

<<语言的突破全集>>

图书基本信息

书名：<<语言的突破全集>>

13位ISBN编号：9787801757067

10位ISBN编号：7801757068

出版时间：2007-9

出版时间：长安出版社发行部

作者：王华夏 编译

页数：340

字数：286000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;语言的突破全集&gt;&gt;

## 前言

你的口才价值百万本书将改变你的一生。

像它改变了20世纪世界几代人一样！

口才在你我的人生中发挥着非常大的作用，有时甚至是决定性的作用，说它“价值百万”一点也不为过，也怪不得你我都这样重视它。

因为恐惧，笔者曾经无法正常发挥自己的“口才”，使本应得“A”的毕业论文，只得到很少同学会得的“B”；因为恐惧，笔者差点与深爱自己的女友误会而失之交臂；还是因为恐惧，笔者曾被著名上市公司录取为中层主管，而不敢上任，最后落个“无业游民”的悲惨境地……而所有这一切悲剧，都可以在训练自己的口才过程中避免，这也是我把本书介绍给广大读者的真正原因。

现在，经过十年左右的发展，本人已经获得了成功，不是依赖稿费，而是依靠创办的公司而生存，变成了一个自信的人、乐观的人，当然，也变成一个“口若悬河”的人，这是我学习卡耐基《语言的突破》等著作的最大收获。

戴尔·卡耐基，美国著名成人教育家。

他运用心理学知识，对人类共有的心理特点进行探索和分析，开创和发展了一种融演讲、推销、为人处世、智力开发为一体的独特的成人教育方式。

美国卡耐基成人教育机构、国际卡耐基成人教育机构和它遍布世界的分支机构，多达1700余个。

接受这种教育的，不仅有明星、巨商、各界领袖，也有军政要人、内阁成员，甚至还有几位总统，人数多达几千万，影响了20世纪的几代人，而且还继续影响着各国人民。

卡耐基并没有发现宇宙里所有深奥的秘密。

但他源于常理的哲学影响和教育实践，却施惠于千百万人。

这些哲理如文明一样古老、如“十诫”一般简明，在帮助人们学习如何处世上，在帮助人们获得自尊、自重、勇敢和自信上，在帮助人们克服人性的弱点，发挥人性的优点，开发人类潜能，从而获得事业成功和人生快乐上，他应该比现代其他所有哲人做的都多。

卡耐基一生中写了不少文章，登载于报章和杂志上，他还开播了自己的无线电广播节目，在节目中，他讲述了很多著名人物鲜为人知的一面。

更为重要的是，卡耐基著述了享誉世界的七部书：《语言的突破》、《人性的弱点》、《人性的优点》、《人性的光辉》、《美好的人生》、《快乐的人生》、《伟大的人物》。

这些巨篇名作，构成了卡耐基做人处世、走上成功之路的全吉品，它们不仅是卡耐基成人教育机构的教科书，也是趣味无穷、使人受益匪浅的最世界经典读物。

如今，世界各国几乎都有这些作品的译本。

《人性的弱点》、《语言的突破》等几部著作，更是成为《圣经》之后，人类出版史上的第二大畅销书。

卡耐基的著作，都不是单纯为了出版才撰写的，而是从凝结了卡耐基无数心血的讲义、教材中逐步丰富发展而成的。

成书之后，获得世人自的追捧，得到反馈，又以教材的形式，丰富和发展了卡耐基成人教育的内容，所以这些书的实用性特别强，畅销世界近百年就成为必然的了。

《语言的突破》是卡耐基的成名作，出版于1931年，它的宗旨是帮助人们克服畏惧，建立自信，更有效地讲话，从而战胜自己，“征服”别人，获得人生的真正成功，而不只是讲解演说术的历史和原理。

因此，多年来，这本书不仅是“卡耐基公开演说与人际关系课程”的主要教材之一，而且还被译成几十种文字，成为卡耐基最畅销的主要著作之一。

现在展现在您面前的这本书，实际上是笔者根据卡耐基《语言的突破》和《人性的弱点》的精华，以及卡耐基先生著作中有关口才的所有训练内容，精心编纂而成的。

正如卡耐基先生所说：“有效说话，是一条‘人生的红地毯’，是你走向成功所必备的自信之路。”



## <<语言的突破全集>>

### 内容概要

卡耐基的著作，都不是单纯为了出版才撰写的，而是从凝结了卡耐基无数心血的教学讲义、教材中逐步丰富发展而成的。

《语言的突破》是卡耐基的成名作，出版于1931年，它的宗旨是帮助人们克服畏惧，建立自信，更有效地讲话，从而战胜自己，“征服”别人，获得人生的真正成功，而不只是讲解演说术的历史和原理

