第一图书网, tushu007.com

<<有钱人的资本全集>>

图书基本信息

书名：<<有钱人的资本全集>>

13位ISBN编号：9787802115217

10位ISBN编号：7802115213

出版时间：2007-10

出版时间：中央编译

作者：吴昊

页数：322

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

这是一个创造奇迹的时代，拥有金钱，渴望富有是每一个人的梦想。
但是，世间做生意的人成千上万，为什么有的人能够赚得盆满钵满，而有的人到头来却亏得血本无归?
两个人，一个体弱的富翁，一个健康的穷汉，两个相互羡慕着对方。
富翁为了得到健康，乐意让出他的财富；穷汉为了成为富翁，随时愿意舍弃健康。
一位闻名世界的外科医生发现了人脑交换方法。
富翁赶紧提出要和穷汉交换大脑。
其结果，富翁会变穷，但能得到健康的身体；穷汉会富有，但将病魔缠身。
手术成功了，穷汉成为富翁，富翁变成了穷汉。
不久，成了穷汉的富翁由于有了强健的体魄，又有着成功的意识，渐渐地又积累了财富。
而那位成了富翁的穷汉虽然拥有了巨大的财富，但是由于他缺乏经营的头脑，不断地把钱浪费在无用的投资中，最终又变成了穷汉。
有钱人之所以有钱，并不是仅仅靠着对财富的心灵渴望。
他们在激烈的商海竞争中，用敏锐的洞察力，及时地捕捉着一个个转瞬即逝的赚钱机遇；巧妙利用“四两拨千斤”、“妙手回春”等招法和机关，广泛筹钱，扩大经营。
为了赚取更多的金钱，他们以智慧的财富将手中的资金在投资中进行无限制的膨胀，以钱生钱，获取更大的利益。
谋财有道，谋财有方。
有钱人拥有无限的想象力，永不枯竭的创造力，他们能根据不断变化的情势创新思维，而财富自然也就随之来到了他们的身边。
赚钱为首，理财为辅。
在日常的经营管理中学习和培养自己的理财能力，多听听专家学者的意见，只有这样，企业才能在无情的商海中乘风破浪、勇往直前。
小百姓有小百姓的财富，大人物有大人物的财富。
君子获取财富是为了生活美满并资助社会，小人获取财富是为了穷奢极侈吃喝玩乐。
一个穷光蛋，即使有天大的善心，也不能做出较大的善事；一个社会地位极其低微的人，即使有报国之心，也不能实现宿愿。
如果林肯不是坐在总统的宝座上，他能拯救五十万黑奴、发动南北战争进而统一美国吗?如果李嘉诚不是一个亿万富翁，他能对社会群体和国家做出那么多的捐助和奉献吗?　一个人是否能成为发财致富的有钱人，关键要看他是否能够充分挖掘自身的创富潜能，是否拥有正确的创富理念，是否懂得巧妙地运用创富技巧，是否真正拥有创富的资本。
《有钱人的资本》一书，引领您走出财富误区，提高财富智商，领悟赚钱的最高境界，体验赚钱智慧游戏，本书分别从识钱、赚钱、变钱、投钱、谋钱、算钱、讨钱、谈钱、管钱、用钱等10个方面，全面剖析财富快速增长的多种方法和技巧，详尽解读有钱人创造财富神化的密码，全程演示有钱人的财富奥秘。
希望各位读者能从此书中进一步体会到赚钱的真正价值所在。

内容概要

《有钱人的资本全集》详尽解读有钱人创造财富神话的密码，全程演示有钱人的财富奥秘。
全面剖析财富快速增长的多种方法和技巧。
希望广大读者能从此书中进一步体会到有钱人的真正资本价值所在。
有钱人之所以有钱，那是他们在激烈的商海竞争中。
用敏锐的洞察力。
及时地捕捉着一个个转瞬即逝的赚钱机遇；巧妙利用“四两拨千斤”、“妙手回春”等招法和机关。
他们以智慧的财富将手中的资金在投资中进行无限制地膨胀，以钱生钱、以智生钱，获取更大的利益。
谋财有道，谋财有方，有钱人拥有无限的想像力，永不枯竭的创造力，他们能根据不断变化的情势创新思维，而财富自然也就随之来到了他们的身边。

