第一图书网, tushu007.com

<<化肥>>

图书基本信息

书名：<<化肥>>

13位ISBN编号：9787801650610

10位ISBN编号：7801650611

出版时间：2003-5

出版时间：中国海关出版社

作者：帕克

页数：182

字数：186000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

化肥全球化趋势形成的原因之一是主要自然资源的地理分布，这也是使西欧和日本的化肥产业大规模萎缩的主要原因：30年前在这些地区建设化肥加工厂是完全合情合理的，但是随着时间的推移，情况逐渐发生了变化。
粮食问题也影响了化肥工业，中国和印度便是为了保证粮食的安全供应才大力投资化肥工业的。
其他一些缺少自然资源的国家则是为了使经济实现工业化才投资化肥生产的，结果邓使他们的国家预算蒙受了损失。

作者简介

默里·帕克在化肥行业具有25年以上的工作史。
他曾在贝德福德学校、剑桥圣约翰学院和曼彻斯特大学就读，并获得农业学和农业经济学硕士学位。
1972-1981年，他在萨福克郡费利克斯托的法伊森有限公司化肥部采购处进行商品市场研究。
1981-1992年，他在伦敦的英国萨尔弗有限公司和

书籍目录

《商品国际工贸指南译丛》总序作者简介序言前言第一部分 概述 1 化肥与环境　化肥的重要性及其与其他农用化学制品的区别　有机肥与化肥　化肥中的营养成分　石灰　单质肥与复混肥　化肥质量　散装化肥、袋装化肥和液体化肥　世界化肥行业中的某些重要机构 2 化肥简史　早期先驱　现代的起点　主要的化肥产品　产品开发趋势　1945年之后的化肥消费主要趋势　西欧化肥结构的变化　发展中国家　人口增长与化肥消费 3 世界经济中的化肥业　原料产地及战略意义　出口卡特尔　发展中国家　主要的政策问题 4 生产过程概述　氮肥　磷肥　钾肥　复合肥　喷射、制粒和压缩第二部分 生产与消费 5 化肥工业的结构　西欧　西欧的主要公司　北美　北美的主要公司　前苏联　摩洛哥　中东　印度　中国　相关统计数据 6 氮肥　产量与消费量　尿素产量　生产成本　尿素的出口　尿素的进口　尿素消费量　价格 7 磷肥　产量与消费量　磷酸二铵产量　生产成本　硫酸二铵的出口　磷酸二铵的进口　磷酸二铵消费量　价格 8 钾肥　产量与消费量　生产成本　钾肥的出口　钾肥的进口　价格第三部分 国际贸易 9 从工厂到农场 10 国际贸易 11 未来前景

