

<<犹太人为什么富有>>

图书基本信息

书名：<<犹太人为什么富有>>

13位ISBN编号：9787801416063

10位ISBN编号：7801416066

出版时间：2007-9

出版时间：台海

作者：高杰

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<犹太人为什么富有>>

前言

犹太人是世界上最富有的民族，也是举世公认的最有智慧的民族。对于犹太人的财富，有一个非常经典的说法：世界的钱在美国人的口袋里，而美国人的钱却在犹太人的口袋里。

对于犹太人的心计我们随意可以说他们没有家园，流离失所，安宁与幸福对犹太人来说只是昙花一现。

相反，苦难、迫害、残杀几乎将他们的生命之火灭绝。但是他们却以顽强的毅力，过人的勇气，超人的“智慧”，战胜了一切灾难，顽强地生存下来，并且建立了美满的家园，成就了辉煌的事业。

在每一个犹太人家里，当孩子刚懂事时，母亲就会把蜂蜜滴在书上面，然后让自己的孩子去吻上面的蜂蜜，使孩子意识到书是“甜”的，培养孩子从小爱书的习惯。

犹太家庭的孩子，成长过程中几乎都要回答这样一个问题：“假如有一天你的房子被烧毁，你带着什么东西逃跑呢？”如果孩子回答是钱或钻石，母亲将进一步问：“有一种没有形态、没有颜色、没有气味，任何人都抢不走的東西，你知道是什么吗？”要是孩子回答不出来，母亲就会告诉他：“这种东西比金子、宝石更值钱，只要你活着，就永远离不开它，这就是智慧。”

所以，犹太人在历时近2000年的大逃亡中遭受了异族的歧视、迫害、劫掠甚至残杀，却在各个领域创造出与其人口比例极不相称的非凡成就：向全世界作出贡献的像马克思、爱因斯坦、门德尔松、卓别林、海涅等最具智慧的伟人与名人；向全世界贡献了近一半的诺贝尔奖得主；向全世界贡献了一半的最富有的企业家；以不及全世界1%人口却拥有全世界30%的财富……美国2003年《福布斯》公布了这样一条消息：世界上300亿美元以上的财富巨人中，犹太人所占比例高达75%。

这说明犹太人的经商心计堪称一绝。

最早形成遍布世界各地的贸易网络；最早确立严格周详的交易规则；最早具有理性的契约意识；最善于以经济影响政治或以政治影响经济……此外，犹太民族还是世界上拥有最多经济巨人的民族，石油大王洛克菲勒、金融大亨罗斯柴尔德、操纵华尔街的摩根、红色资本家哈默、金融投机家索罗斯、微软的创始人保罗·艾伦、股神巴菲特、世界金融管家格林斯潘以及左右媒体娱乐行业的路透、普利策、华纳四兄弟、迪斯尼等，不胜枚举。

总之，犹太人在世界经济领域乃至政治领域影响力之大无人能比，在数千年不断创造奇迹的历程中，犹太人积累了大量优秀的文化和闪光的人生。

《犹太人为什么富有》通过大量的实例和犹太人的哲理智慧，全方位、多角度、深入浅出地阐释了数千年来犹太人的“心计”精华。

不管你是从头通读，还是随意翻阅，都一定会对你的人生有所启迪。

愿本书能给您带来启示，让您在人生道路上越走越宽！

<<犹太人为什么富有>>

内容概要

这是一部不折不扣的圣典。

在这里，父母可以领会子女教育的真谛：在这里，孩子也可以获取做人处世的真知。

一个商人，将可以从书中找到经商成功的法则；而一个常人，则可以明了关爱、学习、奉献与努力的精神。

这是一个伟大民族的精神，它在这里汇聚成河，激荡我们思维，荡涤我们的心灵。

《犹太人为什么富有》通过大量的实例和犹太人的哲理智慧，全方位、多角度、深入浅出地阐释了数千年来犹太人的“心计”精华。

不管你是从头通读，还是随意翻阅，都一定会对你的人生有所启迪。

<<犹太人为什么富有>>

书籍目录

第一章 犹太人生存的心计“伟大的”生存哲学确立明确的目标指明人生方向为了自己的目标而努力学会选择放弃无法实现的目标依靠自己的努力争得机会人间万物各有其用心中永远充满希望决不放弃自己的信仰在逆境中选择生存揭示爱的存在机遇生命中充满种种坎坷竞争越激烈而斗志越高国王和他的三个朋友生活总会苦尽甘来帮助别人就等于帮助自己把学习当作一生的课题人生可以不断超越自我一个能自我克制的男士忘我的工作是对上帝最好的报答低贱地乞讨不如做低贱的工作保持生命不灭的创造力临危不惧智慧沉着以退为进不要铤而走险为以色列留下堪称永恒的东西领取一张“进入欧洲文明的入场券”一个提升业绩的建议生存之路一在美国的犹太人第二章 犹太人处世的心计怜恤弱者的犹太精神慷慨解囊是义务人多行善总没错要像爱自己那样爱别人各尽所能地帮助别人原谅自己也应该去原谅别人善于借助各方面的力量感动人心的热情问候照教义上所说的去做从别人的角度考虑问题对自己不利也不能违约借他人的力量办自己的事情心底无私天地宽违约者必须遭到报复一份心机暗藏的遗嘱赎罪日里清算罪过一个补充国库的建议一个热衷于募捐的民族第三章 犹太人生活的心计追求普遍价值的犹太人你就是上帝的化身树立“我能行！”

