

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

图书基本信息

书名：<<做人要有底牌做事要有王牌>>

13位ISBN编号：9787802228382

10位ISBN编号：7802228387

出版时间：2009-4

出版时间：关力 中国华侨出版社 (2009-04出版)

作者：关力

页数：281

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

前言

人的一生无非就是用自己的实际行动回答两个问题：一是如何巧妙地做人；二是如何成功地做事。人做好了，事半功倍；人没做好，事倍功半。

做人与做事相辅相成，互为表里，一旦厚此薄彼，就很难到达成功的彼岸。

君不见，那些真正的成功者无不深谙既会做事、又会做人的奥妙与真谛，所以才能达到无往而不胜的高超境界。

人生在世，成败不由天命。

有人名垂青史，有人默默无闻，正所谓成败身后事，追求在今生。

做人要有底牌，做事要有王牌，这是古今成大事业者的不二法门。

底牌是立世之本，王牌是成事之源。

若底牌不倒，心诚者，人亦诚而应之；若王牌得当，志远者，则千百事可为。

人生之路漫长而曲折，荆棘和坎坷无处不在，胜败无常，变幻莫测。

做一个成功的人，需要的是智慧与道行，道行的深浅，就是你认识事物本质的深浅，对人性认识的深浅。

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

内容概要

做人要有底牌，构筑固若金汤的人生防线；做事要有王牌，打造无坚不摧的成功利器。

人生可以经历100次挫折，但不可以输光1次。

持有做人的底牌，就能在变幻莫测、险礁暗藏的人生路上，趋利避害，尽显从容，进可攻，退可守。

所谓王牌，就是要给人看的牌，这种牌要大，要正，要能说明问题，让人一听就竖大拇指，所以，做事就要有王牌。

《做人要有底牌 做事要有王牌》涵盖古今成事之道，明辨中外“做人底牌、做事王牌”之术，以浅显易懂的说明文字为纲，以生动深刻的智慧故事为辅，二者彼此释义，互为表里，为您展现诸多为人处世的诀窍和方法。

阅读《做人要有底牌 做事要有王牌》，既能领略古人的成功智慧，也能感受今人的处世风采，更能激活思维，让您领悟到“底牌+王牌=成功”的处世真谛。

还有就是，所谓打出去的牌，就是要给人看的牌，这种牌要大，要正，要能说明问题，还要镇得住人，让人一看就竖大拇指，故称为做人有底牌、做事有王牌。

《做人要有底牌 做事要有王牌》以《做人要有底牌做事要有王牌》为题，意义就在于把我们的真实心得告诉那些试图打开或者已经拥有人生成功局面的朋友，我们相信，其中的良言与忠告一定会对你大有益处！

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

书籍目录

上篇 做人必须拥有的七张底牌

第一张底牌：重实际——做个理性务实的人马上从你不切实际的幻想中醒来踏实地走好每一步最简单的才是最真实的不管什么样的路，适合的才是最好的选择最爱，爱你所选把你的期望值调低一点面对自己的现实不要抱怨，走自己的路真实与包装并不矛盾

第二张底牌：明事理——做个深谙人情世故的人人情卖给熟面孔给人情，留后路赞扬的话要说到心坎里人情话里有人情帮助别人就是在帮助自己雪中送炭千金难买经常送出顺水人情心存感恩，知足惜福事成之后要致谢，切勿过河拆桥宽以待人，有理也要让三分人情账户很重要

第三张底牌：看清人——做个能读懂人心的人识透人心才能潇洒走四方读懂他人才能更好地掌握主动成大事者先识人看对人，做对事处世需要辨别真伪知人知面要知心学会多角度、多态势、多层次透视以全方位的角度看人避免先入为主的臆断掌握“透视人心法”

第四张底牌：肯忍让——做个能屈能伸的人能“忍”是一种大智慧做人要明白百忍成金的道理忍一时风平浪静，退一步海阔天空既要会忍又要会挺能够忍辱的人有大胸襟忍耐是一笔宝贵财富忍中有气量，也有力量能屈能伸才能适应社会做人要懂得屈伸之道

第五张底牌：能包容——做个心怀宽广的人宽广胸襟，无忧也无恼做人要懂得宽容具有一颗宽容之心包容他人，就是善待自己学会宽恕而不是怨愤学会忘记仇恨不斤斤计较就是一种豁达有容人之量才可成就大业严于律己，宽以待人

第六张底牌：有主见——做个坚持原则的人做一个能独立思考、做出判断的人坚持自己的原则，为人格保驾护航不要活在别人的评论中以自己的方式去生活相信自己：你并不比别人卑微可以没头脑，不能没主见坚持自我，保持本色

第七张底牌：放得下——做个知足常乐的人知足者常乐名利之心不能太盛知足常乐，宠辱不惊放下是一种快乐活得从容就要看淡名利降低一分欲望，得到一份幸福真实一点自然一点不能欢乐时，何妨做到明智不能开心时，何妨做到随和放旷达观，随遇而安

