

#### 图书基本信息

书名：<<创业 , 名人说(马云、史玉柱、李彦、朱新礼等人的创业之路) >>

13位ISBN编号：9787802197770

10位ISBN编号：7802197775

出版时间：2011-6

出版单位：中国民主法制出版社有限公司

作者：优米网图书项目组

页数：252

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## 前言

“在路上”原本是《赢在中国》的主题歌的名字。

当初我写歌词时，脑子中闪现的形象只是创业者，后来发现《赢在中国》并不只是在这个特定人群中得到了共鸣，所有那些心中有梦的人听到“在路上”这首歌的旋律后，内心总是有所动，面容也为之改变。

在我看来“在路上”这三个字是一个能让人有所改变的字眼，为此，“优米网”把每个工作日直播的一个半小时节目取名为《在路上》。

“在路上”是一个特别好的意象。

但凡旅行走在路上的人，首先要知道去哪里，然后选择走哪条路，决定带什么装备、与谁同行。

其实面对人生的路，道理也是这样的。

但是我们现在在人生这条道上，有许多人并不知道去哪里，当然也就不知道走哪条路、要带什么行李、与什么样的人同行。

一般来说，十几到二十几岁的年轻人大部分不太清楚上述几个问题，有些人三十多岁也仍然茫然，这其实是每一个国家年轻人的共性，但对于中国这样一个社会急速变化、主流价值观不甚明了的发展中国家，年轻人的路走起来更难选择。

有什么办法可以帮助他们呢？图书馆和大学中其实不乏人生的经验和智慧，但已过世的人物或伟人离年轻人的生活有着时间、空间的间隔，也存在着“不可学”的间隔。

间隔越大就越难接近内心，当然也就起不到应有的作用。

为此我想找到这样一些人来演播室：他们就在身边、他们已做成一两件有意义的事情、他们愿意把带着现实泥土和身体温度的人生经验和智慧传递给年轻人，让更多人能从他们的做人做事中找到抓手。

大家不要误会，《在路上》并不是要教导年轻人如何如何，而是让社会已做成事的人来演播室与年轻人面对面以及网上在线交流，交流的是人生的经验和处理问题的方法。

大家会问，难道知道了上一代人或同代人的经验就会不犯错误吗？不是的。

根据我的经验教训，我认为人生的弯路该走的都要走，不要以为学习了很多他人的经验和智慧后，会让你不走弯路，该犯的错误还得犯。

那么大家一定会问，我们学习那些能成事的人的经验还有什么用？第一，寻找能成事的人的共性。

据我与那些成功人士打交道的经验，每一个人的成功都是无法复制的，因为每一个人所处的外在条件和内在的自己都是不同的，但是成事是有规律可寻的，这些规律就是我们需要学习的东西。

掌握了这个规律性的东西后，要与我们人生中两个变量相结合，一个是我们的时代，一个是不断变化的自我。

这些普遍性的东西还必须与你本人生长和发展的环境相结合，在结合之后才能找出属于你自己的路。

这个“结合”二字看起来容易，实践中却是难之又难，结合时要对我们的大时代和自己本人有个较清晰的认识，而在与这些人交流时，认识对方的过程也是了解自己和时代的过程。

如果不与那些能成事的人交流，在寻找你的人生路时，你对自己和他人的了解就会少一些，那么，人生的变量就不止是两个，而是三个，多出来的一个是做成事的规律性的东西。

这样，变量越多也就越难掌握，你也会犯更多的错误。

所以，《在路上》实际上是在总结那些能做事情的人所具备的共同特征。

第二，《在路上》的交流是人与人的交流，当看一个人在说话时，所传达的信息量远大于文字的内容，他的表情、手势及其他部位的身体语言都在诉说着他的内心。

所以这种获取是最真实的。

所以今天看《在路上》一书的人，如果你对某人感兴趣一定要去优米网上把这个人的视频找出来看一下，你对他的某段话的理解也就更加立体了。

第三，《在路上》的嘉宾谈的问题都不是什么大话题，而是我们每一个人生活中遇到的困惑或纠结，我们所请的嘉宾也是对这个问题有所思考的人。

有思考和没思考真的不一样，有思考的人会对某些事情进行规律性的探索，一旦掌握规律性的东西，我们就会从容得多。

即使嘉宾的认识没有上升到规律性的层面，他们处理问题的方法以及对时代和自我的判断方法也是可以借鉴的。

一个快速发展中的国家，但凡与发展有关的东西都会变得为社会所急需，而在我看来，快速变化中对年轻人成长关注的精神产品也是社会急需品，它在实际生活中不像物质的需求那样明显，所以也常常会被人忽略。

