模棱两可。
他全身都充满了魄力，使他不必依靠他人，而能独立自主。
那些毫无成就的人既无自信力，本身的能力又明显不足。
他的姿态总是一副日暮途穷的样子，从他的谈吐和工作上，处处显示出他已无能为力了，　　自信心对于事业简直是一种奇迹，有了它，你的才干可以取之不尽，用之不竭。
一个没有自信心的人，无论有多大本领，也不能抓住任何一个机会。
在重要关头，他总是不肯把所有的本领都表现出来，所以，明明可以成功的事，往往弄得惨不忍睹。
一项事业的成功，固然需要才干，但是自信心也是不可缺少的，如果你缺乏这种自信心，是因为你不相信自己具有这种自信心的缘故。
你必须从心里，从言行上，从态度上拿出“自信心”这三个字来，在不知不觉之中，人家就会对你产生信任，而你自己也会逐渐觉得自己确是可以依赖的人了。
生意清淡，存货囤积，员工不负责任，债主又纷纷来催债，这时一个商人的才干，都将全然揭示

于人们的面前，人家都将详详细细地看出他的底细。
如果他遭遇一点小事，便气得暴跳如雷；心中稍不如意，便对人发作，这可以证明他还没有学会一种最重要的本领，他不能随时控制住怒气。
一个经营者在生意兴隆、一帆风顺的时候，固然很容易喜形于色，春风满面。
但在生意不顺利、市场不景气时，一切艰难困苦都向你袭来，这时如果你仍能鼓起勇气，不烦恼，待人和气，才算得上是难能可贵。
当你的营业濒临危境，多年来辛苦积累的资产渐将消失殆尽时，你在家庭里，还是应该保持心情平稳，不露出气馁的样子。
沉着镇静，永不气馁，这是每一个人所应养成的品格。
任何人都应永远保持一副亲切和蔼的笑容、一种希望无穷的气魄、一个必能战胜任何突然袭来的逆境的自信力和决心。
他应该不急躁、不懊恼，不轻易发怒，更不应该遇事迟疑不决。
这些良好性格，往往比他处心积虑更易解决许多困难。
从来没有一个满口说着“快要失败”的人会成功。
对于任何事，你都不应向黑暗的方面想。
你绝不可一天到晚埋怨市场太坏或运气不佳。
这种自暴自弃的坏习惯，是一般经营者最易沾染的。
在他们的眼中看来，从来就没有乐观的时候，一切都是失望的、不会成功的。
这种念头往往在无形中把他们拖进失败的深渊，永远不能自拔，永远不能有成功的一天。
事业好像一棵嫩芽，要它成功，非用阳光去照射不可。
快鼓起勇气，努力去推开所有一切可恶的障碍，你要学习如何去改变坏环境，如何去清除外来的阻力和障碍。
无论有什么事情，你都应向成功方面想，不可以整天双眉紧皱死气沉沉地去想失败。
一个光明、有生气、满面春风的人，到处都受人欢迎；一个总是怨声叹气，专说失败的人，谁都不愿跟他来往。
世上唯有那些满怀希望、愉快活泼的人，才能继续不断地发展自己的事业。
我们对那些满面愁容，无精打采的人，总是盼望能早些避开。
一个有胜利决心的人，他的行为谈吐，无不显得十分坚决有自信。
他的意志坚强，觉得自己有战胜一切的把握。
人们最信任、最钦佩的就是这种人，最厌恶、最鄙视的是犹豫多疑、拿不定主意的人。
一切胜利，是属于在各方面都把握得住的人。
那些即使遇到机会，也不敢自信必能成功的人，只能得到失败。
唯有拿定主意、有勇气奋斗的人，才能对事业产生兴趣，才能自信一定能够成功。

<<拿能力说话>>

编辑推荐

“拿能力说话”是一个人做工作干事业的最为关键，也是最为实在的资本，特别是作为年轻人行走职场成就未来的第一要素。
《拿能力说话》能给职场上所有工作人士，尤其是正在创业或为事业打拼的年轻人带来震撼和思考——以能力创造精彩！
以能力获得飞跃！
这是一部拿能力赢取一切的第一《拿能力说话》　　高效能人士的12个能力资本　　能力是桶，工作是水　　能力有多大，水就有多深　　这就是一个人“能力”的“木桶理论”

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com