第一图书网, tushu007.com

<<开家眼镜店>>

图书基本信息

书名：<<开家眼镜店>>

13位ISBN编号：9787802180611

10位ISBN编号：7802180619

出版时间：2006-1

出版时间：中国宇航出版社

作者：刘丽晨

页数：136

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

《开家眼镜店》能帮助想要投身眼镜业的你抓住这一机遇，为你分析眼镜消费市场，提供眼镜零售业相关知识，全面指导你如何开家赚钱的眼镜店。
《开家眼镜店》内容丰富实用，一定能成为你创业的好助手。
眼镜是与人们的学习、工作、生活密不可分的用品，随着眼镜需求量的增长和眼镜科技的发展，眼镜消费市场正面临前所未有的机遇，眼镜零售业蕴含着巨大商机。

书籍目录

第一章　眼镜陪伴生活第一节 挖掘眼镜市场的含金量第二节 科技打开眼镜市场新机遇一、眼镜科技日新月异二、个性追求带来机遇第二章　眼镜知识完全必备第一节 眼镜的品种第二节 眼镜的质地一、镜片的质地二、镜架的质地小贴士：眼镜架的结构三、镜架的款式小贴士：E字型视力表与C字型视力表附表：眼镜行业专业术语中英文互译第三章　开眼镜店的必修课第一节 熟识相关的商业知识小贴士：不可不知的眼镜行业法律法规第二节 开店前的筹划和比较一、开店和兑店的选择二、租店和买店的思考三、筹集

章节摘录

第一章　眼镜陪伴生活　　第一节 挖掘眼镜市场的含金量　　说起眼镜，大家再熟悉不过了，它是与我们的学习、工作、生活密不可分的用品。
随着生活水平的提高，人们对眼镜的消费也在逐步增加，这为眼镜经销商提供了一个广大的消费市场。
　　倘若我们在街上散步时稍稍留神，就可以发现眼镜在生活中随处可见。
有心的人也许已经开始盘算这个如意市场到底能带来多大的“掘金量”。
　　据调查，我国戴眼镜人口已经超过3亿，按每3年更新一副计算，每年的市场需求量就达1亿副。
其中，青少年近视人群正在迅速扩大。
据国家教育部、卫生部等五部

编辑推荐

生意做遍，不如开店。
开眼镜店是个不错的主意，开家赚钱的眼镜店能实现你的创业梦想！
那么如何抓住眼镜零售业蕴含的巨大商机呢？
只要打开这《开家眼镜店》，你就迈出了盈利的第一步。
《开家眼镜店》能帮助想要投身眼镜业的你抓住这一机遇，为你分析眼镜消费市场，提供眼镜零售业相关知识，全面指导你如何开家赚钱的眼镜店。
快来一起开家红火的眼镜店吧！

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com