

<<瞬间读懂你周围的人>>

图书基本信息

书名：<<瞬间读懂你周围的人>>

13位ISBN编号：9787801799135

10位ISBN编号：7801799135

出版时间：2010-5

出版时间：中国致公出版社

作者：蒋大伟

页数：259

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<瞬间读懂你周围的人>>

前言

知人难，知人心更难。

作为现代社会中的一分子，你一天当中的时间多半都在同形形色色的人打交道。

在这些人当中，有知心朋友，也有竞争对手，还包括陌生人，要想识别他们是件非常不容易的事情。

我们每个人都必须具备一双能够看透人心的慧眼，尽量准确地判断人、识别人，亲近可交之人，远离奸佞小人。

当然，现代社会中，人心虽然复杂，但也并不是说人就是不可以识别的。

这个世界上的任何事情都是有踪迹可循的，人当然也一样。

西方心理学的开山鼻祖弗洛伊德曾说过这样一段经典名言：“任何人都无法保守他内心的秘密。

即使他的嘴巴保持沉默，但他的指尖却喋喋不休，甚至他的每一个毛子L都会背叛他！

”这段话的意思是说，每一个人的内心都是有踪迹可循、有端倪可察的。

即使他掩盖得再严实，也会在各种动作细节上不经意地流露出来。

譬如，看到一个人嘴角上扬，眉开眼笑，我们就知道这是对方内心高兴的表现；看一个人嘴唇紧抿、面带愠色、怒发冲冠，我们就知道这是对方发脾气的前奏；当我们看到对方说话吞吞吐吐、支支吾吾，我们大概就可以知晓对方肯定会有什么不可告人的隐情；如果对方说话直来直去，这基本可以判定对方是一个爽快之人；一个人神情慵懒，我们可想他一定是一个慢性子或内心淡然平静之人；一个人如果喜欢奇装异服、打扮另类，则可以表示他的个性很强；如果对方目光呆滞，神情黯然，那代表着对方或许是受到了什么重大的打击……人们虽然总是在掩饰自己，可是人性最自然的流露却是根本无法遮掩的。

<<瞬间读懂你周围的人>>

内容概要

交往中，留给别人良好的第一印象是最简单、最具操作性的人际关系策略。瞬间洞悉他人内心世界，可以使你在职场、家庭、朋友间人气暴涨，成为人生的终极赢家。职场中，心里话不一定能说，说出来的不一定是真心话，一个无意识的动作，一句不经意的话，都能反映出深藏不露的本意。不要为假象所迷惑，掌握最重要的信息，关键时定能出奇制胜，控制大局。

生活中，你不难发现，越是成功的人，越是谨慎。他们能够时刻注意那些人们不曾留意的细节。他们明白，自己想要成功，就要在别人身上多下工夫才行。

本书将教你怎样快速读懂人心，怎样从一个人的长相、穿着、言行举止等方面识人、阅人；本书还将教你在读懂人心之后如何制定对策，用最小的成本掌握胜算，抢占先机于无形之中，

