

<<谈判圣经>>

图书基本信息

书名：<<谈判圣经>>

13位ISBN编号：9787801753861

10位ISBN编号：7801753860

出版时间：2006年01月

出版时间：长安出版社

作者：罗斌

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<谈判圣经>>

内容概要

谈判是一种智慧，是一种手段，是一场意志的较量或者实力的竞争。

想要成为一个谈判高手，懂得怎样去与别人交流，懂得怎样去影响、说服对手，都需要高超技巧。本书虽然与许多当今流行的书一样，以犹太人的谈判智慧作为吸引点，或许给读者一种熟悉的感觉，然而翻看本书后，你有不得不承认，犹太人能够成功，的确有其过人之处的原因。

有方法肯定胜过没有方法，有技巧肯定胜过没有技巧。

这就是本书要告诉你的。

<<谈判圣经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>