

<<商务社交智慧丛书（套装共4册）>>

图书基本信息

书名：<<商务社交智慧丛书（套装共4册）>>

13位ISBN编号：9787801412126

10位ISBN编号：7801412125

出版时间：2001-1

出版时间：王俊峰 台海出版社（2001-01出版）

作者：王俊峰 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<商务社交智慧丛书（套装共4册）>>

内容概要

《商务社交智慧丛书(套装共4册)》包括《借脑用人》、《借脑理财》、《借脑经商》、《借脑赚钱》

。

书籍目录

《借脑用人》借脑1-笑口常开借脑2-投机取巧借脑3-心理催眠借脑4-和气生财借脑5-算人在先借脑6-甘拜下风借脑7-有效沟通借脑8-投其所好借脑9-讨价还价借脑10-情感策略借脑11-促销策略借脑12-双赢技巧借脑13-慷慨激励借脑14-扬长避短借脑15-先退后进借脑16-以柔克刚借脑17-以静制动借脑30-通权达变借脑31-明枪暗箭借脑32-故布疑阵借脑33-顺水推舟借脑34-名人效应借脑35-缓兵之计借脑36-奇货可居《借脑理财》《借脑经商》《借脑赚钱》

章节摘录

版权页:借口1笑口常开这是笑借，俗话说，“伸手不打笑脸人”，笑一笑，生意便来了。

“笑”是我们人妾得天独厚的一种本能，大家常说：人是有理性曲动物。

其实，如果另外想一个定义，让其他动物无法和我们媲美的话，我们何尝不可说：“人是会笑的动物”！

“人无笑脸莫开店”，是我国古代经商一经验之谈；微笑服务，已成为当代中外工育企士经营曲法宝。

笑口常开，不仅是服务作风，而且也是竞争手段。

与消费者和社会上各部门保持良好的关系，笑口常开是十分重要的无形财富。

编辑推荐

《商务社交智慧丛书(套装共4册)》由台海出版社出版。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>