

<<把话说得恰到好处>>

图书基本信息

书名：<<把话说得恰到好处>>

13位ISBN编号：9787801414212

10位ISBN编号：7801414217

出版时间：2005-10

出版时间：台海出版社

作者：红日

页数：249

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<把话说得恰到好处>>

内容概要

通过本书你将懂得何时寒暄冷暖、何时甜言蜜语、何时谦虚退让、何时慷慨激昂；同时它也教会你到什么山唱什么歌，因时因地因人而运用不同的话术。

只要你把握了其中的技巧，你也能把话说得莲花飞舞、春光明媚、八面来风。

拥有好口才，可以让自己的事业一帆风顺。

拥有好口才，可以赢得别人的尊敬。

拥有好口才，可以获得老板的青睐。

本书本着“实用、方便、新鲜”之原则，以中外大量有关资料和丰富多彩的语言为基础。

<<把话说得恰到好处>>

作者简介

红日，浙江台州人，曾任团县委宣传干事，地委妇联维权干部，公安处警纪执法监督员。现在北京专职写作。

发表主要作品：长篇小说：《触潮》、《寡居》、《卖官》等。

长篇纪实文字：《死囚遗书》、《囚犯忏悔录》、《少年犯忏悔录》、《花季无痕》等。

社科

<<把话说得恰到好处>>

书籍目录

上篇---说好话的基础训练 第一章---提高语言新技能 深入群众参与交谈 广泛阅读提高说话水平 驱除害羞的恐惧心理 运用语言的机智和幽默 第二章---语言基础训练 心理训练法 语智训练法 记忆训练法 表达训练法 听力训练法 接力训练法 微笑训练法 择语训练法 综合训练法中篇---遇什么人说什么话 第一章---如何与陌生人说话 说好第一句话 与10种不同性格的人交谈 自如地和陌生人攀谈 打开对方的话匣子 没话找话说避免冷场 迅速找到共同话题 激起对方的谈话欲望 怎样跟外向型的人说话 怎样跟内向型的人说话 第二章---如何与领导说话 第三章---如何与同事说话 第四章---如何与下属说话 第五章---如何与客户说话 第六章---如何与朋友说话 第七章---如何与恋人说话 第八章---如何与爱人说话 第九章---如何与敌人说话下篇---说话要有分寸 第一章---赞美他人时的说话 第二章---批评他人时的说话 第三章---说服他人时的说话 第四章---拒绝他人时的说话

<<把话说得恰到好处>>

章节摘录

书摘怎样跟内向型的人说话 俗语说，一把钥匙开一把锁，知道了怎样应付外向型的人，并不意味着你就能去应付内向型的人。

内向型的人最大的特征就是寡言少语，他处理事情都是以低姿态进入。

他外表温柔，文静，虽然不善言辞，但说出来的话却条理清楚，逻辑严密，很富有说服力。

内向型的人有点像一个隐士，他把自己的一切深深地掩藏起来，要了解看透他真不容易，因为他对外界怀有强烈的警惕心，不轻易相信人，不轻易的赞美和抨击别人。

他可以说是一个“温柔杀手”，他会谋杀你交流的激情，他不会轻易地表明自己的立场。

对于你来说，他倒可能成了一个倾听者。

如果此时你不考虑进行一下角色转换，让他继续担任主角，那你们的交流肯定是沉闷的。

由于内向型的人不如外向型的人善于交际应酬，当面对陌生人时，常令他发窘。

并且由于他的敏感，该拿主意的时候总是犹豫不决。

但他却喜欢思考，内向型对头皮发麻的数字、理论等枯燥无味的东西却可能会感兴趣。

虽然他不喜欢被人指挥和吩咐，但他却喜欢别人赞美自己，欣赏自己的长处，谈论自己感兴趣的话题。

面对这种人，你就应该担当起主角的重任，用他感兴趣的事激起他的热情。

当他把你当作知心人的时候，就会表现出他狂热的一面。

某单位新来了一位领导张总。

新官上任，烧起了第一把火——召见手下各部属，进行人事调整。

如果能给新领导一个满意的第一印象，以后的日子自然好过，因此被召见的人都做了充分的准备。

但是，出乎意料的是，那些员工满腔热情地进去，垂头丧气地出来。

只有一个人例外。

这人是公关部的谭某。

失意的同事马上围住了得意洋洋的谭某，向他求教被委以重任的玄机。

“这或许都是一根别针的功劳吧！”谭某故作神秘地说。

“当我走进办公室的时候，发现那里几乎变了一个样。

原来杂乱不堪甚至落满灰尘的书桌变得干净整齐，各件物品摆放的井井有条。

再看到老总那严肃却又显得游移不定的脸，我便对他的性格和脾气有了几分把握，因此决定按方抓药，用相应的办法去应付他。

结果不出我所料，我成功了。

“老总是什么性格？你究竟用了什么方法？”同事们迫不及待地追问道。

“别急，别急，让我慢慢说给你们听。

首先，老总的性格是内向型，这可以从办公室的变化和他的神态大致揣测出来，这种类型的人，一般都注意细节，爱干净、整齐。

注意到这一点，我决定与他在这方面取得一致。

向他问了好以后，我便坐了下来，接着我顺手从地上拣起了一根别针，把它放在桌上。

老总看了那别针一眼，脸上露出了笑容。

接着，在介绍我们部门时，我列举了大量的数据以证明我们部门取得的成绩，并对当前的形式作了一些分析。

然后，我就高兴地出来了。

“怎么我就没看到那根别针呢？”听完谭某的话，旁边一个同事自言自语地说道。

“那根别针是我坐下去时扔的，你们当然见不到了。

”谭某笑着说。

看完这个例子，你一定很佩服谭某看人及随机应变处理问题的本事。

你是不是也很想学会这一招？学会这一招并不很难，只要你平时待人接物时多长个心眼，多动动脑，你也会马上成为一个高手。

<<把话说得恰到好处>>

P62-64

<<把话说得恰到好处>>

媒体关注与评论

书评好口才是人成功的推动器，好口才可以化解人生危机，好口才可以使人左右逢源，好口才可以使人少走弯路。

良言一句三冬暖，恶语半句六月寒。

<<把话说得恰到好处>>

编辑推荐

良言一句三冬暖，恶语半句六月寒。

好口才才是人成功的推动器，好口才可以化解人生危机，好口才可以使人左右逢源，好口才可以使人少走弯路……本书以“实用、方便、新鲜”为原则，以中外大量有关资料和丰富多彩的语言为基础，深入浅出地讲解了如何有效提高自己的表达能力和沟通技巧。

只要你把握了其中的技巧，你也能把话说得莲花飞舞、春光明媚、八面来风。

<<把话说得恰到好处>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>