

<<胡雪岩经商独门心法>>

图书基本信息

书名：<<胡雪岩经商独门心法>>

13位ISBN编号：9787801157478

10位ISBN编号：7801157478

出版时间：2004-5-1

出版时间：当代世界出版社

作者：胡雪岩,东方智

页数：368

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<胡雪岩经商独门心法>>

内容概要

胡雪岩最初不过是个钱庄的学徒、跑街的伙计，是什么本事让他在短短数年间迅速发迹、成为呼风唤雨的富商大贾？

是什么使他能够驰骋商场、官场、洋场之间，要人得人，要势得势，畅通无阻？

本书结合中国人的心理特点、习性特点、人际关系特点和现代商业理念，揭示了许多成功商人用而不言、秘而不宣的经商绝活。

那些在商海中摸索的商人们，如果能好好钻研一下这本书，那么即使有再多的难题，都会迎刃而解。

<<胡雪岩经商独门心法>>

书籍目录

- 第一章 商人要善于“攀高枝”
- 第二章 不挡别人的财路
- 第三章 做生意黑白两道都要走
- 第四章 放贷人情，一本万利
- 第五章 经商要选用靠得住的人
- 第六章 生意人要跟着机会跑
- 第七章 名利名利，有名就有利
- 第八章 借人之长，补己之短
- 第九章 打造一块金字招牌
- 第十章 诚信是生财之道
- 第十一章 乱世经商，拼的是胆量
- 第十二章 做生意贵在随机应变
- 第十三章 肚子里要有一本人情账
- 第十四章 谋大事要顺应时势之变
- 第十五章 看透输赢得失
- 附录：胡雪岩经商金言

<<胡雪岩经商独门心法>>

章节摘录

粮食的问题得到解决，但军饷还没有着落。军饷像重担似的压在左宗棠的心上。由于连年战争，国库早已空虚。两次鸦片战争的巨额赔偿犹如雪上加霜，使征战的清军军费自筹更为困难。左宗棠见胡雪岩如此机灵，于是请胡雪岩为他想办法筹集军费。胡雪岩一听每月筹集20万的军费，感到非常棘手，但他认为如果能够顺利筹集，左帅对自己会加倍信任。胡雪岩经过一番深思熟虑后，便把自己的想法全盘告诉了左宗棠。原来，太平天国起义十年来，不少太平军将士都积累很多钱财，如今太平军败局已定，他们聚敛的钱财不能带走，应该想法收缴。但由于这些太平军不敢公开活动，惟恐遭到逮捕杀头，常常躲藏起来。胡雪岩认为左帅可以闽浙总督的身分张贴告示：原太平军将士只要投诚，愿打愿罚各由其便，以后不予追究。左宗棠认为，这确实是个好办法，既收集钱财，又能笼络人心，一箭双雕。但如此做法还没有先例，如果处理不周，后果不堪设想。左宗棠将心中的顾虑和盘托出，胡雪岩忙出妙策。他的理由是：太平军失败后，很多人都要治罪。但人数太多株连过众，又会激起民愤，扰得社会又不安宁，这与战后休养生息的方针背道而驰。最好的处置就是网开一面，给予出路。实行罚款，略施薄刑，这些躲藏的太平军受罚后就能够光明正大做人，当然愿罚，何乐不为。左宗棠对胡雪岩的远见卓识钦佩不已，当即命胡雪岩着手办理。回去后，胡雪岩立即着手张贴布告，晓之以义。不多久，逃匿的太平军便纷纷归抚，一时四方闻动，朝廷惊喜。借助这一机会，阜康钱庄也得利不少，胡雪岩更是四品红顶高戴，成了真正的“红顶商人”。

.....

<<胡雪岩经商独门心法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>