

<<跟亿万富翁学徒>>

图书基本信息

书名：<<跟亿万富翁学徒>>

13位ISBN编号：9787801803153

10位ISBN编号：7801803159

出版时间：2004-9

出版时间：经济日报出版社

作者：(美)唐纳德J特朗普 梅雷迪思麦基沃

页数：292

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<跟亿万富翁学徒>>

### 作者简介

唐纳德·J·特朗普美国成功人士的典范。

在把自己的兴趣扩展到地产、博彩、体育、娱乐业的过程中，他不断重新诠释完美的标准。

2004年，他成为全国广播公司（NBC）的合伙人，并出任《学徒》节目执行制片人。

节目一举成为该季收视率最高的新节目。

他和NBC共同拥有世界最大的三个选美比赛的所有权和播出权。

在纽约市，“特朗普”这个名字代表着最豪华的地段，包括特朗普大厦、特朗普国际饭店大厦以及位于花园大街和59大道的德尔莫尼克饭店。

特朗普集团是全球最大的酒店和游乐场的经营者，尤其是在大西洋城，纽约州布赖尔克利夫马诺特普国家高尔夫俱乐部及美国其他出色的球场。

特朗普的著作包括《生意的艺术》、《高处不胜寒》、《重新崛起的艺术》和《身为美国人、我们自豪》。

他本人被《纽约时报》挟为头号畅销书的作者。

这些书已经销售了几百万册。

特朗普还热衷于慈善事业。

2000年6月，他被UJA联合会授予“本世纪饭店及房地产业梦想家”的称号，这被他看作是最高的荣誉。

。

## <<跟亿万富翁学徒>>

### 书籍目录

导言：使你阅读这本书的无数个理由第一部分：商业和管理的唐纳德·J·特朗普学派当一名将军保持对事业的关注保持干劲找个得力的助手记住：责任由此开始要明确，不要摸棱两可问自己两个问题夸大其辞，只会适得其反雇佣每一名新员工，都是一次赌博欢迎每一个创意，但只采纳正确的重视能力而不是头衔管理应针对人而不是工作敞开你的门敢想敢干，活出精彩第二部分：你的职业实习期：来自唐纳德的职业建议掌握面试提出加薪要选合适的时机要坚韧不拔去打高尔夫球，拥有激情大张旗鼓地推销自己相信直觉做最好的准备，最坏的打算在重新选择职业时，一定要三思而后行尽量不握手留意细节与听众打成一片（演讲的艺术之一）十一条准则（演讲的艺术之二）提升自己的高度以积极的心态看待一切读卡尔·荣格的书认为自己很重要正确对待批评机会只垂青那些有准备的人听乒乓球比赛每天沉思三小时着装要注意场合第三部分：将赚钱进行到底做自己最好的财务顾问简单地投资签一份婚前协议摆脱中间人教孩子认识一块钱的价值第四部分：谈判的秘密如何抓住他们的把柄，他们就会对你言听计从考虑一下对方需要什么通情达理且灵活应变相信自己的直觉知道自己想得到什么，但不要急于说出来确保双方都能获利有目的放松警惕固执己见往往是必要的要有耐心采取战略上引人注目的大举动有时，你必须反击有时，你必须怀恨在心学会说“不”的价值第五部分：特朗普的生活方式发型艺术关于流言蜚语的故事我自己的“第六版”我生活中的一个星期第六部分：《学徒》幕后黄金时段鸣谢附录

## <<跟亿万富翁学徒>>

### 媒体关注与评论

张扬也是做生意的艺术 来源 价值中国网 荣振环 与众不同不一定成功，但成功者都是与众不同的。

美国最张扬的地产大腕做生意的艺术和哲学总能给我们一种观念的冲击。

比如房地产生意当中，我们会认为最重要的就是位置、位置、位置。

但是特朗普却认为最错误的观念就是位置、位置、位置。

因为从本质上讲，你想要的并非是最好的地点，而是最好的生意。

正像可以创造手段一样，你可以通过宣传创造一个好的地点。

如何吸引合适的投资，把它变成一个热门的地方。

这才是真正的智慧。

也就是说，房地产生意中，真正的财源不是花大钱买一块好地，而是如何把生地变熟地，熟地变旺地，从低买高卖中受益。

如前面提到，成功者都是与众不同的。

作为最张扬的富豪，特朗普自然有独特的行销自己的方法。

比如因为记者总是对新闻如饥似渴，所以他选择一个很有个性的生活方式。

新闻界总写关于他的报道。

这样特布朗就时常聚焦在媒体关注下。

特朗普善于作秀，谙熟自我宣传之道。

的突出是因为他敢说敢做、敢做敢当的言谈与行事风格，加上他的私生活颇具趣味性，特朗普不仅是美国《商业周刊》封面人物，亦曾出现在全美最畅销的八卦杂志《国家询问报》的头条新闻。

唐纳德·：特朗普的家位于纽约的高尚住宅区，在他豪宅的客厅中央，伫立着巨型的大理石喷泉。

生活奢侈的特朗普也是美国最招摇的富翁。

他在纽约第五大道公寓的门都非得镀上黄金，以显示他是多么与众不同。

他的媒体曝光率非常高，喜欢跟摇滚明星似的，每次亮相都美女环绕，所以他也就非常喜欢做跟美女相关的事情，环球小姐大赛也正是他和NBC一起支持的活动；他还喜欢和超级模特结婚。

在工作繁忙、生活多彩多姿之余，又开始对于选美活动产生浓厚兴趣，遂一举买下“：环球小姐”：、“：美国小姐”：和“：美国妙龄小姐”：选拔委员会的支援机构与主办权，成为这些选美活动的后台老板。

唐纳德·：特朗普之所以喜欢曝光，仔细算一下账就知道，在纽约时报一整版广告要花4万美元，但是因为他是媒体关注的焦点，如果有一栏评论对他的生意褒奖，就不会花一分钱，价值却超过4万美元。

本书给我很多启示，最大的启示就是张扬也是做生意的艺术。

而在张扬的商人身上，你会发现似乎永远体现一种特点：现在没有低潮，未来只有高潮，让镜头都瞄准我吧。

## <<跟亿万富翁学徒>>

### 编辑推荐

《跟亿万富翁学徒:特朗普教你发财致富》是作者就如何致富的人生经营之道的总结。

<<跟亿万富翁学徒>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>