

<<白骨精的职场私房话>>

图书基本信息

书名：<<白骨精的职场私房话>>

13位ISBN编号：9787801959621

10位ISBN编号：7801959620

出版时间：2009-4

出版时间：九州出版社

作者：忆何飘

页数：233

字数：298000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<白骨精的职场私房话>>

### 内容概要

女主人公上官懿群是一位年轻美貌、才华横溢的公司高管。

多年的职场打拼让她对营销、策划等自自己独到的见解和经验，对职场的尔虞我诈、勾心斗角也有看自己独到的解决之道。

面对自己日渐开始尴尬的年龄，不想成为大龄“剩女”的她以一个都市白领女性的角度去思考职场、爱情以及婚姻，并且给了自己一个定位。

同样的经历对于许多的同龄人或者即将志向职场的大学毕业生而言，有很大的借鉴意义。

## <<白骨精的职场私房话>>

### 作者简介

忆何飘，原名崔莹，女，生于80后，现居上海。

曾在中国美容行业知名集团任营销策划。

职业经理人。

因工作关系层层周旋于官场，职场，商界之间，深谙职场生存之道。

其职业生涯几度沉浮，也几度辉煌，可谓历经磨练终于写就了《白骨精的职场私房话：全都是演员》

。

## <<白骨精的职场私房话>>

### 书籍目录

第一章 职场之伤 “妆”出职场竞争力 不再是宠臣 暧昧就是生产力第二章 全都是演员 假扮与世无争 以貌取人的HR 痛失左膀右臂 等待时机 示弱 假扮与世无争 戏如人生第三章 螳螂捕蝉 拉拢 身在其位 众人皆棋 生杀大权 黄雀在后 我不是称职的白骨精第四章 重创 曾经的“师父” 功成身退 一蹶不振第五章 最后的晚餐 一切都在改变 动之以情 失职的高层 墙倒众人推 万事俱备第六章 我是剩女 我们相遇 为欺骗离开 不如怀念 被动出击第七章 狼性女人 借刀杀人 挑战HR 医者不自医 职场陷阱第八章 是谁杀了我的心 曲线求职 掩盖过去 又见对手尾声：上官的日记附录：职场白骨精的私房话

## <<白骨精的职场私房话>>

### 章节摘录

第一章 职场之伤“妆”出职场竞争力我，叫上官懿群，如此深奥的名字，再配合着幽雅而高贵的气质，很多人第一次见到我，都会用略带崇拜的目光看着我，更有甚者要刨根问底到我的爷爷，以及爷爷的爷爷叫什么。

当然，我知道他们只是出于对复姓的好奇或是在试图找出我们家族是不是跟聪明伶俐的上官婉儿有什么必然的联系，以便惊叹于具有贵族相的我的传奇的身世。

开始，我还耐心地说说道道，后来日子长了，我觉得这样的问题已经失去了创意，更鉴于职场的硝烟以及“谎言止于智者”的原则，没有必要暴露太多的个人隐私成为他人的谈资，特别是在公司范围内。

最后，我索性边微笑着边说保密。

当然，我的年龄也是一个秘密。

到下个月的28日，我就满25岁，成为一个依然保有在20岁面庞，同时又可以享受晚婚长假的大龄青年。

虽说年龄着实让我有点恐惧，但我始终认为25岁到30岁是女人最美丽的时期，因为它具备了年轻、性感与智慧等特性。

不过，我不是什么花瓶，我是一个拿着30万的年薪，整日穿梭于高级办公楼的白领骨干精英，就是人们说的白骨精。

对了，由于突出的业绩，就在刚刚，我收到了老板亲自交给我的升职信，很荣幸地被任命为公司副总。

我的秘书小叶也因此十分感慨，他一边帮我收拾文件，一边唐僧式地唠叨着：“上官经理，这真是一人飞天，仙及鸡犬。

Cherry一走，老板立马把您从策划部经理提到副总，我呀，也跟着沾光了，没想到我22岁就成了副总秘书。

”说着，眼眶里似乎还有泪水打转。

我相信男儿有泪不轻弹，于是，故意转移了视线，我也知道小叶还是个单纯的男孩，不然，他就不会时常托着腮仰望着天花板思考。

很多人问我在这样一间知名的美容策划营销公司里，几乎每个人都是身材高挑、气质良好型的魅力达人，可小叶却是个例外，他胖胖的，样子极为可爱，一点职业的感觉都没有，这究竟是因为什么？

其实，有时候，我也会吼他别跟我装清纯，但即便是这样，他依然稳固不倒地做我秘书，或许可以用一句话来解释：人最厉害的不是手上有刀，而是心中有刀。

现在是下午17点，还有半小时就要下班了，我估摸着有足够的时间把东西全部搬到副总办公室。

在不远处，新来不久的Ann正看着劳动合同发呆，最终她还是决定拿起笔签了。

我微笑着准备过去对她表示祝贺。

可就在这时，人事经理蔡老狐狸走到Ann的身边：“Ann，很不好意思，我要把合同收回去，你被解雇了。

”那一刻，不只是当事人的脸色有些僵硬，策划部所有的人都感到惊讶，就算公司习惯了17点炒人，好给被炒的人30分钟的收拾时间，但是，Ann可是早晨刚刚拿到的合同，下班之前又要收回去，明摆着是耍人。