值得欣慰的是优米网自创办以来已邀请了一百多位和我同样关注这个问题并且能成事的人，他们开始是希望给我创业以支持，后来发现这是一个与年轻人交流的好平台，了解年轻人的好窗口时，他们就会多次前来。

企业家冯仑就曾来过八次，他第一次来后，告诉我他在这里讲得很爽，这里的年轻人也都很上进。

其实，了解年轻人就等于了解社会趋势和这个国家的未来。

这对于已经成事的人来说在作决策时极为重要，从某种意义上讲，对他们也是一种成长。

在一个科技进步快如飞的年代，我越来越觉得需要成长的不只是年轻人，成长是一辈子的事情。

所以，“优米网”的口号是“与年轻人一同成长”，成事的人不是高高在上，而是相互成长。

在《在路上》结集出版之际，我诚挚感谢走进“优米网”《在路上》直播间的每一位嘉宾和观众，是他们在成就这个节目和“优米网”。

王利芬 2011年3月

## 内容概要

创业，一个令人激情澎湃的词汇！

如今的世界已不再是书本上的那个世界，比尔·盖茨、乔布斯等人不断用自身的经历一次次颠覆古人的生命轨迹，创造一个又一个商业奇迹，各自打造出属于自己的财富王国的同时，集万千光环于一身，成为当今世界无愧于世的英雄人物。

如今的中国也已不再是百年前的中国，九州各地生机勃勃，社会万象日新月异，马云、史玉柱、李彦宏等人投身商海，毅然创业，一朝成名，成为中国新时代的英雄，吸引万千有志青年走上创业之路。

这是一个创业的时代，这是一个英雄辈出的时代！

编者与优米网合作，精心挑选了11位成功者的谈话，编纂了此书。

虽然他们有男有女，有老有少，涉及不同行业，但他们都关心创业者，愿意为他们奉献出自己的宝贵经验，为创业者排忧解难，让创业者在创业之路上少走弯路、险路，避开陷阱，有备无患。

在选择成功者时，编者尽量舍弃了广大读者耳熟能详的成功者，而选择了一些大家不太熟悉的成功者，因为编者首先要尽量顾虑到创业各个阶段所面临问题的宽度，以及行业的覆盖广度，力求为读者提供一本创业难题的“百科全书”。

其次，编者还想通过此举告诉大家，成功者不仅只有舞台上的那几个人，在你我的身边就有很多成功者，只要你善于发现、善于学习，你完全可以很容易地做好创业准备。

## 作者简介

主编：刘世英，青年学者，资深传媒人，北京广天响石企划机构董事长，著有《杨伟光的央视岁月》、《赢在华西》、《广告也幽默》等等，主编央视“赢在中国”栏目图书系列，“梦想年代，财智人生”系列丛书。

副主编：彭征：青年学者，人物传记畅销书作者，管理学博士，现任北京广天响石文化交流中心副总编辑，著有《谁认识马云》、《巨人不死密码》、《华为教父任正非》、《马云精彩语录》等财经人物类书籍。

书籍目录

序

前言

第一章 邓锋：创业是一种生活方式

第一节准备好了再去找投资人

- 1.不在乎最终结果
- 2.不跟原公司做同样的事
- 3.能力比行业知识重要
- 4.先把自己的钱掏光
- 5.把产品卖到荷兰
- 6.直觉有时很靠谱
- 7.边缘性的行业容易成功

第二节创业者应具备的素质

- 1.风投看重你的价值观
- 2.VC讨厌大忽悠
- 3.重视细节提高执行力
- 4.不把赚钱放第一位
- 5.我就喜欢做这个事
- 6.助中国民企进世界500强
- 7.杀死公司的常是自己