下篇 做事必须拥有的七张王牌

第一张王牌：看清形势——顺流而下才能走得更快更远顺着别人成全自己从对方的角度看问题心中有数，就会占得主动千方百计化敌为友稳住自己等于击垮对手打人不打脸，骂人不揭短看透未必就要说透切忌直来直去

第二张王牌：适者生存——要改变环境先得适应环境适者生存，而不是强者生存适应环境从改变自己开始与其抱怨不如默默承受坦然面对不易改变的事是金子总会发光的在困难面前，学会忍耐让人生变得更有弹性

第三张王牌：字当头——有“礼”就能走遍天下用礼貌表现出良好的个人修养一个笑容让你的社交形象熠熠生辉别让小动作毁了自己的形象“吃”出你的体面坐卧行止表现翩翩风度第一次见面要会做介绍注意与人握手的礼节名片交换学问大致意时要显示出对对方的尊重

第四张王牌：进退有度——把握分寸方能所向披靡达观权变，进退适宜退却是进攻的第一步撒手悬崖，全身而退退步原来是向前鱼，还是熊掌退一步才能进三分审时度势，迂回前进适可而止大智慧

第五张王牌：学会说话一口才能帮你打出一片天说话有时候能决定事情成败天天说话不一定就会说话一人之辩重于九鼎之宝马好好在腿上，人好好在嘴上一句话使人叫，一句话使人笑生活就是谈判的艺术换一种说法结果会大不一样笑着说话容易让人接受

第六张王牌：勇于行动一临渊羡鱼不如退而结网着眼于将来致力于现在勇于行动，敢想敢做要“做”求机遇，不要坐等机遇没有什么万无一失在行动中期待明天不怕多走路，就怕走不出自己的路去做，比做好更重要

第七张王牌：追求双赢——用正确的方法赢得竞争人应具备双赢观共赢才是高境界把双赢作为长富之道恶性竞争，害人害己同行未必是冤家掌握正确的合作方法有原则地合作让对手看到你的风度

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

章节摘录

上篇 做人必须拥有的七张底牌
第一张底牌 重实际——做个理性务实的人马上从你不切实际的幻想中醒来多数人都说自己是理想远大，而并非不切实际地空想，但他们往往忽略了一个重要的因素，那便是这个理想必须是切实可行的，是适合自己的。

一个有理想的蚂蚁，是把自己变成最优秀的蚂蚁；一个有理想的狮子，是把自己变成最优秀的狮子。蚂蚁想变成狮子，那便是白日做梦痴心妄想了。

一旦一个人的理想和目标是不切实际的，那即使再努力追求，都是痴心妄想，最终是两手空空。

有一位年轻人，只能在一家石油公司里谋到一份工作，任务是检查石油罐盖焊接好没有。

这是公司里最简单枯燥的工作，凡是有出息的人都不愿意干这件事。

这位年轻人也觉得，天天看一个个铁盖太没有意思了。

他找到主管，要求调换工作。

可是主管说：“不行，别的工作你干不好。”

年轻人只好回到焊接机旁，继续检查那些油罐盖上的焊接圈。

既然好工作轮不到自己，那就先把这份枯燥无味的工作做好吧！

从此，年轻人静下心来，仔细观察石油罐盖焊接的全过程。

他发现，焊接好一个石油罐盖，共用39滴焊接剂。

为什么一定要用39滴呢？

少用一滴行不行？

在这位年轻人以前，已经有许多人干过这份工作，从来没有人想过这个问题。

这个年轻人不但想到了，而且认真测算试验。

结果发现，要焊接好一个石油罐盖，仅需38滴焊接剂就足够了。

年轻人在最没有机会施展才华的工作上，找到了用武之地。

他非常兴奋，立刻为节省一滴焊接剂而开始努力工作。

原有的自动焊接机，是为每个罐盖消耗39滴焊接剂专门设计的，用旧的焊接机，无法实现每个罐盖减少一滴焊接剂的目标。

年轻人决定另起炉灶，研制新的焊接机。

经过无数次试验，他终于研制成功了“38滴型”焊接机。

使用这种新型焊接机，每焊接一个罐盖可节省一滴焊接剂。

积少成多，一年下来，这位年轻人竟为公司节省开支五万美元。

一个每年能创造五万美元价值的人，谁还敢小瞧他呢？

由此，年轻人迈开了成功的第一步。

许多年后，他成了世界石油大王——洛克菲勒。

洛克菲勒羡慕“天边的彩霞”，但更注重“脚下的玫瑰”，所以他成功了。

革命导师列宁也曾告诫我们：“人要成就一件大事，就得从小事做起。”

爱默生曾经告诫过我们：“把你的人生之车系在遥远的星辰上。”

这并非指一个人的目标越远越好，而是说人生的目标应当像星辰一样，永远那样清晰闪亮，闪耀在头顶的上空。

追求如大海行船，受灯塔指引，就能顺利到达目的地，若是被海市蜃楼所迷惑，则会迷失航向，不知所终。

所以，切莫好高骛远，应该珍惜我们周围的事物，从我们的身边开始追求成功的契机。

在我们的周围，存在着许多沾染有好高骛远坏习惯的人。

有的人大学一毕业就希望能获得高薪，对找到的工作不甚满意，总是不断跳槽，而不愿去考虑如何做好眼前的工作；有的人希望能成为一位知名的成功者，却又不愿意付出努力，只是每天幻想能有“天赐良机”出现在他面前；有的人总是不断地制定计划，在最初设想得十分完美，但是当真正行动起来时，才发现原来目标太大，计划只能变成空话；有的人天天梦想着自己能干大事，干一番轰轰烈烈的惊天动地的大事，对于一些常规性的工作不屑一顾，认为做这些工作是委屈了自己，未让自己的才能