<<瞬间读懂你周围的人>>

作者简介

蒋大伟先生，华人世界著名环境营造顾问。

出生于浙江杭州，毕业于杭州大学法律系，后进修于香港大学，获整合营销硕士学位。

自十八岁起开始研究易经，至今已通过几千例真实案例的历练，成功地将中国传统易经理论的古为今用推前了一大步，著有《公司旺业宝典》等著作。

蒋先生倡导活泼入世的生活哲学，敢于突破和创新，注重实践与效果，现为多家上市公司和民营企业的常年顾问。

<<瞬间读懂你周围的人>>

书籍目录

瞬间识人之肢体外貌篇 第一章 五官传达的信号 头部动作折射的心理信息 眼睛表露人心的秘密 眉毛变化体现喜怒哀乐 嘴形变化反映心理活动 读懂对方鼻子的语言 耳朵里的玄机 下巴的形状预示性格 第二章 其他外貌细节透露真性情 脸形隐藏着命运玄机 手势最不会说谎 胡须疏密深浅显露男儿本色 头发揭示对方的性格 体型是性格的投影 表情是心灵的显示器瞬间识人之言谈方式篇 第三章 从说话方式捕捉对方心理 言谈方式演绎真实个性 语言风格彰显个人修养 偏爱辩论的人实质懦弱 从幽默中看出对方动机 从聊天场合洞察对方的处世方式 说谎者常用的八大方式 如何识别对方谎言并使之说出真话 第四章 从说话内容中洞悉对方真意 口头禅表现真性情 习惯话题反映思想和兴趣 爱发牢骚者苛求完美 从闲谈破译对方的心态 从客套话看透对方心理 电话语言透视人心 第五章 从说话动作透视对方品性 从打招呼观察对方的性格 从说话的速度透视人心 从下意识小动作看人 通过言语洞察对方心理瞬间识人之行为举止篇 第六章 从习惯中破译日常行为密码 嗜好是了解一个人最好的切入点 看透眼神里暗藏的心机 笑声里的内心世界 从接听电话的方式了解对方 从接受表扬的反应看透对方品性 从烦躁不安的表现看对方城府.....瞬间识人之衣着打扮篇瞬间识人之兴趣爱好篇瞬间识人之饮食习惯篇瞬间识人之社交表现篇

<<瞬间读懂你周围的人>>

章节摘录

眼睛是心灵的窗口，通过观察眼睛可以让我们探测到对方的内心世界。

一个人心里正在想什么，他的眼神都会忠实地反映出来。

所以，想要了解一个人，一定要注意观察他眼部的动作。

1.眼睛上扬眼睛上扬，是假装无辜的表情。

这种动作是在证明自己确实无罪。

目光炯炯地望人时，上睫毛极力往上压，几乎与下垂的眉毛重合，造成一种令人难忘的表情，表达某种惊怒的情感。

斜眼瞟人则是偷偷地看人一眼又不愿被发觉的动作，传达的是羞怯腼腆的信息。

这种动作等于是在说：“我太害怕，不敢正视你，但又忍不住地想看你。”

2.眼睛眨动眨眼的系列动作包括连眨、超眨、睫毛振动等。

连眨发生在快要哭的时候，代表一种极力抑制的心情。

超眨的动作单纯而夸张，眨的速度较慢，幅度却较大。

动作的发出者好像在说：“我不敢相信我的眼睛，所以大大地眨一下以擦亮它们，确定我所看到的是事实。”

睫毛振动时，眼睛和连眨一样迅速开闭，是种卖弄花哨的夸张动作，好像在说：“你可不能欺骗我哦！”

3.挤眼睛挤眼睛是用一只眼睛向对方使眼色表示两人间的某种默契。

它所传达的信息是：“你和我此刻所拥有的秘密，其他人无从得知。”

在社交场合中，两个朋友间挤眼睛，是表示他们对某项主题有共同的感受或看法。

两个陌生人之间若挤眼睛，则无论如何，都有强烈的挑逗意味。

<<瞬间读懂你周围的人>>

编辑推荐

《瞬间读懂你周围的人(精华版)》：公关专家不愿告诉你的读心术为人处世的基本要求，决胜千里的必备素质，观人于细微，察人于无形。

俗话说：“画虎画皮难画骨，知人知面不知心。”

我们每一天接触最多的是人，对我们帮助最多的是人，最使我们迷惑的是人，最让我们无可奈何的是人，最令我们意想不到的也是人。

因此，我们必须学会看人识人。

当你具有瞬间读懂人心的本领，就意味着你可以在瞬息之间，一眼看透周围发生的人与事，看清一个人的真伪，洞察其内心深处潜藏的玄机，以不变应万变；具有瞬间读懂人心的本领，就可以辨人于弹指之间，察其心而知其人，识其言而审其本，做人做事抢占先机，把主动权牢牢地掌握在自己的手中。

。

<<瞬间读懂你周围的人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>