

<<摸准心思再说话>>

图书基本信息

书名：<<摸准心思再说话>>

13位ISBN编号：9787801957740

10位ISBN编号：7801957741

出版时间：2008-1

出版时间：九州出版社

作者：陈文中

页数：271

字数：208000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<摸准心思再说话>>

内容概要

人的缺点：自私、势利、不耐烦……人的优点：自尊、好强、同情心……都是心理弱点，用好它们，就可以百说百中。

盛大集团总裁唐骏、阿里巴巴总裁马云、著名作家海岩、张晓风、林清玄等用切身经历告诉我们掌握别人心理的诀窍。

本书精选了近二百个从生活中提炼出来的有关交际心理的经典事例，告诉我们如何摸准对方的心理，巧妙地进行交际，以便我们能够成为洞悉对方心理的交际高手。

<<摸准心思再说话>>

作者简介

陈文中，口才和交际研究专家，《演讲与口才》杂志重点作家，在《演讲与口才》、《中国青年》等发表文章数百篇，其中被《青年文摘》、《今日文摘》、《女子文摘》、《中国书报刊博览》等知名刊物转载数十篇。

专著《超越卡耐基——最有效的38个沟通技巧》（九州出版社）

<<摸准心思再说话>>

书籍目录

前言第一章 巧妙运用心理定势第二章 巧妙利用人们的自利心理第三章 巧妙利用人们的好胜心理第四章 巧妙利用某些人的势利心理第五章 巧妙利用某些人的贪婪心理第六章 巧妙利用人们的怀疑心理第七章 成全别人的成就感第八章 人人希望被尊重第九章 没有人不在乎面子第十章 人是可以被感动的第十一章 人们总是喜欢好人第十二章 用好人们的比较心理第十三章 大家都会宽待坦言不足的人第十四章 人们通常原谅主动认错的人第十五章 大家喜欢积极主动的人第十六章 世界上没有人不好奇第十七章 人人都关注特别的人第十八章 人很容易受到影响第十九章 用好人们的矛盾心理第二十章 没有人耐得烦第二十一章 “鬼也怕恶人”第二十二章 给别人找个借口第二十三章 顺着毛摸，狮子也会听你的第二十四章 如何才能打动人第二十五章 总有一招搞定你第二十六章 遇到问题怎么办第二十七章 和解是化解冲突的良方第二十八章 再学几招心理武器

<<摸准心思再说话>>

章节摘录

第一章 巧妙运用心理定势： 心理定势是人们根据以往的经验 and 经历，来对当前的事物做出反应和判断，或者根据一种普遍的现象，来推断个体行为的一种心理。在生活当中，人们都会受到这种心理的影响，因而，我们如果能够巧妙地运用人们的心理定势，就会达到出其不意的效果。

1、人人都有心理定势： 文学名著《约翰·克里斯朵夫》有这样一段话：“多数人本质上只活到二十或三十岁，这个年龄层一过，他们就成了自己的影子，余生也只是在模仿自己的过程中度过，并且以一天比一天更机械、更离谱的方式，重复他们以前说过的、做过的、想过的、爱过的人与事。

” 这句话，说的就是心理定势。

思维定式有其自身的优点：它简化了日常生活，让我们在很短的时间内可以做出取舍、选择；同时它也保护着我们自身的安全，经历过的危险往往不会再对我们构成威胁——思维定式会提前预告那危险。

我们一旦检视自己的生活，就会发现思维定式的好处在生活的细枝末节中无处不在。

上学时，一次次的练习、测验就是为了让在大考的时候不犯同样的错误；工作时，老师傅教给你新的手艺、技术以及注意事项，都是思维定式的传递与养成；被骗了一次，思维定式让你避开了一次次的欺骗；受伤一回，思维定式让你躲过下一次的伤害。

<<摸准心思再说话>>

编辑推荐

优点和缺点，都是人的心理弱点，都是你说动对方的突破口。
28个心理弱点，200多个生动经典的故事，让你轻松掌握别人的心理，百说百中。
盛大集团总裁唐骏、阿里巴巴总裁马云、著名作家海岩、张晓风、林清玄等用切身经历告诉我们掌握别人心理的诀窍。

<<摸准心思再说话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>