。现在展现在您面前的这本书，实际上是笔者根据卡耐基《语言的突破》和《人性的弱点》的精华，以及卡耐基先生著作中有关口才的所有训练内容，精心编纂而成的。

本书囊括了卡耐基口才艺术的精髓，以社交与口才为基点，把语言与人性有效地结合在一起，旨在传授人们如何运用口才在社会交往中立于不败之地。

请深刻领悟书中的理论与实践精髓，发挥你的语言特长，展示你的演讲魅力，你的人生会更加精彩夺目。

<<语言的突破全集>>

书籍目录

前言 你的口才价值百万第一章 价值百万的口才速成技巧 技巧1 价值百万的口才速成捷径 技巧2 战胜恐惧，培养自信的口才技巧 技巧3 价值百万的口才速成技巧 技巧4 说服公众的十大口才技巧 技巧5 造就高贵教养的口才技巧第二章 先下手为强，说服他人的巧妙口才术 技巧1 设身处地，首先提出对方的有利点 技巧2 真诚的微笑，你的最佳语言 技巧3 先声夺人，引导对方从开始就说“是” 技巧4 发问，让对方多谈自己 技巧5 首先表明你与对方立场完全一致 技巧6 以退为进先认错 技巧7 提出建议，让对方做决定 技巧8 轻易获得对方帮助的口才技巧 技巧9 他人的名字，你的“口头禅”第三章 后发制人，以“不说”战胜“说” 技巧1 不说，经常是最好的口才 技巧2 他人的兴趣，你们的话题中心 技巧3 开放心灵，全身心倾听 技巧4 几句真诚赞美，作用无与伦比 技巧5 我就是喜欢你 技巧6 虚心接受批评也能赢 技巧7 利用现代表演艺术第四章 拐弯抹角，巧说话使人主动改变自己 技巧1 从称赞和真诚欣赏开始 技巧2 假定一种美德，使人向此努力 技巧3 从称赞最微小的进步开始 技巧4 先讲自己的缺点，让对方心理平衡 技巧5 不用语言，让人自己意识到错误 技巧6 给人留面子的高级技巧 技巧7 以建议与商讨取代命令 技巧8 话中有话，巧妙承认对方的重要性 技巧9 鼓励的语言最有效 技巧10 给予对方真诚的同情与理解 技巧11 用友善与友好的方法第五章 慷慨激昂，主席台上纵横捭阖 技巧1 演讲者必备的独特个性 技巧2 培养无穷魅力的六个速成技巧 技巧3 说服众人的魔术公式 技巧4 让人理解你的五个技巧 技巧5 精彩开场白，轻松抓住听众的心 技巧6 激情四射，让听众与你共舞 技巧7 资料详实，以事实说服听众附录 推销的就是你自己后记 感谢与期待