<<有钱人的资本全集>>

书籍目录

第一章 爱上金钱：激发你赚钱的欲望1.狂热地爱上金钱／0032.智慧+变通=财富／0063.知识是最大的财富／0084.热爱金钱但不贪婪／0125.勿以利小而不为／0156.君子爱财，取之有道／0187.不想当将军的士兵，不是好士兵／0228.百折不挠靠自信／025第二章 巧“机”赚钱：机会只青睐有准备的人1.做个有准备的人／0312.决不放弃万分之一的机会／0353.机遇与风险是孪生兄弟／0384.主动出击去赚钱／0425.与其等待，不如创造／0456.快鱼吃慢鱼／0497.在挫折中寻找机遇／0528.精诚所至，金石为开／0559.女人的钱最好挣／05910.处处留心皆商机／063第三章 用钱生钱：只“借”一块钱1.把手中的钱用活／0692.巧用天时，顺势而上／0713.借他人的钱来赚钱／0744.让名人成为你发展的奠基石／0775.以退为进求贵人／0816.与同仁共创伟业／0847.不妨吃一回适当的“亏”／0878.让他人为自己赚钱／091第四章 投资赢钱：看准后就把钱撒出丢1.投资是最好的储蓄／0992.必不可少的市场分析／1023.把握市场，放手一搏／1054.投资多一分，收人多十分／1115.“虎口夺食”的经营理念／1146.巧妙扩展经营规模／1187.困境之中，不忘投资／1228.永远对金钱保持热忱／125第五章 创新谋钱：异想把“天”开1.用智慧创造金钱／1312.创新比模仿更重要／1343.眼光决定命运，点子造就财富／1384.创出你的个性／1425.逆向思维——不走寻常路／1456.信息制胜最有效／1487.独辟蹊径巧发展／1518.奇思妙想把钱赚／1589.鼓励每个员工主动创新／16210.敢为天下先／16611.追求梦想，让自己飞／168第六章 细心算钱：心中要有一本账1.犹太人的经商哲学／1772.心中要有数字账／1813.1+2>3?／1854.崇尚现金主义／1895.重视一分钱的力量／1926.薄利多销，折扣生财／1967.向穷人看齐／1998.东窗不亮西窗亮／202第七章 灵活讨钱：办法总比困难多1.摸清债务人的底细／2072.擒贼先擒王／2113.巧用“以劳抵债”／2144.“速战速决”是关键／2165.有理也要低三分／2196.“贴身保镖”出奇效／2227.不要给对方留面子／2258.“以赖治赖”掌分寸／2299.“丢车保帅”为企业／23410.“亲朋总动员”／23911.化敌为友，互惠互利／242第八章 智暑“谈”钱：能说会道最赚钱1.摸清对方的底细／2472.“稳”中有“狠”，方能取胜／2503.电话——谈判桌上的好道具／2534.挖尽客户的潜力／2565.不要轻易暴露自己的底牌／2596.软硬兼施，两手准备／2627.变被动为主动／2648.做最坏的打算／267第九章“吝啬”管钱：看紧自己的钱柜1.每天储蓄一点点／2712.让金钱运转起来／2743.做好自己的账房先生／2774.克服企业中的资金不足／2795.别把员工的利益榨干／2866.精打细算，厉行节约／2897.为顾客至上提供完美服务／292第十章 合理用钱：把钱用在刀刃上1.花钱是一门大学问／2972.不该花的钱绝对不花／3003.拥有一颗感恩的心／3054.不要让金钱腐蚀灵魂／3085.与社会共享财富／3116.慷慨解囊，热衷公益事业／3147.生活快乐才是真／318

