第一图书网, tushu007.com

<<成熟法则>>

图书基本信息

书名：<<成熟法则>>

13位ISBN编号：9787801004598

10位ISBN编号：7801004590

出版时间：2005-1-1

出版时间：中华工商联合出版社

作者：华信工作室

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

阻碍成功的最关键因素就是心理不成熟，美国盖洛普调查中心一份报告显示，绝大多数成功者最爱读社会心理类书籍。

事业成功人士具备怎样的心理素质，本书将将使你对自己的心理素质发展有一个正确的概念，这里还有更多的流行话题，你不想看看吗？

第一图书网, tushu007.com

书籍目录

上篇
青年成熟交际的第一课——洞察心灵，看透他人的内心世界
一、体会他人的体态语言，解读他人的内心活动
（一）从打招呼观察他人
（二）从坐法观察他人
（三）从表情观察他人
（四）从视线观察他人
（五）从劝作观察对方
（六）从服饰观察他人
（七）从服饰观察他人
（八）从话题观察他人
（九）从言词观察他人
（十）从宠物观察他人
（十一）从异性关系观察他人
（十二）人工作方法观察他人
（十三）从错误观察他人
（十四）从钱财使用观察他人
（十五）从赌博反应观察他人
（十六）从电话和书信观察他人
二、识破人的心理陷阱，走出形形色色的误区
（一）情感的陷阱是最容易跌落的陷阱
（二）欲求的陷阱无处不在
（三）态度的陷阱是比较隐蔽的
（四）行为的陷阱只能越陷越深
（五）意义的陷阱往往使你前功尽弃
三、复杂难测的心理活动，正是你必须学习人际交往的原因所在
（一）不可思议的“越……越”心理
（二）难以揣测的“真的这样的……却……”心理
（三）令人惊讶的“总是……就”心理
（四）莫明其妙的“反其道而行之”的心理
（五）啼笑皆非的荒唐心理
中篇
青年成熟处世教战首策——对抗、出招、操纵他人的学问
一、初次见面就战胜对方心理的社交战术
（一）消除紧张胆怯心理的致胜技巧
（二）攻入对方内心深处的致胜技巧
（三）立刻揣摸出对方心理的致胜技巧
（四）让对方记住你的致胜技巧
（五）让对方说“是”的致胜技巧
二、山不转靠舌头转的说服操纵术
（一）引诱对手走入我方圈套的说服技巧
（二）改革对手感觉的说服技巧
……
下篇

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com