章节摘录

发展中国家正如我们在上面提到的那样，一些国家已开始利用它们的化肥工业作为发展经济的一条途径。
当然，这种情况只有在该国有足够原材料并形成了国内或出口市场的情况下才能发生，而且国家还需要有雄厚的财力。
值得一提的是，世界银行在10～15年前看好的许多化肥项目中，除了那些具有非常有利条件的以外，许多项目现在都难以看好，这是过去许多此类项目失败后得出的一条苦涩的经验。
中欧和前苏联的情况比较特殊，他们中的许多技术先进的国家在中央计划经济的重压下垮台了，因此在某些方面的情况类似发展中国家。
在中欧和前苏联剧变以前，许多国家的化肥工业恶性膨胀，甚至到了某种荒唐的地步，其国内消费水平被推动得甚至比西欧和北美还高。
剧变后，这些国家的国内化肥消费又降到了极低的水平，化肥市场实际已经不存在了，因此化肥行业便挣扎着通过尽可能多的出口来赚取硬通货。
在齐奥塞斯库政权时期，罗马尼亚的化肥工业成了继前苏联之后的世界第二大尿素出口国，而现在却大大萎缩了，而且推行私有化的过程也相当艰难。
保加利亚的情况同罗马尼亚的情况差不多，而波兰、捷克和匈牙利的化肥工业正在缓慢发展着，但进展也很艰难。
现在，欧盟正努力帮助东欧和独联体国家化肥工业实现私有化和现代化，主要是通过对它们的计划提供技术支援。
在非洲和亚洲的发展中国家，通常只有私营或合营项目进展顺利。
下面是一些主要的合资经营项目：塞内加尔化工集团(10)是印度一家财团拥有部分股份的公司，它向印度出口磷酸。
现在该集团正计划将生产能力翻一番。
印度一摩洛哥磷肥公司是印度化工化肥有限公司与摩洛哥磷肥有限公司各占50%股份的合资经营公司，该公司计划于1999年开工，其磷酸产量的2／3销往印度。
印度一约旦化学公司是印度南部石化工业公司、约旦磷矿有限公司(jPMC)和阿拉伯投资公司之间的合营公司。
这家磷酸工厂于1997年开工，大部分产品运往印度。
阿尔努尔化肥工业有限公司是摩洛哥磷公司和巴基斯坦阿尔努尔公司合资经营的一家公司。
公司在卡拉奇附近的卡西姆港兴建的工厂生产磷酸二铵和尿素，其原材料磷酸是摩洛哥提供的，另外摩洛哥磷公司还提供技术和市场推销专门知识。
约旦磷矿有限公司Fauji和JPMC在巴基斯坦的卡西姆港也建有一家合资经营的磷酸二铵／尿素工厂，从1998年开始进行试生产。
在中国华南，芬兰的凯米拉农业公司和展华企业集团有一个合资经营NPK的项目。
以色列死海工程公司也正在中国西北的青海省发展一项合资生产钾肥的项目。
日本越南化肥公司是日本Nissholwai公司和越南南部化肥公司合作兴建的一家合资NPK工厂。
委内瑞拉东北部何塞正在兴建一个大型的氨／尿素联合企业，委内瑞拉石化工公司(Pequiven)和美国的Koch氮肥公司各占该企业35%的股份。
凯米拉农业公司和库奥克(Kuok)集团公司在马来西亚的巴生港拥有一家合资NPK工厂。
世界最大的化肥公司挪威氢化公司参与了以下项目的建设，在这些项目中其股份不大，只是为了取得独家市场经营权。
挪威氢化公司和约旦磷矿公司在约旦合资修建了一座重要的磷肥和NPK联合企业，预计该企业将于2001年运营。
印度尼西亚的POPKA尿素工厂开始投产于1999年1月，它与挪威氢化公司签有独家销售协议。
越南氢化农业公司是挪威氢化公司与越南合伙人共建的一家合资经营公司，一座NPK散装混合肥工厂已于工999年年中完工。