蔡老狐狸耸耸肩膀：“公司毕竟是老板的，我只是个办事的，老板决定了，我无能为力。

你可以带走私人物品，但请不要删除公司文件！”

”Ann迟疑了片刻，然后，露出了笑容：“我也没什么可以带走的，还有一个苹果，那么就留给蔡经理你。

”其实，大家都心知肚明，开除一个普通职员，并不需要人事经理这样劳师动众地亲自出马，只有经理级以上高层才有此殊荣，何况，有什么事情一般都是电话通知去人事部的，Ann来了才一个月，以她目前的资历根本没机会得罪老板，这一幕未免有些蹊跷。

不过，回想Ann的短暂经历，唯一跟她走得最近的高管除了我，就是蔡老狐狸。

## <<白骨精的职场私房话>>

记得她半月前还被人事部借去，据说他们喜欢Ann的声音，让她帮着搞电话录音，我还对此嗤之以鼻。

也曾无意间看到这个小女生对着老狐狸撒娇，甚至，当着众人的面不知天高地厚地责怪过老狐狸帮她从网上拍下来的手机一点都不好用。

我还在失神，而Ann和老狐狸的背影已从策划部消失了。

不知道为什么，看惯职场风云变换的我竟然冲动地追出去。

在电梯口，Ann依然谈笑风生，可这笑里又有几分真实呢？

“以后，有什么事情，我们电话联系吧。”

”尽管身为副总，但我却没有权利留下她。

也许，这只是一句客套话，可我希望能够成为她在这家公司里的最后一丝温暖，而作为风华美容策划营销公司的一员，我觉得自己有义务用身体力行的方式告诉别人风华是有人情味的。

老狐狸笑了，笑得特别像电视剧里的大奸臣和珅：“上官经理，机会多的是，好了，电梯来了。”

”机会多的是？

我相信是微乎其微的。

送完Ann，我回到熟悉的位子上，老狐狸也跟进来，他没有说什么，只是打开窗户，当着我的面把Ann送他的苹果从26楼扔了出去。

我淡然一笑，这或许是升职以来得到的最好的“礼物”：“小叶，我们'搬家'。”

”“好，这个重，我来！”

”小叶每次都在我遇到挫折的时候给我最大鼓励与帮助，对他，我心存感激。

顾及老狐狸的面子，众人仍然视若无睹、兢兢业业地埋头工作，没有人再恭喜我升职，更没有人主动要求帮我搬东西。

就这样，我和小叶冷冷清清地离开了。

这也叫我明白了自己的领导力远远没有个人业绩出色。

有人说领导力的高低决定了一个人生存能力，倘若确实如此，那么我真的有些岌岌可危了。

公司位于徐家汇的繁华区，是个寸土寸金的地方，能在这里拥有自己的30多平方米的办公室，对于初入职场4年的我，或许算是一种小小的奖励吧。

“从部门经理到副总，我需要作出不同的转变，这些转变也将给我生命中的其他领域带来挑战。”

以后我们的根据地就这里，你说我是不是能把整个上海尽收眼底？

”我轻轻地抚摩着明亮的落地窗：“记得大学时，我对自己最好的朋友说过要在上海最黄金的地段竖起我创意的广告牌。”

”小叶微笑着说：“老大，这些你早就做到了，你的眼界已经不再只是上海的美容界，可我就不明白了，谁都知道我们公司最硬的一张王牌是忆休，但你为什么从来不公开你就是……”“等一下，有电话进来。”

”我拿起手机：“您好！”

”“上官，您好！”

我是思琳娜美容公司大陆区域总裁张远，后天台湾总部有个紧急会议，他们希望我能够在会上展示贵公司对琳娜舒展面膜的宣传计划。

因此，下周的面谈是否可以提前到明天？

”张远的口气似乎是商量的。

可日期改到明天无异于告诉我今晚又要通宵了，而对于思琳娜这么大的台资公司，我的大脑甚至连思索都不用思索，就异常坚定地说：“Noproblem！”

”跟进了半年，总算拿下他们部分品牌的推广计划，这次更有幸接触到对方的大陆区域总裁张远，无论如何，咬着牙我也要挺过去。

放下电话，我皱了眉头，然后又兴奋地说：“小叶，明天思琳娜大陆区总裁张远亲自来我们公司听取琳娜面膜的策划案！”

”“不是吧，整整提前一个星期，我们哪里有时间做更为详细的方案，太不靠谱了！”

