

<<人性的弱点全集>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集>>

13位ISBN编号：9787801459978

10位ISBN编号：7801459970

出版时间：2010-1

出版时间：光明日报

作者：卡耐基

页数：全两册

字数：418000

译者：翟文明

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点全集>>

前言

我为什么要写此书 在过去的55年中，美国出版社曾印刷过20多万种书籍，大多数是极枯燥、无味和沉闷的，许多是亏了本的。

一位世界上最大的书局的经理最近对我承认说，他的公司有75年的出版经验了，但还是每出版8种书就有7种书是亏本的。

那么为什么我还要冒险写作此书呢？在我写好之后，你为什么还要费事去读呢？

这些问题都很有道理，但读完下文你便一目了然了。

1912年起，我在纽约为职业成人讲授教育课程。

最初，我只开设了演讲术课程——用实际的经验训练成人在商业面洽以及团体中能站着思想，更加清楚、有效、镇定地发表自己的思想。

经过几个季节的培训，我渐渐觉得，这些成人虽然急需说话的训练，但他们更迫切需要在日常事务及人际交际方面得到更好的训练。

我自己也深切需要这种训练。

应付人恐怕是你所遇到的最大问题了，如果你是一位商人，更是如此。

是的，即使你是一位会计师、家庭主妇、建筑师或工程师也是如此。

数年前在卡耐基基金会的资助下所作的调查研究表明——这一结果后来又由卡耐基技术研究院另外的一项研究所证实——在技术工作方面的工程中，一个人事业的成功，约有85%是由于人类工程——即人格和领导他人的能力。

数年前，我每季在费城工程师协会举办课程，同时也在美国电机工程协会分会开班。

1500位以上的工程师去过我举办的讲习班。

我由多年的观察和经验发觉，在工程中获得最高酬劳的人，往往不是懂得工程学知识最多的人。

我们可以付出每周25元到50元的代价，雇用工程、会计、建筑或其他专业的技术人才，市场上永远不缺少此类人。

但是除了技术、知识之外，再加上能发表自我见解的能力、担任领袖的能力、激发他人的能力，那么他的收入，就自然很高了。

约翰·洛克菲勒在他事业鼎盛的时候，曾经向白罗雪这样说过：应付人的能力，也是一种可以购买的商品，就像糖和咖啡一样。

他又这样说：我愿意对那种能力付出酬劳，它的代价要比世界上任何东西都高。

芝加哥大学和青年会联合学校曾举行一次调查，肯定成人究竟要研究些什么！那笔研究费用是25000元，同时花了两年的时间，调查的最后部分，是在梅立顿康耐铁克举行的。

那地方被人认为是典型的美国市镇，梅立顿镇上的每一个成年人都作为访问对象，同时请他们回答156个问题。

这些问题就像你的职业或专业是什么？你的教育程度如何？你的志愿是什么？你需要解决的问题是哪些？你如何利用空闲的时间？你的收入是多少？你的嗜好是什么？你最喜欢的学科是什么？调查人员所提出的是这一类问题。

调查后的结果显示健康是一般人最注意的，至于第二种兴趣，那是如何了解别人，如何与人相处，如何使人喜欢你，如何使他人同意你的想法。

举办这项调查的委员会，决定替梅立顿的成人举办一个包含这些内容的课程。

他们努力寻求有关这种主题的实用书籍，可是无法找到。

最后，他们去见一位世界著名的权威成人教育家，问他是否有满足这些成年人需要的书。

那位教育家回答：我虽然知道那些成人需要些什么，可是他们所需要的这类书，却从未有人写过。

由于我的经验，我知道他的话是对的，我自己也已经费了很多年的时间，在寻求一本实用有效果的、关于人与人之间关系的书籍。

由于很多人希望有这样的书，我才尝试写了一本，那是为我讲习班所写的，希望你也会喜欢它。

当然，我们这里所定的规则不只是一种理论或揣测。

它们颇有奇效，听起来似乎让人不足以为信，但我确实亲自听到或看见过这些原则改变了许多人的生

<<人性的弱点全集>>

活与事业。

一位手下有540个雇员的老板加入了这一训练课程。

多年来，他曾没有限制或顾虑地指使、批评或指责雇员。

他不会从自己的口中发出仁慈的称道与鼓励。

在研究本书的原则之后，这位老板完全改变了他的的人生观。

他的厂里也充满了一种从未有过的忠诚、热忱与合作精神，540个仇敌变成了340个朋友。

无数推销员因为运用了这些原则，他们的销售业绩直线上升。

许多人已经开了新户头——他们以前无法奢求的户头。

高级职员得到了更大的职权、加多的薪俸。

一位高级职员每年薪水增加5000元，因为他实行了这些规则。

屡次参加课程训练的妻子们说，自从她们的丈夫受了这种训练后，自己的家庭比以前更加快乐了。

男人们常对他们所得的结果感到惊异，全像幻术似的。

有时候，他们迫不及待地打电话到我家中来，因为他们不能等待48小时之后，在正常上课的时间报告他们的成就。

本书的惟一目的就是帮助你发现、发展和利用自己的那些潜伏未用的资才。

<<人性的弱点全集>>

内容概要

本书是当今世界最伟大的成功学家——卡耐基的思想精华和激动人心的内容。他以对人性的深刻洞见，利用大量普通人的不断努力取得的成功的故事，激励人们取得辉煌的成功。不论你是什么职业、性别、年龄，这部充满力量、充满智慧的书，在生活中一定会给你启迪，使你勇敢地克服自己的弱点，发挥自己的优点，成为人际交往的高手，拥有美好、快乐、成功的人生！