的信念对自己有充分的信心谁是孩子真正的母亲该让哪个儿子继承遗产尝试为别人解决一个难题适当示弱有利于交际追寻发财梦的两个年轻人为了学艺不怕辛苦做些不普通的事情从全球观考虑问题虚晃一招就能克敌制胜珍惜眼前所拥有的享受生活就是享受生命有效的利用假期适度享乐适度工作饮酒不要过量劳逸结合才能身体棒健康的身体来自科学的饮食生病一定要吃药吃饭时不谈工作神圣的安息日一定要保养好身体犹太人眼中的健康准则第四章 犹太人教育的心计智慧就是财富学问精而事业兴读书自有妙用’生活的珍宝是知识独具一格的教育法教师是最受尊敬的人文明的延续之所乃学校教育主导未来倡导独立钻研的教育“打破沙锅”问到底有特色的家庭教育家教的最佳方法早期家教造就天才早教从父母教育开始犹太人早期天才教育法发现天才的方法独特的育人艺术金钱与智慧是最完美的组合培养孩子富人的头脑活跃在知识领域的犹太人第五章 犹太人婚恋家庭的心计犹太人的爱情如何选择理想的伴侣爱情力量的伟大最爱就是最好找志趣相投的人为了爱可以献出一切相信上帝赐福的婚姻爱情和金钱之于犹太人把女儿嫁给学者犹太人的“爱情”和中国的“水”“犹太女人”的爱情爱情方式——“八分钟约会”犹太人的婚礼习俗与宗教爱情不能持续得像婚姻那么久像爱你自己一样地爱你的妻子孝敬父母是天职手足兄弟要和睦今天是母亲的生日不要给孩子造成太大的压力给孩子自由的空间为孩子的发展奠定坚实的基础在婚姻中适当嫉妒在婚姻中要学会忍耐珍惜生活悉心对待爱人记住妻子认为重要的日期保持和谐的夫妻关系第六章 犹太人赚钱的心计没有野心就没有财富有朝一日我也会成为富人募到难得的1美元每次生意都是初交学会用小利获大利积少成多一美元砖头大小的黄金值多少钱一磅铜的价格是多少绝不放弃赚钱的任何机会做生意没有禁区冲破国界打天下留意生意场上的每一个细节找准位子就能做好本行借鸡生蛋白手起家营造强大声势打出品牌以较少的资金做较多的生意一笔生意要两头赢利高明广告的力量是无穷的力量拿出100万元送给穷人成功借钱壮大自我的实力慷慨的富人也看重50美分洛克菲勒与1毛钱到手的一百元胜过没有到手的一万元如何合理避税为雪茄投保的火险坚持每个月存人10000美元迅速把业务拓展到国外去“钻石之王”易兹哈克华尔街上的犹太人“经营之王”高史密斯好莱坞“主人”高德温“罗特希尔德”的品牌价值

<<犹太人为什么富有>>

章节摘录

这个故事是真实的：二战中期，德国本土已经有几十万犹太人遭到法西斯政府的屠杀，此时有一位犹太富商，他的家产与财富都被政府没收，全家人也被政府的特务监控了，在危机来临前，他与两位儿子秘密谈话：我的生命已经没有保障，你们要尽量活命，我的生意朋友有几百个，但是最可靠的只有两个人，他们都是日尔曼德国人，是我几十年的朋友：“一个是木材商，我年轻的时候，在他店里做工，后来他帮助我发财致富，他对我有恩，但是我至今还欠他一笔钱，现在实在是无力偿还。我欠木材商的很多；还有一位是银行家，他年轻的时候，在我店里做工，后来我帮助他发财致富，他现在成了很有实力的银行家，也很尊重我。

银行家欠我的很多！”说完，犹太富商拿出了两封书信，交给这两位儿子，让他们拿着信赶快逃命。

这两位儿子在半夜，偷偷地溜出家门跑了。

在路上，他们商量了一下，小儿子说：“我不能去木材商那里，因为我们的父亲欠了木材商的钱，他会告发我的，我不能求他帮助。

我要去银行家那里，因为银行家欠我们父亲的恩情很多！”大儿子同意了，于是两个人也就分开行动了。

大儿子终于找到了木材商，木材商非常恼火：“你父亲欠了我的钱，还欠了我的不少恩，现在又来找我？……唉，没办法，好事做到底吧，我送你走”，于是木材商帮大儿子办了出国护照，又给了一些钱，把大儿子从德国送了出去。