章节摘录

2.决不放弃万分之一的机会　　有一个年轻人非常想娶农场主漂亮的女儿为妻。
于是，他来到农场主家里求婚。
农场主仔细打量了他一番，说道：“我们到牧场去。
我会连续放出三头公牛，如果你能抓住任何一头公牛的尾巴，你就可以娶我的女儿了。
”　　于是，他们来到了牧场，年轻人站在牛栏门前，焦急地等待着农场主放出的第一头公牛。
不大一会，牛栏的门被打开了，一头公牛向年轻人直冲了过来，这是他所见的最大而且是最丑陋的一头牛了。
他想，下一头应该比这一头好吧。
于是，他跑到一边，让这头牛穿过牧场，跑向牛栏的后门。
　　牛栏的大门再次打开，第二头公牛冲了出来。
然而，这头公牛不但体形庞大，而且异常凶猛。
它站在那里，蹄子刨着地，嗓子里发出“咕噜咕噜”的怒吼声。
“哦，这真是太可怕了。
无论下一头公牛是什么样的，总会比这头好吧。
”　　不大一会，牛栏的门第三次打开了。
当年轻人看到这头公牛的时候，脸上绽开了微笑。
这头公牛不但形体矮小，而且非常瘦弱，这正是他想要抓的那头公牛！
当这头牛向他跑过来的时候，他看准时机，猛地一跃，正要抓住牛尾巴，但是——这头牛竟然没有尾巴。
　　这是一个令人伤感和遗憾的故事，但说明了一个问题：在人的一生中，果断坚定，把握机会，就可能品尝成功的快乐；犹犹豫豫，思前顾后，就有可能错过很多机会，甚至留下永远的遗憾。
　　世界屈指可数的建筑业巨子，美国的比达·吉威特被称为土木建筑大王。
这位土木建筑大王，现在不仅称霸于建筑业界，同时在煤矿、畜牧、保险、出版、电视甚至新闻界，也广泛地涉猎，获取了巨大的利润。
　　身为事业家的吉威特，其成功的关键就在于他那独特的经营哲学，也就是他常说的：“倘若可以多赚一美元，只要有这种机会，我就绝对不放弃。
”　　吉威特是一位完全靠自己力量经营的代表，这多少有点保守。
譬如，为了不让其他行业“赚”去公司资金借贷及业务往来上的费用，吉威特经营了自己的金融公司，由自己的公司来经办自己所有的子公司的资金周转及业务往来。
这样经营的结果，一方面可以保证自己公司金融上的自主性，不受制于他人；另一方面又可以趁此经营金融公司，在金融业插上一脚，的确一举两得，处处得利。
再以他创办保险公司为例，凡是吉威特辖下的从业人员，其健康保险、寿命保险以及各子公司的业务保险等，无不归自己的保险公司承办。
如此一来，不仅“肥水不流外人田”，而且对外营业方面亦可捞上一笔，的的确确是合算之举。
吉威特建筑公司所使用的土木机械，同样是向属下的利斯公司租赁，并支付使用费及租金。
总之，依据吉威特的经营哲学，任何钱都要自己赚，同时使公司的业务蒸蒸日上，他那家建筑公司也可获得更大的利润。
　　一般说来，承建一项工程，合同额的利润率平均是20%，但吉威特却有办法确保30%的利润。
而且，吉威特对于工程费的投标，总是比其他公司低，这也早有定论。
譬如，他向美国原子能委员会所承包的俄亥俄州浓缩燃料工厂的建设工程，合同额是798亿美元。
然而，吉威特不仅使完工日期比合同规定的缩短半年以上，还使工程费用比合同金额低26亿美元。
在“即使是一美元也要赚”的经营哲学下，吉威特仍然没忘掉顾客的利益，处处以顾客为重。
在这种情况下，应该赚的钱还是赚了，难怪现在美国的土木建筑业界认为吉威特的经营规则，真正是对他们的莹大威胁。
　　编者点评：　　世界首富比尔·盖茨说：“机会与我们的事业休戚与共，她是一个美丽万分而又

脾气古怪的天使。
她会忽然来到你的身边，如果你稍有不慎，她又会飘然而去，不管你是如何地扼腕叹息，从此她都将一去不返永不再来。
”　　有志成为富人的人应该重视那万分之一的机会，因为它将给你带来意想不到的成功。
有人说，这种做法是傻子行径，比买奖券的希望还渺茫。
但富人却不这么想，他们认为这种观点是有失偏颇的，因为开奖券是由别人主持，丝毫不由你主观努力；但这种万分之一的机会，却完全靠你自己的努力去把握。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com