在泰国，由亚洲太平洋资源公司发展的乌隆钾矿项目现在正吸纳挪威氢化公司的股金，以求更大发展，而挪威氢化公司则获权开发其市场。
挪威氢化公司拥有卡塔尔Qafco化肥公司25%的股份，该公司出口氨和尿素，氢化公司拥有独家经销权。
主要的政策问题多年来影响化肥需求和国际贸易的主要政策问题有：补贴、贸易管制、配额、进口关税与其他贸易壁垒、反倾销法和最近出台的对化肥使用的直接限制。
补贴化肥行业使用补贴已有很长的历史，许多发展中国家仍在广泛使用这一手段来促进化肥的使用。
西欧在欧洲共同市场组建初期，就逐渐取消了直接化肥补贴，虽然实质性的暗补依然存在(特别是法国和意大利的国有化肥公司的大量亏损均获得了补贴)。
随着欧洲化肥行业合理化重组的进行，暗补金额现在已无足轻重，可能仅限于希腊和葡萄牙。
许多发展中国家的补贴水平，不管是直接的还是间接的，常常数额巨大，直接补贴大概高达化肥零售价格的50%，。
这意味着每年对化肥补贴的审查常常成了政治敏感问题，并且不得不要在总理部长级做出决定。
补贴的任何重大变化，不管是上涨还是下降，都可能对消费和进口产生重大影响。
一个典型的例子是印度1998／99年度的补贴问题，政府开始试图降低整个农业的补贴水平，但由于同时要保证实现粮食自给自足，所以最后还是以增加补贴而告终。
间接补贴采取的形式常常是低价供应原材料和电力，给予免税期和定期注销经营亏损。
贸易管制西欧强制实施贸易管制已有很长的历史。
在1945年战后，征税和配额当然是各个国家的责任，但是随着欧共体的发展，这些责任转化为欧洲委员会的责任。
即使到了80年代末期，配额仍是欧共体每个成员国的特权，这些配额常常是由某个国家的贸易政策或专门的双边贸易协议决定的。
除了进口税和反倾销规定外，还存在着复杂的未成文的贸易安排，法国的这种贸易安排或许是最复杂的，它们对钾肥和氮肥市场产生了极大的影响。
在法国，钾肥市场长期以来被国有公司——矿产和化工企业公司(EMC)所垄断，其根源最初可追溯到法德钾肥卡特尔(该卡特尔在战后得以幸存，但是当欧共体成立时，它已名存实亡了)。
现在，法国进口的钾肥和含钾化肥仍受到所谓“ 谅解 ”的控制(同西德的情形一样)，实际上，钾肥市场是受到SCPA钾肥商业协会的控制，而SCPA是EMC公司的钾肥市场分部。
法国所有从非欧共体国家进口的钾肥都不得不经由SCPA进行垄断推销。
1986年初，西班牙与葡萄牙一起成为欧共体成员国，根据有关市场准人条约的第48条，影响伊比利亚半岛和欧共体其他国家之间贸易的国家垄断行为将在工992年过渡阶段被取消。
实际上，两国是欢迎对钾肥这类受影响的产品实行进口配额的。
配额是依据各国生产能力的百分比做出分配决定，那么西班牙出口到法国的钾肥将以每年20%，的速度增加，直到1992年。
根据法国钾肥销售公司SCPA、与其西班牙对手西班牙钾肥商业公渐取消了直接化肥补贴，虽然实质性的暗补依然存在(特别是法国和意大利的国有化肥公司的大量亏损均获得了补贴)。
随着欧洲化肥行业合理化重组的进行，暗补金额现在已无足轻重，可能仅限于希腊和葡萄牙。
许多发展中国家的补贴水平，不管是直接的还是间接的，常常数额巨大，直接补贴大概高达化肥零售价格的50%，。
这意味着每年对化肥补贴的审查常常成了政治敏感问题，并且不得不要在总理部长级做出决定。
补贴的任何重大变化，不管是上涨还是下降，都可能对消费和进口产生重大影响。
一个典型的例子是印度工998／99年度的补贴问题，政府开始试图降低整个农业的补贴水平，但由于同时要保证实现粮食自给自足，所以最后还是以增加补贴而告终。
间接补贴采取的形式常常是低价供应原材料和电力，给予免税期和定期注销经营亏损。
贸易管制西欧强制实施贸易管制已有很长的历史。
在工945年战后，征税和配额当然是各个国家的责任，但是随着欧共体的发展，这些责任转化为欧洲委员会的责任。

即使到了80年代末期，配额仍是欧共体每个成员国的特权，这些配额常常是由某个国家的贸易政策或专门的双边贸易协议决定的。
除了进口税和反倾销规定外，还存在着复杂的未成文的贸易安排，法国的这种贸易安排或许是最复杂的，它们对钾肥和氮肥市场产生了极大的影响。
在法国，钾肥市场长期以来被国有公司——矿产和化工企业公司(EMC)所垄断，其根源最初可追溯到法德钾肥卡特尔(该卡特尔在战后得以幸存，但是当欧共体成立时，它已名存实亡了)。
现在，法国进口的钾肥和含钾化肥仍受到所谓“ 谅解 ”的控制(同西德的情形一样)，实际上，钾肥市场是受到SCPA钾肥商业协会的控制，而SCPA是EM(：公司的钾肥市场分部。
法国所有从非欧共体国家进口的钾肥都不得不经由SCPA进行垄断推销。
1986年初，西班牙与葡萄牙一起成为欧共体成员国，根据有关市场准人条约的第48条，影响伊比利亚半岛和欧共体其他国家之间贸易的国家垄断行为将在工992年过渡阶段被取消。
实际上，两国是欢迎对钾肥这类受影响的产品实行进口配额的。
配额是依据各国生产能力的百分比做出分配决定，那么西班牙出口到法国的钾肥将以每年20%，的速度增加，直到1992年。

编辑推荐

在本书中，默里·帕克说明了化肥贸易的重要性，描述了管理该项贸易的各种商业安排，以及不公平贸易的受害者可采取的地区保护机制，并涉及主要生产商、生产成本、各地区的优势与劣势、运输、质量管理、合同及港口设施等内容。
本书是了解世界化肥贸易的极好读本。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com