

<<世界商人的经商性格与智慧>>

图书基本信息

书名：<<世界商人的经商性格与智慧>>

13位ISBN编号：9787801628534

10位ISBN编号：7801628535

出版时间：2004-1

出版时间：经济管理出版社

作者：古木

页数：256

字数：127000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<世界商人的经商性格与智慧>>

内容概要

如今，和平已成为世界发展的潮流，经济已成为国家、地区发展的重要话题。在科学技术高速发展、信息技术日新月异的时代，不同国家、不同民族的交流合作，更是推动社会前进的重要途径。

作为单一的个人，我们也许用不着思虑太多空泛遥远的问题，但提升自己的生活品质，实现自己的人生理想，无疑是每个人都梦寐以求的。经商赚钱，积累财富，无疑又是体现自我人生价值的得要形式。

<<世界商人的经商性格与智慧>>

作者简介

古木，原名王明贵，曾作教师、编辑，现为自由作家，著作颇丰。

<<世界商人的经商性格与智慧>>

书籍目录

前言第一章 日本商人 团队精神 谦恭有礼 本位意识 酷爱面子 善忍之心 沉默和微笑 自大成狂 责任重于泰山 避实就虚 交往与禁忌第二章 韩国商人 不屈不挠 忠孝为本 顽强执著 求胜心切 乐观豁达 幽默风趣 挑剔细节 谈判策略第三章 东南亚商人 儒学主导新加坡 信佛崇道 礼仪和禁忌 泰国商人 印尼商人 马来西亚商人 菲律宾商人 印度商人第四章 阿拉伯商人第五章 英国商人第六章 法国商人第七章 德国商人第八章 其他欧洲商人第九章 美国商人第十章 拉丁美洲商人第十一章 犹太商人

<<世界商人的经商性格与智慧>>

编辑推荐

不论你身在何方，不论你到何处，商人的头脑必须是灵活的、有智慧的。
本书介绍了各国商人经商时所运用的谈判技巧、办事态度、习性等性格与智慧，让你知己知彼，百战百胜。
书中广博的知识，丰富的经验，经典的提示，一册在手，可助你纵横四海，打遍天下！

<<世界商人的经商性格与智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>