## &lt;&lt;语言的突破全集&gt;&gt;

## 章节摘录

1.当众讲话并不难，要有“我也能”的强烈信念其实，当众讲话并不难，我想，没有哪个人在家里不能自如地讲话吧！

世界上绝对没有哪一个人是天生的大众演说家。

历史上曾把当众说话视为一门精致艺术，人们说话时必须谨遵修辞，讲究语法，并注重一种优雅的讲话方式。

现在，我们把演说看成是一种更广泛的交谈，过去那种过于夸张的方式已被人们弃置一边。

当我们与人共进晚餐，在教堂做礼拜，观看电视或听收音机时，我们都喜欢听到他人率直的真言，并且喜欢那些能够引发思考和讨论的话题，而不仅仅是演讲者一味的说教而已。

当众讲话不是一门高深艺术，并不像许多教科书说的那样：必须经过多年的训练，使自己的声音和语调“极其”完美，并运用复杂的语法修辞知识才能成功。

事实绝非如此。

我的成功之路和我的整个教学生涯就是要向众人表明一点：当众说话其实一点也不难，只要遵循一些简单而重要的规则就行。

刚开始给成人训练班的学员们授课时，我也与那些初期的学员们一样有相同的感觉——学会有效说话非常困难。

我采用的讲授方法，与我上大学时受教育的方式差不多。

但我很快就发现，这一办法行不通。

我怎么能把商界中的成人，当成了刚入学的大学生来教。

我发现韦伯斯特、布鲁克皮特及欧康内尔等著名演说家的理论，派不上用场——让学员们一味模仿，对他们毫无帮助。

这些付费专门来参加训练的学员们，要得到的是敢于让自己站起来与人说话的勇气，以便能够推销出自己的产品，或在下次的商务会议或家庭聚会中，清晰而有条理地作报告。

于是，我把那些教科书一古脑儿全抛掉了。

我站在讲台上，仅靠一些简单概念，和那些“难兄难弟”们共同讨论、练习，直到他们的讲话能够词尽达意、深入人心为止。

实践证明，我们这一着还真有效，因此要求参加训练的人不断加入进来，他们都希望大幅提高自己的口才水平。

我真希望你有机会到我家里或办公室作客，看看那些来自世界各地的学员们的感谢信和锦旗。

这些写信的人有来自各行各业的精英人物，在《纽约时报》和《华尔街日报》上，我们都可以看到他们的名字和照片。

其中包括一些州的州长、国会议员、大学校长和娱乐圈的名人。

还有一些家庭主妇、牧师、教师和普通青年男女们。

另外还有一些公司主管、推销人员、技术人员、工会会员、大学生和职业妇女等——所有这些人人都需要自信，需要在公开场合中，通过口才，充分表达自己的能力。

充分通过我的训练和他们的个人努力，这些学员很快就实现了自己的愿望，因此，他们特别来信致谢。

在这许许多多的人当中，有一个例子在我写作此书时，突然闪现在我的脑海里，它对我影响极大。

下面先让我们来听听这一故事吧！

多年前，费城的一位成功商人D.w.甘特先生报名参加我的训练班，刚参加训练不久，他就邀我共进午餐。

餐桌上，他倾身往前，急促地对我说：“卡耐基先生，以前在各种聚会中遇到说话的机会时，我都尽力回避，而这种机会对我真是太多，有时我不得不开口讲几句。

如今，我当选为一所大学的董事长，每次开会时我必须出来主持会议。

在您看来，像我这么大岁数的人，还有可能学会当众说话吗？

”我向他做出保证，因为在我的训练班上类似的情形并不少见，可后来他们都大大改变了，当然我相

## <<语言的突破全集>>

信甘特先生也一定能做到。

大约在三年之后，我们又同一个商业俱乐部里共进午餐，同一餐厅、同一餐桌，我提起了我们当时的那次谈话，问他我当初的预言是否已经实现。

他微微一笑，从口袋中取出一本红皮的小笔记本，里面记录的是他发表演讲的时间表，日程已安排好几个月之后了。

他说：“能够站在讲台上演讲，享受演讲所带来的无穷乐趣，以及因此而对社会做出贡献——这是我一生中最高兴、满足的事。

”事情还不止如此！

甘特先生接着又讲述了一件十分得意之事。

有一次，他所在的教堂，邀请到很少访问美国的英国首相，在一次宗教会议上发表演说。

陪同首相访问并负责介绍这位杰出政治家的费城人不是别人，正是这位甘特先生！

——这是他一生中最自豪的事！

也正是这位甘特先生，三年前还与我坐在这家餐厅的桌边，倾身问我：“先生，我能否有朝一日也可以当众畅谈自如？

”也许我们会说，甘特先生说话的能力提高得如此之快，只是一个特例，一定有某种神奇的力量促使他发生了这种改变。

不，一点也不！

在我的训练班上，类似的例子还有数百例。

让我随便再举一个例子吧！

我们前面提到的寇迪斯医生回到布鲁克林，他做的第一件事就是报名参加我的有效说话训练课程。

他不愿再度陷入那种令人面红耳赤、哑口无言的窘境。

像这种学员是我最高兴见到的，因为他已经深切体会到一种“迫切”的需要，急切希望自己拥有一种脱口而出、语出惊人的演讲能力。

在每次训练课上，他都是认真地准备好自己的讲稿，积极主动地练习，从不缺席任何课。

他训练得如此努力，进步之快，连他自己都感到惊讶——确实超越了他的预期。

经过最初的几节训练课之后，他完全消除了自己的紧张情绪，自信心也愈来愈强。

两个月后，他已成为训练班上的优秀演讲者，不久就开始接受来自许多地方的邀请，并前往各地演讲。

现在，他已经非常喜欢演讲的那种感觉，以及那种独特的欣喜。

通过演说，他获得了荣誉，并且交到了更多的朋友。

纽约市共和党竞选委员会的一名委员，在听过寇迪斯的一次演说之后，立即邀请他到全市各地为共和党发表竞选演说。

如果有人对这位委员说，就是在一年以前，这位令他欣赏的演讲家曾经因为张口结舌、说不出话来，害怕面对观众，只好在羞愧与困惑的窘境下转身离开宴会，这位政治家一定会大吃一惊。

<<语言的突破全集>>

后记

在《人性的弱点全集全译本》出版后，编者收到了来自全国各地数以千计的读者的反馈信、电话、短信、邮件，很多读者提出了中肯的意见和建议，大多数读者讲了很多‘溢美之辞’，有的读者诉说自己受到的启发和成功的喜悦。

对前者、编者都一一作了交流，对后者只是简单表达祝贺与欣喜之情，对所有这些读者，在此一并表示衷心的感谢！

作为一个立志总结成功者经验，并为年轻人成功探索的人，编者的自我要求也可能很高，但既然拥有这样的理想，我选择的是坚持，因此，最需要的是广大读者的支持与帮助。

期待广大读者的来信、电话、短信、邮件，更期待与您分享您成功的喜悦，哪怕是您认为微小的成功！



<<语言的突破全集>>

媒体关注与评论

## <<语言的突破全集>>

### 编辑推荐

《语言的突破全集(珍藏版)》：在美国，父母买来送给子女，老板买来送给员工，议员买来送给选民，五百强企业买来送给客户，浓缩卡耐基著作精华，人生励志经典。

我们的“患者价值百万”，您意识到了吗？

让卡耐基来教会我们：1.价值百万的患者速成技巧2.先下手为强，说服他人的巧妙患者术3.后发制人，以“不说”战胜“说”4.拐弯抹角，巧说话使人主动改变自己5.慷慨激昂，主席台上纵横捭阖读一读他的书吧，它会改变你的命运！

卡耐基成功学奠基之作，浓缩卡耐基著作精华，人生励志经典。

<<语言的突破全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>