

<<赢全集>>

图书基本信息

书名：<<赢全集>>

13位ISBN编号：9787802130999

10位ISBN编号：7802130999

出版时间：2006-3

出版时间：海潮出版社

作者：周文浩

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

内容概要

“心态决定成败”，这句话极其通俗，却极其重要。
天下事不可能一切皆如你意，你必须调整好自己的心态，在各种环境中都不轻易改变和放弃自己的选择，始终让自己处于一种积极的状态中，
同时要沉着冷静、稳扎稳打，树立起自己的品牌，才能在市场竞争中赢得胜局。
这种良好的心??苯泳韶丁桓蚩荒?砭烤鼓苕倍啻蟪氛隆 韶啻蟪氛隆?.

任何一个人人都面临社会问题，总经理也是这样。
在某种程度上讲，总经理的生意经有一半是与社交相关，即在各种社交场合与不同的人打交道，从他们身上找可利用的商业信息，从他们身上找可利用的人力，从而丰富

书籍目录

格调：致富的绝对致胜力
知识是老板最大的资本
成为优秀老板的素质
确保一生有钱的13个条件
老板的类型和特点
没有钱一样做老板
年轻有为可做老板
只要是强者，就能做大老板
做有特色的事最重要
做老板，更要做“企业家”
成功老板的7大战略建议
品位：做人重于经商
老板要学会推销自己
影响成功老板的3大因素
老板道德品性影响企业前程
老板要诚实守信
老板要具有强大的责任心
老板要有敏锐的洞察力
老板要富有冒险精神
老板要对事业执著追求
老板无往而不胜的意志力
执著追求自己的梦想
不要因挫折而动摇计划
把失败当作奔向成功的经验
心态：从容者乃为第一赢家
做金钱的主人还是奴隶
金钱填不满欲望
天下没有免费的午餐
别让钱成为噩梦
老板以积极的心态对待压力
老板以积极的心态对待竞争
老板以积极的心态走出困境
老板用乐观的态度对待挫折
决策要讲科学不能凭直觉
不要忘记质量是企业的生命线
要服从市场规律
不要单纯依靠炒作
质量是企业的生命
广告策划不好极易自毁前程
树立品牌意识
才学：本事越大越有力
不断地给自己补充“营养”
具有合理的才智结构
学习能力比知识更重要
找到提高学习能力的技巧

<<赢全集>>

在实践中学习不断进取
拥有一个开放的头脑
把握住千载难逢的发展良机
社交：善于发现生意经
倾听是保证良好沟通的前提
赞美是沟通强有力的武器
推销是有钱的开始
说服的技巧
掌握争论的主动权
掌握好合作与社交的关系
笑一笑，效益到
靠己赚小钱而靠人赚大钱
老板都有个好人缘
学会用电话谈生意
创新：头脑的力量决定一切
领导力：你是大家的榜样
财商：做生意的聪明学

章节摘录

书摘老板的类型多种多样，各有特点。

优秀老板必须是爆发自己潜力、取长补短的智者。

例如： 1. 勇于开拓的老板 这个群体最容易成大器，也有失败的经历。

开拓型老板的主要特点是勇于创新，敢冒风险。

但决不能与“风险越大利润越大”的公式划等号，因为抓准了商机，风险小利润也大。

开拓型的老板思想活跃，经常以知识、智慧和经验打造出具有创新意义的经营内容，干出小企业大动作的事情，他们必须具备较高的文化素质。

2. 传统保守的老板 这个群体相对较“保守”（“保守”一词在这里没有任何贬义色彩）。

相反这是一个支撑各行各业正常运行的群体，在老板群中占有很大比例。

如重复生产一种产品，跟着开办清一色的公司(商店)等均属保守型老板所为。

这个群体能使企业稳步发展，没有大起大落，风险似乎较小。

老板一般办事认真，精打细算，“不见兔子不放鹰”，“随大流”而动。

3. 短期行为的老板 现在一些企业从开张到歇业只有数月或数十月的时间。

这种短期行为，不是企业倒闭，而是老板投资计划的时间表就是如此制定的。

这类老板一是考虑资金的占用时间，二是经营场地的使用期限，三是预测该生意的生命周期。

这种短期型的老板在选择经营项目时，要做到胸中有数、十拿九稳，否则，不当这个老板为好。

4. 长远规划的老板 这种老板一开始就对创业之路有充分的把握，有远期的规划，甚至有创品牌的念头，他们希望自己在某个领域有所建树。

因此，这个群体都比较务实，一步一个脚印地耕耘着自己的企业。

在经营中，特别注意企业的形象，有长期固定的客户(顾客)群，信誉度也较好。

因而，一些优秀的企业均出自于该群体。

心态决定成败，这句话极具通俗，却极具重要。

大小事不可能一切皆如你意，你必须调整好自己的心态，在各种环境中都不轻易改变和放弃自己的选择，始终让自己处于一种积极的状态中，同时要沉着冷静、稳扎稳打，树立起自己的品牌，才能在市场竞争中赢得胜局。

这种良好的心态，直接决定一个总经理究竟能谋多大的事、做多大的事。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>