<<人性的弱点全集>>

作者简介

戴尔·卡耐基，二十世纪最著名的成功学导师，著作有《语言的突破》、《人性的光辉》、《人性的弱点》、《美好的人生》等。

这些书和卡耐基的成人教育实践相辅相成，将卡耐基的人生智慧传播到世界各地，影响了千千万万人的思想和心态，激发了他们对生命的无限热忱与信心，勇敢地面对与搏击现实中的困难，追求自己充实美好的人生。

在卡耐基的一生中，林肯的影响非常重要。

卡耐基的童年与林肯非常相似，他把林肯的奋斗历程看做是人生的经典。

在卡耐基课程中，他多次提到林肯的故事，仿佛林肯就是他的一面镜子。

我们从卡耐基对林肯人生的描写中，能够感受到卡耐基对林肯的崇拜之情，能够看到卡耐基理解林肯的独特视角。

<<人性的弱点全集>>

书籍目录

第一章 把握人际交往的关键

- 了解鱼的需要
- 我要喜欢你
- 管住自己的舌头
- 如要采蜜，不可弄翻蜂巢
- 抓住每一个机会
- 扩大交际范围
- 自己制造交往的机会
- 永远不要证明给人看
- 让对方有备受重视的感觉
- 莫与小人较劲
- 无事也登“三宝殿”
- 该告别时就告别

第二章 把别人吸引到身边来

- 仪表是你的门面
- 一见面就喊出对方的名字
- 练就一流口才
- 微笑常挂嘴角
- 甜美而有韵律的声音
- 练就关照他人而不造作的功夫
- 谈论他的兴趣所在
- 对别人无限地感兴趣
- 制造戏剧化效果

第三章 不露痕迹，改变他人

- 用赞誉作开场白
- 说人之前先说自己
- 不要把意见硬塞给别人
- “旁敲侧击”更使人信服
- “高帽子”的妙用
- 保全对方的面子
- 是我错了
- 批评勿忘多鼓励

第四章 交谈如何更愉快

- 十之八九，你赢不了争论
- 假如我是他
- 牵着他人的舌头走
- 争取让对方说“是”
- 鼓励对方多说
- 无声胜有声
- 用耳朵来交谈
- 四分之三的人渴望得到的
- 从双方都同意的事说起
- 使用建议的方式

第五章 做好一生的规划

- 目标是人生的灯塔

<<人性的弱点全集>>

确立人生的起跑点

描绘生命的蓝图

改变你一生的决定

拥有自己的计划

对自己进行“盘点”

不断翻新人生计划

第六章 与金钱和睦相处

.....

第七章 学会“享受”工作

第八章 写给将为或已为人妻的女子

第九章 营造幸福家庭

第十章 跟忧虑说“再见”

第十一章 保持充沛的精力

第十二章 踏上轻松快乐之旅

第十三章 成就完美与和谐

第十四章 逐步迈向成功

<<人性的弱点全集>>

章节摘录

书摘微笑常挂嘴角 在交际中，微笑的魅力是无穷的。它就像巨大的磁铁吸片一样，吸引着你周围的人们。

一个面带微笑的人将永远受欢迎。

微笑作为一种表情，它不仅是形象的外在表现，而且也往往反映着人的内在精神状态。一个奋发进取、乐观向上的人，一个对本职工作充满热情的人，总是微笑着走向生活、走向社会的。

