

<<贸易口才>>

图书基本信息

书名：<<贸易口才>>

13位ISBN编号：9787801516671

10位ISBN编号：7801516672

出版时间：2003年01月

出版时间：海潮出版社

作者：蔡从燕

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<贸易口才>>

内容概要

21世纪口才学校。

幽默交易，欲擒故纵，讨价还价，哈佛谈判术，软式谈判与硬式谈判，二人合作对策游戏规则。

<<贸易口才>>

书籍目录

一 备战篇

第一章 贸易谈判和二人合作对策

1 恒生指数骤涨

2 “囚犯两难问题”的启示

3 贸易谈判和二人合作对策

4 哈佛谈判术

第二章 凡事预则立

1 认识你自己

2 你了解你的对手吗？

3 你了解第三者吗？

二 实战篇

第三章 谈判口才策略

一般策略之一：心急吃不成热豆腐

一般策略之二：制敌机先

一般策略之三：打破僵局

.....

四周贸易口才速成

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>