第一图书网, tushu007.com

<<李嘉诚经营智慧全集>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚经营智慧全集>>

13位ISBN编号：9787801405272

10位ISBN编号：7801405277

出版时间：2006-12

出版时间：国家行政学院出版社

作者：王伟锋

页数：266

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

在世人的心目中，李嘉诚越来越成为一个凝聚和代表着中国人奋斗的精神、领先商界、与时俱进、不断创造新记录的卓越商人和企业家。
李嘉诚的经营智慧，是适合中国人学习和借鉴，他白手起家的历史最适合普通人研究和模仿。
李嘉诚的人生智慧已成为千千万万为事业前程苦苦奋斗的中国人的指路明灯。
2006年9月5日。
在新加坡举行的福布斯全球行政总裁会议上，李嘉诚被授予福布斯终身成就奖，以表彰他在全球商业领域所取得的成就。
李嘉诚是第一个获得福布斯终身成就奖的企业家。
本书将李嘉诚一生的智慧精华及其奋斗成功的实战经验加以阐释和解析。
让人在阅读中领悟、提升。

书籍目录

第一章谋时机：审时度势，把握时机审时度势，奠定不败之基／2在最佳的时机把钱投出去／6做一个善于捕捉商机的人／10时机未到，不可急于求成／13在事业的低潮中寻找商机／19灵活应变，变不利为有利／24第二章谋素养：提高素质，得大成就成功要靠自己创造／28志向有多远，就能走多远／33学识有多深，事业的根基就有多深／40力不到不为财／44生意人要务实节俭／47诚信是发展的基石／51第三章谋人脉：谙熟人情，缘可聚财善结人缘，财源广进／60做生意要懂得人情世故经／65以情动人，才能推销成功／69先赚人心后赚钱／73借助他人的力量才好赚钱／76朋友多了路好走／80做足人情，可拓展无限的商机／85第四章谋德行：施仁义事，赚无量财赋之礼义，得之利益／90绝不同意为了成功而不择手段／95以人道的方式兼购，才能获得认同／98合作分享，走互利双赢路／103生意场上只有对手，没有敌人／108舍得弃小利，才能赚大钱／111把“ 义 ”放在“ 利 ”前面／115把“ 大家 ”当成自己的家／119成功之余回馈社会／123第五章谋经营：谋略制胜，赚钱有术稳健发展，稳中求进／128敢冒风险才能够获得高回报／131鸡蛋分篮装，风险才能最小／134进退有度，商战要讲究平衡艺术／138关注大环境，做生意也要“ 讲政治 ”／144要发展就要出新招／147在鼎盛时要感知潜在的危机／151顺应时代，多元化经营／155在潜移默化中尽显广告之效／159第六章谋胆智：胆大智高，成就大局一旦做出决定，就要敢打敢拼／164要投资于最有潜力的行业／167以小搏大，巧妙融资／171大智大勇，敢于跨越式发展／175因势布局，以巧取胜／182舞台大了，机会就更多／187认清时局，稳中求胜／191做长线生意，谋长远发展／195第七章谋用人：知人善任，唯才是举人才是事业兴旺之基／200唯才是举，大胆使用新人／205洋为中用，吸纳外国雇员／209指挥千军，不如用好一人／214有海纳百川的气量，才能吸引人才／218体恤下属，让下属分享利益／221潜心琢玉，让后代成为合格接班人／225独创一套中国式的人性化管理制度／230同甘共苦，才能够留得住人／234善用感情投资／238第八章谋形象：打造口碑，善用声誉要做生意先做人／244声誉是商人的无形资产／248乐善好施，赢得美名／250对别人要永怀感激之情／253追求真爱，家和万事兴／257谦虚、重情、守义让财脉永续／263

