第一图书网, tushu007.com

<<让你的谈吐更动人>>

图书基本信息

书名：<<让你的谈吐更动人>>

13位ISBN编号：9787802222533

10位ISBN编号：7802222532

出版时间：2007-3

出版时间：中国华侨

作者：方军

页数：275

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<让你的谈吐更动人>>

内容概要

让谈吐更动人的修炼6法：　会讲道理：在人际交往中，我们常常需要通过讲道理来说服别人。
常用的说服方法有以谬制谬、正话反说、借古讽今、晓以利害、打比喻、迂回引导等等。
　释放真诚：只有在言谈话语之间释放出你的真诚，才能打动人、感染人、才能获得他人的信任，才能获得真诚的朋友，才能取得事业的成功　说话适当：学会适当的时候说适当的话，就是要学会察言观色、把握时机，根据不同的对象、不同的场合，说恰如其分的话。
　拉近距离：在和人初次见面时，学会用恰到好处的语言与人交谈，就能消除彼此之间的陌生感，迅速地拉近双方之间的距离，为今后的进一步交往奠定良好的基础。
　学会幽默：幽默是一种交谈的艺术，是睿智和豁达的体现，是一个人的思想、学识、智慧、灵感在语言中的体现。
幽默能够使交谈内容变得生动活泼，使交谈气氛变得轻松愉快。
　肢体语言：人的肢体语言包括面部表情、目光接触、身体姿势、人际空间距离、服饰语言等。
在与人交往的时候，恰当地使用这些无声语言不但可以让你和他人的沟通更加顺畅，还能使你的谈吐更加动人。

<<让你的谈吐更动人>>

书籍目录

第一章 靠良好的谈吐树立起受人欢迎的社交形象 良好的谈吐是适应社会发展的需要 口才是一个人内在实力的外在表现 良好的谈吐能够征服人心 事业的成功离不开良好的谈吐 好谈吐换来好人缘 好谈吐让你在社交中游刃有余 良好的谈吐能够充分展示你的人格魅力第二章 会讲道理的人谈吐最动人 以谬利谬，巧妙说服 正说反说，劝服他人 引经据典，借古讽今 学会用商量的口气和别人讲道理 晓之以理，动之以情 善用比喻讲道理 用严谨的语言逻辑说服人 妙用“激将”，打动人心 循循善诱，迂回说服 换位思考，打动人心 先发制人，攻心说明第三章 在言谈话语之间释放你的真诚 说真话才能赢得人心 真诚的话语令人信服 真诚的谈吐才能打动人心 精诚所至，金石为开 只有真诚才能换来真诚 真诚就是站在他人的角度看问题 真诚就是对他人感兴趣 真诚就是替他人着想 饱含真情的话语最有感染力 真诚的言行换来真心的朋友 真诚的言语是促销成功的法宝 入情入理才能说服别人第四章 学会适当的时候说适当的话 说话要看准对象 说话要看准场合 利用场合巧说话 说话要把握适当的时机 说话要懂得察言观色 根据说话对象选择不同的交流风格 把握好说话的语气 话多不如话少，话少不如话好 角度不同，说话效果大有不相同 表达不当，忠告也会逆耳第五章 在方圆当中体现语言的魅力第六章 以恰到好处的语言迅速拉近与陌生人的距离第七章 幽默的谈吐是让一个人更加可爱的最佳方式第九章 适当的肢体语言会增加谈吐的魅力第十章 以动人的谈吐营造和谐的工作氛围第十一章 不要触犯常规的谈吐禁忌

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com