这个大儿子经历了种种艰难困苦，活了下来，二战结束以后，他到处寻找自己的家人，终于有了结果：他的父母都死在集中营，他的弟弟也死在了集中营。

集中营的记录是：他的父母是经过政府批准逮捕的“违法”的犹太商人。

而他弟弟很特别，他弟弟住在一位德国银行家的家里，半夜，银行家偷偷地报了警，说有个犹太青年到他家里威胁他的安全，后来德国警察将他弟弟逮捕，并送进了纳粹集中营。

他最终在集中营死去了……犹太人的哲学结论就是：帮助过你的人还会努力帮助你的，即使你欠他的；而你帮助过的人他却不会帮助你，即使他欠你的！犹太人认为，生存有两个重要的条件：坚持和忍耐。

许多人失败，都是因为他们没有恒心和忍耐力，也没有那种不屈不挠而且百折不回的精神。

在经商的过程当中也是这样的，常常会被一些不利的因素所阻挠，甚至彻底失败了。

这就像登山常被雪崩、寒冷的天气、不可预测的风暴所阻挠一样。

但是在这种情况下，作为一个优秀的商人绝不会放弃，而是一定要盯住目标，勇往直前。

他们不仅要有坚持和忍耐，而且还要有意志和信心。

一切的胜利都开始于每个人的求胜的意志和信心。

一个人只要有自信，那么他就能成为他希望成为的那种人了，一个人要永远保持成功的自信！无论是在任何的情况下，你都要依靠自己、相信自己、挖掘自己、发挥自己，只有你自己才能来主宰你自己。

《塔木德》上面说：“相信自己，便会攻无不克，不能每日超越一个恐惧，便从未学得生命的第一课。

”在犹太的商人们看来，自信是自身的一种信念，是对自己的一种肯定。

这将使他人尊重并信任你，如果你自己对自己都不信任，又怎么能指望别人信任你呢？在犹太的商人们看来，当遇到挫折时，如果你认为自己被打倒了，那么你就是真正地被打倒了。

如果你认为自己仍屹立不倒，那你就真的屹立未倒。

如果你认为自己会失败，那你必败无疑。

伊莎贝拉是犹太人，由于遇到了房产销售的情势大好，她就决定代理销售活动房屋。

当时很多人告诉她不应该这样做，说她不可能做得好。

她的顾问当时忠告她说：“你看竞争多么激烈呀！此外，你在销售活动房方面又有多少实际经验？更不用说那是业务管理了。

”然而伊莎贝拉女士却对自己充满了信心。

她自己也承认她的确缺少资金，竞争非常激烈，而且她也缺乏经验。

<<犹太人为什么富有>>

“但是，”她接着说，“我收集的资料显示，活动房屋这个行业正在扩展，我也分析研究了我可能遇到的竞争。

我知道我在销售方面可以做得比任何人都好。

我预料到会犯一些错误，但是我会尽我的努力很快地去赶上别人的。

”最后，她还是毫不动摇的行动了。

她那坚定不移的信心赢得了两位投资者的信任，使她得到了几乎不可能得到的优惠——一家活动房屋制造商答应，在不需要现金的条件下，供应她一些少量的存货。

就这样，伊莎贝拉获得了很大的成功。

当年，她卖出了超过100万美元的活动房屋。

这所有的一切归根到底都是因为她对她自己有信心。

犹太人认为做事都要有信心，一切胜利皆始于个人求胜的意志和信心。

一个人只要有自信，那么他就能成为他希望成为的那种人，在日常生活中，强者不一定是胜利者，但是，胜利者都属于有信心的人。

一个人要永远保持成功的自信，在每做一件事前告诉自己这一次一定会成功的。

信心将随着你每一个目标的实现而增长。

随着信心的增长，你也会有更高的目标，取得更大的成功。

犹太人的戒备心很强，于是，这些父母便从小就教育自己的孩子，世界是复杂的，绝不能轻信任何人

。有这样一则故事正好说明了犹太人的教育法：3岁的约翰有一天和姐姐在客厅里玩得正高兴。

这时，爸爸刚从外边回来，把约翰放到壁炉台上，然后松手道：“约翰，跳到爸爸怀里来。

”约翰因爸爸也和自己玩，显得很高兴，笑着往爸爸怀里跳。

可是，当约翰快要落到爸爸怀里时，爸爸却突然抽回了手，约翰摔在地上，哇哇地哭开了。

.....

<<犹太人为什么富有>>

编辑推荐

犹太人是世界上最富有的民族，也是举世公认的最有智慧的民族。
犹太人在世界经济领域乃至政治领域影响力之大无人能比，在数千年不断创造奇迹的历程中，犹太人积累了大量优秀的文化和闪光的人生。
犹太人认为，金钱不是最重要的东西，知识才是最宝贵的财富。
的确，让他们顽强生存下来的“护身符”就是知识和智慧，这是犹太人留给后代的绝对真理。
学习和感悟犹太人的智慧让所有人在心灵和财富上更为富有。

<<犹太人为什么富有>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>