

<<人脉决定财脉>>

图书基本信息

书名：<<人脉决定财脉>>

13位ISBN编号：9787801414649

10位ISBN编号：7801414640

出版时间：2012-7

出版时间：台海

作者：包宇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人脉决定财脉>>

### 内容概要

本书分别介绍了人脉对于人成功的重要意义，以及如何在心理上、行动上为人脉的积累打好基础、如何应用“鲑鱼法则”搭建并维护人脉网络。

## &lt;&lt;人脉决定财脉&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 财脉兴衰成败在人脉 人脉是一笔无形资产 人脉为你带来财脉 人脉之所以重要的原因 机遇青睐于人脉高手 你随时可以聘请一个专家 人脉活动为人们提供的可能 每一次交往都是提升自己的机会 辉煌背后的人脉情报 世界各个角落都存在人脉关系 人脉的兴旺是一面镜子 开发你的人脉金矿

第二章 如何打好搭建人脉网的基础 建立人脉关系的四大准则 如何战胜孤独感 如何克服腼腆 如何克服嫉妒 如何克服猜疑 如何克服偏见 如何改变消极思维 远离社交恐惧症 克服自卑, 自救自己 用乐观态度面对失败 用气质征服他人 用幽默促进人脉和谐 打造良好的第一印象

第三章 如何积累人脉资源 努力塑造成功形象 展现自己积极的形象 展现自己心态积极的形象 展现自己多才多艺的形象 增加亲密, 攻“心”为上 培养出色的演讲与口才能力 做受领导欢迎的员工 巧妙处理与同事的关系 如何与朋友交心 如何与亲戚相处

第四章 搭建人脉网络的桥梁 人脉关系的“鲑鱼法则” 建立人脉网, 相互提携 多认识一些带“圈”的朋友 与人进行人脉互动 维护人脉关系的十大秘诀 营造属于自己人脉资源网 运用饭局进行人脉销售 整理和利用好你手中的名片 如何检查自己的人脉网是否健康

第五章 警惕人脉盲区 人脉不等于一切 吃不到葡萄, 葡萄仍然甜 人脉目光要远大 宰相肚里能撑船 赞美不是拍马屁 该说“不”时请说“不” 面对指责不要慌张 对朋友的八“不要”

第六章 如何将人脉变成财脉 人脉致富的基本法则 财富的有效管道 朋友是你的人脉大树 老乡是你的人脉基石 亲戚是你最重要的人脉资源 同乡牢牢抱成团 同学是你成功的助力 善借人气, 点旺财气 让下属为你增添高飞的动力 得老板者得舞台

第七章 向人脉资源大师学习 比尔·盖茨: 利用一切关系成就辉煌 博恩·崔西: 关爱顾客就是关爱钱脉 亚伯拉罕: 宾主两益成为行销大师 汤姆·霍普金斯: 要赚更多钱就是去接触更多的人 柴田和子: 站在客户的立场去考虑问题 亚力山卓·福特: 在细节处下功夫 拳王阿里: 留意别人想什么 胡雪岩: 圆而通神的红顶商人

## &lt;&lt;人脉决定财脉&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘人脉是一笔无形资产 人是群居动物，人的成功只能来自于他所处的人群及所在的社会，只有在这个社会中游刃有余、八面玲珑，才可为事业的成功开拓宽广的道路，没有非凡的交际能力，免不了处处碰壁。

这就体现了一个铁血定律：人脉就是钱脉！人，三十岁以前靠专业赚钱，三十岁以后靠人脉赚钱。

你是否相信，五个朋友将决定你的富贵命？人脉，即人际关系，这是一门人生的大学问，很重要。

一个没有良好的人际关系的人，即使再有知识，再有技能，那也得不到施展的空间。

如果你的人脉上有达官贵人，下有平民百姓，而且，当你喜乐尊荣时，有人为你摇旗呐喊，鼓掌喝彩；当你有事需要帮忙时，有人为你铺石开路，两肋插刀，你就能感受到人脉的力量！人脉资源是一种潜在的无形资产，如果说专业是利刃，那么人脉是秘密武器，是一种潜在的财富。

表面上看来，它不是直接的财富，可没有它，就很难聚敛财富。

人脉资源越丰富，赚钱的门路也就越多；你的人脉档次越高，你的钱就来得越快、越多。

这已经是众目共睹的事实。

二十岁到三十岁时，一个人靠专业、体力赚钱；三十岁到四十岁时，则靠朋友、关系赚钱；四十岁到五十岁时，靠钱赚钱。

人脉是“个人通往财富、成功的门票”。

许多人以为，只有保险、业务员、记者等行业，才需要重视人脉，因为，人脉是他们吃饭的家伙，也是最大的资产。

事实上，无论是科技、证券或金融等各个领域，人脉竞争力都是一个日渐重要的课题。

人脉就是你认识的人所能连接到的任何资源1 30岁前靠专业，30岁后靠人脉，如何建立自己的人脉存折？人脉的创建不可急功近利，越是年轻，越需要人脉，同学关系是最值得珍惜的人脉。

人脉资源是一种潜在的无形资产，是一种潜在的财富。

表面上看来，它不是直接的财富，可没有它，就很难聚敛财富。

不是吗？即使你拥有很扎实的专业知识，而且是个彬彬有礼的君子，还具有雄辩的口才，却不一定能够成功地促成一次商谈。

但如果有一位关键人物协助你，为你开开金口，相信你的出击一定会完美无缺，百发百中！当你想要开创自己的事业时，必须具备哪些条件呢？首先便是资金。

而资金在银行里。

技术呢？这也不用担心，因为有人以贩卖技术为生，所以你当然也能够买得到。

即使找不到，和其他公司进行技术合作也是可行的。

所以，事业开展最重要的因素，并且经常是成功与否的关键，便是人。

人、技术、资金这三大条件的核心就是“人”。

如果你有足够丰富的人脉资源，那么资金和技术问题就能迎刃而解了。

所以“人”才是担负起你事业成功的关键。

即使现在你尚没有开创自己事业的念头，你只是一个业务员，你一定经常会有：“如果我有足够的关系，一定可以更加顺利地完成这件工作”、“如果和哪位关键人物能够牵扯上任何关系，做起事来可以方便多了”的感触吧？因为，只要我们和那些关键人物有所联系，当有事情想要去拜托他或是与其商量讨论时，总是能够得到很好的回应。

P2-3

## <<人脉决定财脉>>

### 编辑推荐

21世纪成功哲学是：20%专业能力+40%人脉关系+40%观念想法=100%成功！

在拓展财脉方面，人脉关系是愈来愈重的资源，因此，现代人只有把维护和拓展人际关系当成日常功课，才能够无往不利，左右逢源，最终敲响财富之门。

人生中最大的财富便是人脉关系，因为他能开启所需能力的每一道门，让你不断的获得财富！

打通你的人脉环节，是未来财富创造的基础！

<<人脉决定财脉>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>