

<<小店铺赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<小店铺赚大钱>>

13位ISBN编号：9787801668073

10位ISBN编号：7801668073

出版时间：2007-1

出版时间：中国档案出版社

作者：张光旭、杨扣友

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<小店铺赚大钱>>

### 内容概要

找工作难，找个好工作更难。

面对就业的竞争，是在为别人打工，还是自己做老板的选择中，不用说每个人心中都会选择后者。不过，对于刚步入社会，或试图进行二次创业者来说，做老板从小店开始是个明智的选择，因为开个小店所需资金少、风险小、见效快、市场广阔。

《小店铺，赚大钱》选择了与居民生活密切相关的50种小店，就每种小店的开店前景、所需资金、项目选择、商场调研、赚钱窍门、利润展望、实战体验等方面都给予了细致的指导。无论你是刚毕业的学生，还是下岗职工，这本小书都能帮助你在广阔的商海中自由地享受开店的乐趣和成功的喜悦。

## <<小店铺赚大钱>>

### 书籍目录

第一章 小店老板不好做 小店全接触 算算你的开店成功率 创业经商知识及开业手续 你可以开这样的店 开店的巧劲 如何找到你的客户源 如何摆放货品 开店盘店 哪个好租 店铺还是买店铺 开一个供吃供穿的小店 有个性,才有市场 小店如何聚人气 小店的顾客人缘 价格战的打法 小店如何搞促销 小店卖“服务” 第二章 50个赚钱小店 网上“东东”店 温馨家居店 汽车饰品店 饰品百货店 无水洗车店 民俗文化制品店 精巧编织店 牙齿美容店 人体彩绘店 特色书刊社 常用文具店 图文打印店 手工香皂店 手工银饰店 浪漫蜡烛店 五彩蜡染店 婴幼儿用品店 玻璃美容店 幽默玩具店 礼品包装店 电影附加品 专卖活泼的动漫店 成人玩具店 锁匠“公司” 清洁洗衣店 飘香饮品店 老茶馆、新芳香 小小餐饮店 麦香面包店 宠物副产品店 娇艳鲜花店 植物医院 “夹财” 筷子店 活力运动品店 户外用品店 精品音像店 奇趣动漫店 香薰店 玩具出租店 男女内衣店 社区便利店 T恤印制坊 生活粥吧 暖人情的小酒馆 绿色菜蔬店 夕阳红事业 小小健身房 花木出租店 中国结的小店 棋牌乐 第三章 小店赚大钱之禁忌及对策 盘店陷阱 开店防骗术 开店之初不要盲目乐观 背景音乐的误区 知己知彼的准备 小钱搏大利之兵法 克服开店恐惧

## &lt;&lt;小店铺赚大钱&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘以前曾经听说过名牌大学生摆摊做一个“猪肉王子”的故事，在惊奇之余，也有一点欣慰，这或许代表了我们的一个进步，为什么高学历人才就不能做属于自己的买卖呢？所谓的北大学子卖猪肉、卖糖葫芦不正是在告诉我们“万般皆下品，惟有读书高”的旧观念已经越来越没有市场了吗？他们尚且能将寒窗苦读学到的知识运用于市场经济之中，更何况我们呢？伴随着大街上一个个时尚、风光的新潮小店开花结果，我们不得不套用目前流行的一句话来表示感叹，那就是“小店铺，大利润”。

很多人会怀疑投资小店的利润究竟如何，风险是否能与利润对等。

可是哪个行业没有风险呢？即使今天你进入摩托罗拉或者西门子的大公司做管理人员，也难保明天不陷入裁员风暴的中心呢？想一想世界第一零售企业沃尔玛，不就是从一家小得不能再小的零售商店发家的吗？所以我们说，虽然创业初期很艰辛，而且本小利微，但只要经营得当，风险还是很小的。

而且如果发展顺利，不仅养家糊口不成问题，还可以通过小本经营聚集人力、财力资本，摸索出一套赚钱的经验，为以后发展大事业奠定基础。

为别人打工，还是自己做老板？不用说，每个人的心中肯定会选择后者，不过，对于刚步入社会，或者意欲进行二次创业者来说，做老板也只能从小店做起，原因无它：本钱小、见效快、市场广阔，无论你是刚毕业的学生，还是下岗职工，或者是厌倦重压生活的小资，都可以在广阔的商海自由地享受开店的乐趣。

不过，既然是在商海，就不可避免会遇到暗礁流石，对于小店的老板，如果掉以轻心，几万块钱的积蓄就很可能付之东流。

所以，小店的经营也需要一定的心理准备，想一想当年学习游泳的情景，如果不喝几口水，怎么能畅游于大江之中呢？既然开店，心里就不能缺乏对失败结局的预想，也不能缺乏创业艰难的坚持，更不能放纵心情享受暂时的成绩和前期投入的丰厚回报。

一旦决定开店，就好象有了自己的孩子，一旦拥有就要负起将其培育成长的责任，就要有持续奋战认真养店的决心。

不要看我们书中介绍的成功案例就以为开店赚钱很容易，也不要看到我们指出的投资陷阱就疑虑重重。

其实，在现代经济社会中，要赚钱，只能是放长线的事情。

所有挖得金银的朋友也都是把握了时机、看准机会，一步一步摸索出来的。

当然，一个健康的投资心态也需要能舍能弃的勇气，当考虑了所有因素，并采取了必要措施之后还是无法改善获利情况，这时就要认真思索、评估是否没有发展前景，如果觉得自己不适合这份工作或者时机不对，及早退出另做打算也是明智之举。

总而言之，我们这一本小书只是想向读者朋友们说明：开店创业是一条漫长而辛苦的路，只有小心谨慎，找出每一个创业方法的成功点和可能的失败点，才可能向成功迈进！

## <<小店铺赚大钱>>

### 编辑推荐

找工作难，找个好工作更难。

面对就业的竞争，是在为别人打工，还是自己做老板的选择中，不用说每个人心中都会选择后者。不过，对于刚步入社会，或试图进行二次创业者来说，做老板从小店开始是个明智的选择，因为开个小店所需资金少、风险小、见效快、市场广阔。

《小店铺，赚大钱》选择了与居民生活密切相关的50种小店，就每种小店的开店前景、所需资金、项目选择、商场调研、赚钱窍门、利润展望、实战体验等方面都给予了细致的指导。

无论你是刚毕业的学生，还是下岗职工，这本小书都能帮助你在广阔的商海中自由地享受开店的乐趣和成功的喜悦。

<<小店铺赚大钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>