在交际中，微笑的魅力是无穷的。它就像巨大的磁铁吸片一样，吸引着你周围的人们。

关于微笑艺术，我们应该了解的是：首先，应具备正确的心理态度，要对这个世界和世人关切。要想取得巨大的成功，就必须如此。

但是即使是例行公事般的微笑仍是有益的，因为那会在别人心中产生快乐，并且会等价地回报你。在别人心中创造快乐的感觉，会使你自己心中也感到快乐。

久而久之，你就学会真心地微笑了。

而且，在微笑时，任何的不愉快或不自然的感觉都在你心中趋向静止和平衡。

向别人微笑时，你是在以一种巧妙而高尚的方式向别人袒露你喜欢他的心迹，他会理解你的意思而去加倍喜欢你；微笑的习惯，带给你的是完美的个人形象和愉快的生活环境。

最近我在纽约参加了一个宴会，其中一位宾客是一个刚获得遗产的妇女。她急于给每一个人留下良好的印象，于是在黑貂皮大衣、钻石和珍珠上面浪费了好多金钱。

但是她对自己的表情却没下什么工夫，表情冷漠、尖酸、自私。

她没有发现，事实上每一个男子注意一个女子面部的表情要比她身上所穿戴的衣饰更主要。

你喜欢接触性情乖戾、忧郁、不快乐的人，还是喜欢接触快乐而热力四射的人？这些神情和态度在人群中是有感染性的。

因此，你应该用灿烂的笑来影响你周围的人。

微笑的力量是巨大的，孩子们天真的微笑使我们想起了天使；父母的微笑让我们感到温情；祖父的微笑让我们感到慈爱。

拿最常见的事情来说，小狗见到主人时，那副欣喜若狂的样子就让人觉得小狗是最忠实的伙伴了。

加利福尼亚大学心理学教授詹姆斯·麦克尔教授表达了他对微笑的看法：微笑永远有魅力。

当你在微笑时，你的精神状态最为轻松，全身的肌肉处于松弛状态，而且，你的心理状态也就相对稳定，当你那充满笑意的眼光与别人的目光相遇时，你的笑意会通过这道“无形的眼桥”传递给他，他会被你的快乐情绪所感染。

自然而然地，你们之间的气氛会变得和谐。

你们相处得融洽，交流起来也容易多了。

反过来如果你老是皱着眉头，挂着一副苦瓜脸，那没有人会欢迎你的：想获得交往的乐趣，首先就必须使对方和自己快乐才行。

我曾提议许多实业家每天展现他们的笑脸，这样持续一个礼拜，再把结果拿到训练班上发表。

有一个学员是纽约股票场外经纪人瓦利安·史达哈德。

他说：“我结婚已18年，以前在家中，从没有对妻子展露笑容，可说是世上最难伺候的丈夫了。

为了完成关于笑的试验，我就试着笑一个礼拜看看。

就在隔天的早上，我边整理头发，边对镜中板着脸孔的自己说：‘比尔，今天收起这种不愉快的表情吧，让我看看笑容，赶快去笑吧！’早餐的时候，我就一面对太太说早安，一面对她微微一笑。

“我太太非常吃惊。

事实上，不但如此，她简直是深受震撼。

从此我每天都那样做。

到目前为止，已经持续了两个月。

“态度改变以来的这两个月，前所未有的那种幸福感，使我们的家庭生活十分愉快。

“现在，每天走入电梯我会对服务生微笑道早安，对守卫先生也以微笑招呼，在地铁窗口找零钱也

<<人性的弱点全集>>

是这么做的。

即使在交易所，对那些没看过我笑脸的人，也都报以微笑。

“不久我发现，大家也都还我一笑，而对于那些有所不满、烦忧的人，我也以愉快的态度与其相处。

在带着微笑倾听他们的牢骚后，问题的解决也变得容易多了。

而且笑容也能使人增加很多财富。

P63-64

<<人性的弱点全集>>

媒体关注与评论

书评 成功其实如此简单，只要你遵循卡耐基先生这些简单适用的人际标准，你就能获得成功。

马克·维克多·汉森畅销书《心灵鸡汤》本书的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌--忧虑，以创造一种幸福美好的人生。

当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

拿破仑·希尔畅销书《积极心态的力量》戴尔·卡耐基先生通过他的演讲和本书教给人们一些处世的基本原则和生存之道，这是我们每个人都应该学习的人生必修课。

博恩·崔两(美国当代顶尖成功学专家，畅销书作者)卡耐基从上个世纪初就开始讲授他的成人训练课程，开创了美国的成人教育运动。

他的成功哲学与处世技巧对当今时代的年轻人来说，仍是一个永恒的人生课题。

——罗伯特·舒勒(美国十大励志专家之一，畅销书作家)

<<人性的弱点全集>>

编辑推荐

人类历史上最畅销的励志经典 本书的唯一目的就是帮助你解决你所面临的最大问题：如何在你的日常生活、商务活动与社会交往中与人打交道，并有效地影响他人；如何击败人类的生存之敌——忧虑，以创造一种幸福美好的人生。

当你通过本书解决好这一问题之后，其他问题也就迎刃而解了。

——拿破仑·希尔《人性的弱点全集》1937年出版时一夜轰动，在世界各地至少已译成58种文字，全球总销售量已达九千余万册，拥有四亿读者，除《圣经》之外，无出其右者，稳居成功励志类图书榜首。

此书之所以畅销不衰，就在于卡耐基先生对人性的深刻认识，以及它为根除人性的弱点所开出的有效处方。

只要你不断反复研读本书和付诸行动，它必将助你获取成功所必备的那85%的能力。

如果和我们应有的成就作个比较，我们只是朦胧半醒着，我们只是利用了身心一小部分的能源。

我们在极限之内，尚有更多的能源，可是我们习惯不加以利用。

现在好了，本书可以教你如何从半醒中彻底醒来，可以让你更加成功。

这是一本实用的书，这是一本行动的书！

<<人性的弱点全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>