第三节风险投资者的投资理念

- 1.挑选团队的小伎俩
- 2.该花的一定要花
- 3.忠言逆耳利于行
- 4.B2C的前景很看好
- 5.兔子就吃窝边草
- 6.像老板一样思考
- 7.好东西不见得是机会

第二章 牛文文：人人都是创业家

第一节迈出创业的第一步路

- 1.没准备好也能去创业
- 2.千年难得的中国梦
- 3.没赚过钱的人别创业
- 4.什么也不要了就想创业
- 5.做任何行业都要50万

第二节创业就是一条不归之路

- 1.我们都是创业教徒
- 2.失败者要向史玉柱学习
- 3.想得少做得多
- 4.你就是你的天使

.....

第三章 杨宁：创业，创造人生新目标

第四章 包凡：你拿到创业投资了吗

第五章 五迈：跟对的人以对的方法做对的事

第六章 谭智：你的创业谁做主

第七章 朱新礼：什么样的年轻人适合创业

第八章 夏华：创业中最难的跨过的坎

第九章 杜葵：对话联想青年公益创业计划10强团队

第十章 陈宏：积累人脉缔造成功

第十一章 李波：如何面对人生中的困境

章节摘录

版权页：买你的东西，这个东西有没有其他选择，你的东西好在什么地方，这个东西到底为什么吸引他，这个东西有多大的市场，增长得怎么样，等等，一定要事先调查好。

一个很新的技术刚出来，市场不是很大，但是它在高速增长，我赌它的增长性，这种情况下就把风险减了一部分。

我确认市场存在而且是高速增长的，并且创新性又能够让我进来以后不跟竞争对手直接竞争，然后进来了以后再逐渐地扩大，所以所有的思维都是商业性的思维而不是技术性的。

这些准备好了以后，自己再做一个原型机，自己放钱，当时每个人先放一万美金，然后我们都说要先辞职再去找钱，这样给投资人信心，一切功课做完后，我们就去找天使投资人了。

他们不懂技术没关系，就看你的人怎么样，我知道让他们掏钱很难，所以我也掏钱，我掏钱少但是对我生活的影响远远大于你，我那时候刚刚买了房子，我太太在读书，钱都是我跟我同学借的。

主持人：你同学借给你钱时有顾虑吗？

邓锋：不会，创业不成功对我来说生活水平差不了多少。

所以你借钱来做，给天使投资人信心，从那里拿到钱就很容易了。

他们不光看你有一个很好的创意，还要看你这个人，你有多大的承诺，多大的责任，我今天做风险投资也是这样。

我要看跟你认识不认识，对你信任不信任，你自己有多大的牺牲。

你让我掏钱你首先得把自己的钱先掏光了。

5.把产品卖到荷兰 观众：我是从事电子商务运营的，我对网络的事物很感兴趣，我很欣赏邓锋老师当时创业的眼光，您在1990年的时候就意识到网络安全是未来影响网络运用的大问题，然后与好友做网络产品的开发获得成功，所以我想向邓锋老师请教一个问题，在您当初创业的时候，除了您自己给自己的创业前景的美好展望之外，有没有考虑该向自己团队交代的问题，如果考虑过，您又是怎么考虑的？

邓锋：坦率地说，开始没有考虑。

一个优秀企业家的素质里，很重要的一种就是责任心，但对于大多数最初创业的人来说，最开始想的就是自己赚多少钱。

所以当初我心里的想法是，英特尔给戥出100万美金，假如我创业赚了200万美金，这就够了，而且过了一把创业的瘾。

后来想想，如果失败了，其实我对家里是有责任的。

当你的公司做得越来越大时，你就会发现公司员工非常辛苦，肩上的担子就重起来。

后来发现我的客户都很重要，全世界最重要的金融客户，全世界所有金融交易所、大银行都是我的客户，一旦断了，这个损失是很大的，慢慢地你的责任心就有了。



编辑推荐

《创业,名人说》是优米网在路上系列图书之一。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>