

<<阿拉伯语经贸文选>>

图书基本信息

书名：<<阿拉伯语经贸文选>>

13位ISBN编号：9787801448033

10位ISBN编号：7801448030

出版时间：2004-1

出版时间：中国宇航出版社

作者：杨吉洪

页数：436

字数：650000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<阿拉伯语经贸文选>>

内容概要

改革开放以来,我国对外贸易与经济合作事业蓬勃发展,迄今已成为世界上最富有经济发展活力的地区。

2001年加入世界贸易组织之后,我国与国际社会在经济领域的交往日益增多,在世界经济舞台上扮演着越来越重要的角色。

可以相信,随着时间的推移,未来我国涉外经济活动的领域和规模将会日益扩大。

2000年上半年,教育部高教司与高等学校外语专业教学指导委员会在上海举行了“面向21世纪培养高级外语复合型人才战略研讨会”,新世纪外语人才的培养以及新形势下国家经济建设与社会发展对外语人才的需求进行了深入研讨。

会议认为,随着形势的发展,外语人才的培养模式、课程体系与教学内容的改革应作为新世纪外语教学改革的重点。

《阿拉伯经贸文选》属于教育部高教司与高等学校外语专业教学指导委员会资助项目《阿语经贸复合型人才课程体系与教学内容改革研究》的子项目。

众所周知,涉外经济贸易活动领域广阔,内容浩如烟海,但限于篇幅,本教材只择其要,涵盖下述内容:

第一单元 国际经济贸易组织:包括世界贸易组织(WTO)、世界银行、国际货币基金组织等。

第二单元 阿拉伯区域组织:包括阿拉伯国家联盟、海湾合作委员会、马格里布联盟等。

第三单元 世界经济:包括经济全球化、世界经济发展综述、国际经济关系、信息技术与知识经济、国际金融、石油与世界经济、欧洲联盟等。

第四单元 阿拉伯经济:包括阿拉伯经济现状与发展战略、阿拉伯国家经济一体化进程、阿拉伯经济面临的挑战、阿拉伯国家信息产业与电子商务、阿拉伯国家私营企业与私有化进程等。

第五单元 阿拉伯国家经济贸易法规:包括海湾合作委员会成员国统一海关法、沙特阿拉伯王国外国投资法等。

第六单元 中国经济与中阿经贸关系:包括中国经济概况、中国与世界贸易组织、中国与阿拉伯国家的经贸关系等。

编者认为,本教材的教学目标主要有三:其一是通过大量阅读阿拉伯语经贸文章,学习和掌握阿拉伯语经贸术语与习惯表达方法;其二是在阅读理解原文的基础上,对文章内容学会归纳总结;其三则是通过阅读经贸文章,学会撰写经贸调研报告,包括经贸情况综合调研报告、市场调研报告以及行业调研报告。

鉴于本教材内容较多,故编者布揣冒昧,对本教材的教学提出几点建议,仅供参考:

1、建议在教学过程中采用课堂精讲与课后阅读相结合的方式,注重培养和训练学生的阅读能力,提高学生的阅读速度和阅读质量。

2、在完成若干章节的教学之后,建议教师在课堂或课下组织学生围绕所学内容进行讨论或辩论。

3、在教师指导下,建议学生在理解的基础上,以综述的方式,对有关文章的全面或部分用汉语

<<阿拉伯语经贸文选>>

进行归纳总结，为毕业后从事综合调研、市场调研和行业调研打下基础。

此外，本教材中关于世界贸易组织、海湾合作委员会、经济全球化、世界经济发展综述、信息技术与知识经济、阿拉伯经济现状与发展战略、阿拉伯国际经济一体化进程、阿拉伯国家信息产业与电子商务、中国与阿拉伯国家经贸关系等章节的内容尤为重要，建议在教学过程中予以重点关注。

本教材适用于高等学校阿语专业本科学生，亦适用于具有一定阿语基础的自学者，还可供从事涉外经济贸易活动的阿语工作者参考。

<<阿拉伯语经贸文选>>

书籍目录

第一单元 国际经济贸易组织 第一章 世界贸易组织 第二章 世界银行 第三章 国际货币基金组织第二单元 阿拉伯区域组织 第一章 阿拉伯国家联盟 第二章 海湾合作委员会 第三章 马格里布联盟第三单元 世界经济 第一章 经济全球化 第二章 欧洲联盟 第三章 世界经济发展综述 第四章 国际经济关系 第五章 信息技术与知识经济 第六章 国际金融 第七章 石油与世界经济第四单元 阿拉伯经济 第一章 阿拉伯经济现状与发展战略 第二章 阿拉伯经济一体化进程 第三章 阿拉伯国家贸易与投资 第四章 阿拉伯经济面临的挑战 第五章 阿拉伯国家的信息产业与电子商务 第六章 阿拉伯国家的私营企业与私有化进程第五单元 阿拉伯国家的经贸法规 第一章 海湾合作委员会成员统一海关法 第二章 沙特阿拉伯王国外国投资法第六单元 中国经济与中阿经贸关系 第一章 中国与全球化 第二章 中国与世界贸易组织 第三章 中国与阿拉伯国家的经贸关系

<<阿拉伯语经贸文选>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>