第一图书网, tushu007.com

<<舍就是得>>

图书基本信息

书名：<<舍就是得>>

13位ISBN编号：9787801796233

10位ISBN编号：7801796233

出版时间：2008-1

出版时间：中国致公出版社

作者：行者

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

<<舍就是得>>

内容概要

人生在世，面对无数的诱惑与磨难，往往不得不在“舍与得”面前彷徨徘徊。
诱惑如同美景，如果贪多求全，终将一无所获，不如抽身而出，舍举目之求，存美景于胸，放眼天下，顿觉豁然开朗！
人生就是在取舍这间进行抉择，学会了舍，才能真正有得。

第一图书网, tushu007.com

<<舍就是得>>

书籍目录

第一章 舍得舍得，不舍难得　少拿一分，能赢一生　赠予是得到的前提　一毛不拔难做人　天下没有白吃的午餐　太计较小事，难做成大事　回报和承担的责任成正比　学会从得到中失去，就能从失去中获得　苦尽之后甘就来　为得到长远利益，就要付出眼前利益　付出越多，回报越厚第二章 适当的放弃也是一种获得　为了熊掌，只有拿出鱼　懂得放下，才能收获更多　快乐不是拥有的多，而是计较的少　别让追求完美成了苛刻　不能放下，也是一种失去　要有所得，先要有所失　“剪掉”不适合自己干的事情　人不能成为欲望的奴隶　让人生的“背包”变轻　过度的坚持等于更大的浪费　放弃，有时就是最好的选择　及早甩掉不合实际的目标　主动放下之后是新的机遇　做事要见好就收　拿起该拿起的，放下该放下的第三章 帮人就是帮自己　给人方便是一条最好的路　保持美的方法是与人共同拥有美　提前播下收获的种子　帮助别人成功，是追求个人成功最保险的方式　敬人者，人皆敬之　满足别人的需要，就成就了自己　关键时你帮人一把，人就助你一臂之力　关心别人就是给自己机会　帮助别人要懂得技巧　人人都有图报之心　等到下雪再送炭　患难见真情　授之以桃还之以李　双赢才是赢　有人缘才有事业　第四章 给予爱的人，才会享受到爱　付出了什么，就会得到什么　人生价值的实质在于贡献　爱能支撑生命　聆听蕴含着真爱的魅力　身处逆境也能帮助他人　找寻幸福的唯一方法就是施与　爱为世界换上新面孔　感动是温暖世界的力量　心灵富足的人必定会给予　爱心改变命运　做一些别人认为的傻事不算傻　用爱赢得永恒　第五章 吃亏到后还是福　吃亏是为不吃亏打基础　吃亏也算是投资　好汉不妨吃些眼前亏　“吃亏”做人是一种气度　吃“糊涂”亏，成大赢家　会拿小头，才能赚大头　想占便宜，往往占不到便宜　怕吃亏反而难得利　把亏吃在明处　学会主动吃亏　让人得利，才能使他积极　忍过了，好事就来了　善于从“吃亏”中明哲保身　为了信誉，宁可暂时舍利　第六章 肯付出、会放松　才能取得良好的工作效果　努力做你爱做的事　态度决定事业成就　有一颗“进取心”，才能脱颖而出　先卖力打工，后当老板　你能不为薪水而工作，就超越了芸芸众生　肯用耐心坐热冷板凳　以老板的利益为重　享受生活，享受挣钱　太累的时候需要歇歇　平衡的生活才是优质的生活　不要只为金钱而忽视身体　会休息才等于会工作　第七章 从对方的角度出发　是赢得人脉的白金法则　为对方着想，替自己打算　没有诚心就换不来真心　谈论他人感兴趣的话题　分享他人的爱好　你抛一块砖，引来他人玉　把他人推下“地狱”，自己也难以上“天堂”　人际之间的忠实是双方面的　自作聪明是个可怕的毛病　拥有对手，你才能强盛　主动适应对方　置身于别人的处境里思考　与人分享胜过悄悄独享　第八章 放下身段，可以更安稳地前进　将对方的位置摆得比自己高一点　心甘情愿做“仆人”　低姿态生活，高境界做人　想“不败”可以玩玩“佯败”　适者生存，而不一定是强者　鸡蛋不必硬碰石头　骨气不能无，傲气不能有　小不忍则乱大谋　有韧性才能活得更长久　放下身份，路会越走越宽　第九章 看准时机退一步，生存空间更广阔　退却是进攻的第一步　明智的人多留几个“窝”　以退为进，化险为夷　懂进退，才能大事化小、小事化了　主角配角都要能扮演　让步正是为了进步　屈服不是盲目，退却不是软弱　留给自己的余地越大越从容　以退让开始，以胜利告终　第十章 乐善好施能升华你的人生境界　经常送出顺水人情　慈善并非是富人的专利　独乐乐不如众乐乐　乐于做善事也是一种生意经　和别人分享财富　持续的奉献，永恒的快乐　“善心”就是财富之源　给予他人多少，回报就有多少　财聚人散，财散人聚　把钱用得最有意义　主要参考文献

第一图书网, tushu007.com

<<舍就是得>>

章节摘录

第一章 舍得舍得，不舍难得少拿一分，能赢一生美国成功学家安东尼·罗宾在谈到“华人首富”李嘉诚时说道：“他有很多哲理性的语言，我都非常喜欢。
有一次，有人问李泽楷，他父亲教了他一些怎样成功赚钱的秘诀。
李泽楷说父亲没有教他赚钱的方法，只教了他做人处世的道理。
李嘉诚这样跟李泽楷说，假如他和别人合作，如果他拿7分合理，8分也可以，那他拿6分就可以了。
”也就是说：他让别人多赚2分。
所以每个人都知道，和李嘉诚合作会赚到便宜，因此更多的人愿意和他合作。
你想想看，虽然他只拿6分，但现在多了100个人，他现在多拿多少分？
假如拿8分的话，100个人会变成50个人，结果是亏是赚可想而知。
在中国台湾有一个建筑公司的老板，他从一万元起步，做到100亿台币的资产。
他是怎么创业成功的？
他在别家做总经理的时候，对老板说，假如想要成功的话，应该考虑多让一分利而不是多争一分利。
他给老板看一则报道，这则报道就是报道李嘉诚，然后在上面写着：“7分合理，8分也可以，那我只拿6分。
”他就是用这套李嘉诚哲学，成为一个拥资100亿台币的董事长。
前面提到的安东尼·罗宾，对李嘉诚的让利理论十分赞赏，并立即应用于实践中，他和任何人合作，一定是用这样的思考模式，因此他的合作伙伴越来越多。
比如，他在台湾刚开始演讲的时候，“有一个经纪人，他有买房子还贷款的压力，而我没有什么压力，但给他的抽成不够，没有办法付贷款。
为了帮助他付清贷款，我给他额外的提成。
我的另一个合伙人，他也有很多合伙人，但他什么都不懂，我还得教，结果我和他对开分。
为了帮助他消除他的生活压力，我愿意多牺牲二十个点。
”

第一图书网, tushu007.com

编辑推荐

《舍就是得》由中国致公出版社出版。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com