章节摘录

香港电灯是香港第二大电力集团，1890年12月1日开始向港岛供电，一直是香港的主要电力供应商。
随着二战后九龙新界人口激增，工厂林立，它后来居上，赚得盘盈钵满，还筹划向广东供电。
经济的发展使电力的需求旺盛，所以香港电灯公司的收入非常稳定，加上香港政府准备实行“鼓励用电”的制度，用电量也多就会越便宜。
所以香港电灯公司的供电量将会有大幅的增长，盈利自是水涨船高。
香港电灯是拥有专利权的企业，不可能会有第二家电力企业在香港与其竞争。
可以说，在香港电力市场上，香港电灯处于垄断的地位，能够确保盈利的稳定。
这正是李嘉诚青睐香港电灯的主要原因。
香港电灯的诸多优势，使众多商家垂涎欲滴，跃跃欲试。
除了李嘉诚的长江实业外，英资的怡和实业以及佳宁等资力雄厚的大集团，对这块肥肉都有觊觎之意，且已经开始采取行动。
虽然李嘉诚对于香港电灯渴望已久，但是面对强敌，他丝毫不为所动，坚持以退为进，避免正面交锋的策略。
他是在静观其势，寻找机会。
1982年4月，市面有了置地公司即将着手收购香港电灯的风声。
人们都以为长江实业(集团)有限公司、佳宁集团也会参与竞购，所以香港电灯、置地、长江实业(集团)有限公司、佳宁集团的股票都被炒得很高。
1982年4月，置地公司准备收购香港电灯的消息，在市面上已经成了公开的秘密。
4月26日，正值周一，香港股市一开市，置地公司便以锐不可当之势，一举收购了香港电灯2．22亿股股份。
按照收购及合并委员会规定，超过35%的临界点就必须全面收购，持股量要过50%才算收购成功。
所以为避免触发全面收购，置地将增购的股份控制在35%以下。
置地重拳出击，最后以高出市价31%的条件，顺利完成了对香港电灯的收购。
长江实业(集团)有限公司与佳宁欲竞购香港电灯的传闻迅立即化为乌有。
佳宁集团此时也面临着危机，而长江实业(集团)有限公司并不急于出手，故意让置地的收购如愿以偿。
置地在香港的急速扩张，使它的现金资源很快消耗殆尽，无奈之下，它开始向银行大举贷款，负债额高达160亿港元。
李嘉诚之所以暂时不采取行动，正是经过仔细分析和深思熟虑之后的结果，他认为此时自己出击的时刻可没有到来，置地支撑不了多长时间。
精明的李嘉诚要等到置地筋疲力尽的那一刻。
李嘉诚这样做是有道理的。
第一，他认为置地此时的收购行动，志在必得，士气正旺，如果与之碰硬，置地必会竭尽全力而战。
以自己目前的实力，取胜的把握并不大。
即使能够取胜，也是“杀敌一千，自伤八百”，会元气大伤，甚至赔了夫人又折兵，做成蚀本生意。
第二，李嘉诚认为置地不惜重金，四处出击，吃多了，很容易造成“消化不良”，吃多少就得吐出来多少，那时再从置地手中夺过香港电灯，将易如反掌，不费吹灰之力。
所以，李嘉诚平静地密切关注整个事态的发展，以不变应万变，不急于采取任何实质性的行动。
古语说得好：“一鼓作气，再则衰，三而竭”。
两军交战，当敌方势大时。

己方最好的应对办法就是坚壁清野，固城自守，避不交兵。

媒体关注与评论

李嘉诚是商业界的领袖，所有赚钱的人都想效仿他。
按照李嘉诚所说的　　话做人、做生意，即使不能成为富豪，也绝不会是个穷人。
——美国富豪“股神”沃伦·巴菲特

编辑推荐

2006年9月5日。
在新加坡举行的福布斯全球行政总裁会议上，李嘉诚被授予福布斯终身成就奖，以表彰他在全球商业领域所取得的成就。
李嘉诚是第一个获得福布斯终身成就奖的企业家。
本书将李嘉诚一生的智慧精华及其奋斗成功的实战经验加以阐释和解析。
让人在阅读中领悟、提升。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com