

<<人生三好>>

图书基本信息

书名：<<人生三好>>

13位ISBN编号：9787802139404

10位ISBN编号：7802139406

出版时间：2010-11

出版时间：海潮

作者：马晓艺

页数：232

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人生三好>>

前言

孔子说：“君子务本，本立而道生。

”做人做事，要从根本上做起。

根本不正，末梢一定歪斜；根本建立了，后面的事就顺利了。

人生成功，有三件根本大事：说好话，办好事，存好心。

对于说话的重要性，古人有许多经典的论述：《诗经》说：“辞之绎矣，民之莫矣。

”——说话有条理，听者不违背。

子贡说：“出言陈辞，身之得失，国之安危也。

”——表达观点提出建议，关系到自身得失和国家安危。

主父偃说：“人而无辞，安所用之。

”——一个人不善于说话，还有什么用处呢？

说话，是打开他人心门的钥匙。

当他人倾心接纳你的时候，机会和快乐都会随之而来。

“得民心者得天下”，并非虚言。

不会说话的人，千言万语，只落得“唠叨”二字，全无效用，好比拿着一大串钥匙，各种型号俱全，偏巧就没有正要配的那一把，怎能打开那把心锁？

会说话的人，一语解颐，一言中的，一字值千金。

唐太宗李世民说：“语言，君子之枢机，谈何容易！

”把话说好，确实很不容易；但是，掌握了诀窍，难者不难。

做事的重要性，毋庸置疑，事情办得好不好，往往会对人的身心事业产生最直接的影响，正如古人所说，“事治则利生”、“事乱则害成”。

有人认为，“做事先做人”，做人比做事来得重要。

但是，做事是做人的基础，做事精彩决定做人精彩。

二者相辅相承，所以说，一个聪明人，绝不可轻视做事。

<<人生三好>>

内容概要

说让人开心的话，说推销自我的话，说经营感情的话，说分享价值的话，说解决难题的话，做让人高兴的事，做让人放心的事，做表达个性的事，做价值倍增的事，做升级人生的事，存一颗进取的心，存一颗快乐的心，存一颗宽容的心，存一颗友善的心，存一颗高贵的心。

说好话，可得缘；做好事，可成器；存好心，可立身。

三者兼备，人生则无往而不胜。

说好话，你就拿到了打开成功之门的钥匙：做好事。

你就铺平了通往成功的路径：存好心，你就获得了享受成功的心境。

<<人生三好>>

书籍目录

上篇 说好话 说好话一：说让人开心的话 会说话，赢天下 营造轻松开放的交谈气氛 让人开心的八大“金言” 实质性交谈最让人愉快 轻轻松松玩幽默 让对方畅所欲言 自己开心才能让别人开心 说好话二：推销自我的话 说话魅力在真诚 自我介绍的艺术 你的形象就是最好的“名片” 说话要讲信用、敢担当 适当表现你的个性 主动积极地推销你自己
 提问：让别人对你感兴趣 说好话三：说经营感情的话 说话看对象，抓心有巧招 经营感情的十条重要规则 用欣赏的眼光看世界 努力使人感到有尊严 回避不愉快的话题 充分信任是最好的激励 说好话四：说分享价值的话 抛弃好为人师的习惯 真诚地向对方请教 说服别人的高超技巧 如何给上司提建议 有些话不可分享 说好话五：说解决难题的话 投其所好，找准切入点 巧言应对难缠的人 突破他人心理防线 用智慧钝化语言攻击 批评也要讲究策略 学会得体地道歉 不要陷入无聊的争论
 中篇：做好事 做好事一 做让人高兴的事 凭着好心做事 不要吝于“被人利用” 关键时刻伸出你的手 真诚为他人的利益着想 多一点人情多一点爱 做事不要走极端 切莫做损人不利己的傻事 做好事二：做让人放心的事 坚守诚信原则 按“规则”办事 专心做好一件事 做事要拘小节 做一个解决问题的专家 多动口不如勤动手 做好事三：做表达个性的事 成就个性化的人生 坚守原则并持之以恒 敢于打破规则 模仿他人不如超越自己 不要让别人的评价左右自己的生活 做好事四：作价值倍增的事 做好事五：做升级人生的事
 下篇 存好心 存好心一：存一颗进取的心 存好心二：存一颗快乐的心 存好心三：存一颗宽容的心 存好心四：存一颗友善的心 存好心五：存一颗高贵的心

<<人生三好>>

章节摘录

集市上的人很多，问价钱的人也不少，但小伙子不会说话，卖了一上午，一斤都没有卖出去，他

不免有些气馁。这时，一个开餐馆的妇人走过来，问了价钱后，对他说：“年轻人，你的花生上这么多土，花生3元一斤，难道土也要3元一斤吗？”

”花生刚出从地里挖出来，自然沾着一些土。

小伙子听得一愣一愣的，心想：土3元一斤确实说不过去，可谁家的花生不沾土呢？

但他不知该怎么解释，心里一急，于是同意降价5毛。

妇人又剥开一粒花生，摇摇头说：“花生粒太小，根本值不了这个价！”

”小伙子想，自家的花生粒确实没人家大，竞争力不行，于是同意再便宜5毛。

妇人又说：“集市上这么多人，都不买你的花生，不会有什么问题吧？”

我听说劣质花生吃了会致癌。

”小伙子一听，心里顿时慌了。

他当然知道自家的花生没问题，可他费心搜索头脑中相关的知识，想好好解释一番，但实在找不到，结结巴巴的不知说什么好。

在妇人的劝说下，他再次降价5角，于是妇人将他的花生全买走了。

小伙子回到家，父亲一问售价，差点气晕了，骂道：“我家的花生叫‘小粒红’，是优良品种，营养价值高，低于3元一斤都不能卖，你卖成这个价，本钱都收不回来。”

”在这个故事中，小伙子的父亲从挑选品种、栽种养护、田间管理，所有工作都做好了，辛辛苦苦创造了价值，就因为小伙子不会说话，该赚的钱没赚到，好处全让那妇人拿走了。

在生活中，金钱常常随着人们的话语流转，你会说话，钱就往你这儿多流一点；不会说话，钱就更多地往别人那儿流。

在涉及利益的交谈中，金钱的得失是那么轻易和直接，永远是会说话的人占便宜，不会说话的人吃亏。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>