”小叶无奈地摇摇头，接着他看看我，又带着坏笑说：“当然喽，领导常教育我们思想决定命运，勇

## <<白骨精的职场私房话>>

于向不可能完成的任务挑战是成功的基石，再说有上官懿群在身边相伴，什么问题不能迎刃而解。

您说是吗？

” “好哇！

你连上司的玩笑都敢开！

你完蛋了。

”我假意恐吓他。

他显然一点也不怕我：“说起这句‘你完蛋了’，我真是记忆深刻——去年，我来面试，你对我咄咄逼人，吓得人家小心肝扑通扑通的。

当你把我填写的表格翻过来，我才发现反面那页纸没有填，你对我说了句‘你完蛋了’，哈哈。

” “我之所以对你咄咄逼人一是看你是否反映灵敏、可以迅速回答我的问题，二是看你是否会被这种气势打败，三是一旦出现问题，你会采取什么样的态度解决。

你回答得并不完美，但是，你十分聪明，态度也很诚恳而积极，总比那些就知道死背职场指南的大学生要好多了，你是个可造之才。

”我在说话的同时已经打开了笔记本电脑调出有关琳娜舒展面膜的所有资料：“好了，言归正传。

” “好。

”小叶在我对面坐下来：“这款面膜，我认为推广活动期应定为两年，通过开展一系列试用活动，深入接触到思琳娜的目标消费群体，进一步加强消费者对于思琳娜新产品特性的了解，并于试用面膜前学习一些简易的面膜瑜伽术，让试用效果达到最大化，进而使消费者愿意将产品推荐给身边的朋友。

” “两年确实是个稳妥的数字，我同意。

目前，不少美容公司在做面膜试用时通常是把面膜敷在手上看效果，怎么说也是要用在脸上的东西，所以，我建议要说服消费者直接试用在脸上。

”这个idea很明显带有极大的挑战性，因为女性通常外出根本就不会卸妆，试用产品时需考虑卸妆的区域，倘若程序过于繁琐复杂一定会影响到消费者试用的意愿与人数。

”因此更应该成立一个专业的美容小组，这样可及时解决消费者的问题，遇到特殊状况时也能应变，尤其是面对不满意的客户。

在以往活动中，我们多是雇佣临时工作人员，短期的培训只够活动内容所需，无法全方位应付各种消费者的疑问，这常令活动美中不足。

我的观点是，要做就要做到专业……”小叶从包装内取出一张面膜贴在自己脸上。

”体会一下也好，说不定会有什么灵感。

”我面无表情，仍然快速地敲打着键盘。

## <<白骨精的职场私房话>>

### 后记

尾声：上官的日记换了新工作以后，我可以不用再每天穿越半个上海，可以不用每天花4个小时上下班。

但是，我依然没有摆脱一种交通工具，那就是地铁。

也许有人会说地下铁很好。

是的，有些发生在地下铁的故事很感人、很精彩。

可是，在现实生活中，我每天在地铁看到的是一张张白领冷漠的脸。

工作几年来，地铁似乎一直记录着我的哀愁与痛苦。

而现在，我依然是选择最后一节车厢，依然是带着那落寞的眼神，依然是在那残忍的现实中保存着对爱情的一份期待。

妈妈说是他把我带坏了。

是的，女儿不如以前听你的话了。

那是因为女儿已经是个大人、有了自己的思想，并不像您说的那样被他带坏了。

在您以死相逼的情况下，女儿暂时屈服了。

可是您知道吗？

女儿的心有多痛。

如果他真是您所说的那样，他早就带着女儿远走高飞了。

而不是一直在努力，希望有一天您能接受我们在一起。

五年了，女儿和他认识了五年。

从朋友走到恋人，无论遇到了什么，他都一直在女儿身后默默地支持和鼓励着女儿。

正是因为他的存在，女儿才能在一次次打击过后站起来，这其中包括很致命的打击。

也许女儿太善良、太注重感情，所以总是被一些人、一些事所伤害。

有很多读者说非常喜欢我写的爱情故事，同时，希望我能给他们编织一个美丽的结局。

每到这个时候，我就很犹豫。

因为，我本来要写个悲剧，但自己的悲剧还不够吗？

连小说里的爱情都要受到连累。

我曾很久被母亲看着不准出门。

我不梳头发、不洗澡，原因只有一个，那就是我怕存留在自己身上的他的味道越来越少。

那个时候，我很低落——工作莫名其妙地丢了，爱情也被无情地拆散。

但是，每当读者在网上对我说他们是那么喜欢上官的出色、坚强的时候，我就会感到异常无地自容。

其实，上官就是我生活的缩影，而我却一无是处。

他也一直在网上留言说要我好好活下去……于是，我有了新的工作——办公室很漂亮，玻璃窗很大。

透过偌大的玻璃，我遥望着美丽的城市。

外面应该是喧嚣的，可室内的宁静却始终掩盖着那份喧嚣……我的饮料再不是咖啡，而是淡淡的茶，据说产于福建。

每每喝着它，就会想起泽，不知道他现在好不好……上官懿群

## <<白骨精的职场私房话>>

### 编辑推荐

《白骨精的职场私房话：全都是演员》一部有别于《浮沉》《杜拉拉升职记》的职场征战小说。

不是所有人都能去500强！

不一样的职场，一样的职场法则。

一个人不能光只是职场，尤其是女人。

一个在职场和情场驰骋的白骨精的真诚披露，她告诉你怎么样才能真正地找到属于自己的精彩！

<<白骨精的职场私房话>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>