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

得到发挥……这一切事实上都是不切实际的幻想的表现，他们不断地追求着镜中月、水中花，整日做着不切实际的梦，这就注定了他们的失败。

一屋不扫何以扫天下，拿幻想当理想的人注定一事无成。

我们树立抱负和理想，既要基于现实，又要超越一般标准。

太难和太容易的奋斗目标，都不会激发人们去实施的热情。

而对自身具有一定挑战性，同时又能使自己相信能够完成的目标，就是最完美的理想。

老子曰：“合抱之木，生于毫末；九层之台，起于累土；千里之行，始于足下。

”荀况《劝学篇》里说：“故不积跬步，无以至千里，不积小流，无以成江海。

”一切远大的志向都是从基础开始的，一切目标都应是经过考虑、切合实际的。

【做人做事的金玉良言】每个人都有做梦的权利，关键在于，你不能执著于白日梦，一个人的梦想再伟大，也终归要回到现实。

踏实地走好每一步即使自身具备再优越的条件，一次也只能脚踏实地地迈一步。

这是十分简单的道理，然而，很多初入社会的年轻人，在步入社会后，却把这么简单的道理忘记了。

他们总想一步登天，恨不得第二天一觉醒来，摇身一变成为比尔·盖茨一样的成功人物。

他们对小的成功看不上眼，要他们从基层做起，他们会觉得很丢面子，他们认为凭自己的条件做那些工作简直是大材小用。

他们有远大的理想，但又缺乏踏实的精神，最终只能四处碰壁。

任何一个人的成功都不是靠空想得来的，只有踏踏实实一步一个脚印地去尝试、去体验，才能最终取得成功。

不管你拥有怎样知名学府的毕业证书，也不管你获得过怎样高的奖励，你都不可能在踏出校门的第一天就获得百万年薪，更不可能开上公司所配的“宝马”跑车，这些都需要你踏踏实实地去干，去争取。

如果你不能改掉眼高手低的坏毛病，那么，不但初入社会就遭遇挫折，以后的社会旅程都将布满荆棘。

上世纪70年代，麦当劳公司看好了中国台湾市场，决定在当地培训一批高级管理人员。

他们最先选中了一位年轻的企业家。

但是，商谈了几次，都没有定下来。

最后一次，总裁要求那个企业家带上他的夫人来。

当总裁问道：“如果要你先去打扫厕所，你会怎么想？”

那个企业家立即沉思不语，脸上还现出了尴尬的神情。

他在想：要我一个小有名气的企业家打扫厕所，大材小用了吧？

这时他的夫人却说道：“没关系，我们家的厕所向来都是他打扫的！”

就这样，那个企业家才通过了面试。

让那个企业家没有想到的是，第二天一上班，总裁就先让他去打扫了厕所。

后来他晋升为高级管理人员，看了公司的规章制度后才知道，麦当劳公司训练员工的第一课就是先从打扫厕所开始的，就连总裁也不例外。

创维集团人力资源总监王大松曾经说：“年轻人只有沉得下来才能成就大事。

无论你多么优秀，到了一个新的领域或新的企业，刚出校门就只想搞策划、搞管理，可是你对新的企业了解多少？

对基层的员工了解多少？

没有哪个企业敢把重要的位置让刚刚走出校门的人来掌管，那样做无论对企业还是对毕业生本人都是很危险的事情。

”所以，要想获得事业的成功，就先去掉身上的浮躁之气，培养起务实的精神，扎扎实实打好基础，基础打好了，你事业的大厦才可能拔地而起。

戒掉浮躁之气并不困难，只需把自己看得笨拙一些。

这样你就很容易放下什么都懂的假面具，有勇气坦露自己的无知，毫不忸怩地表示自己的疑惑，不再自命不凡，自高自大，培养起健康的心态。

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

这有利于更快更好地掌握处理业务的技巧，提高自己的能力，还能给上司和同事留下勤学好问、严谨认真的好印象。

拥有笨拙精神的人，可以很容易地控制自己心中的激情，避免设定高不可攀、不切实际的目标，不会抱着侥幸去瞎撞，也不会为了潇洒而放纵，而是认认真真地走好每一步，踏踏实实地用好每一分钟，甘于从不起眼的小事做起，并能时时看到自己的差距。

认真扎实地去做基础工作，是培养务实精神的关键。

越是那些别人不屑去做的工作，你越要做好。

工作能力是有层级的，只有从基础做起，处理好小事，才能打好根基，培养起处理大事的能力。

你还要保持一颗平常心，坦然地去面对一切。

如果小有成就，也不需太得意，如果遇到挫折，也不要消极失望。

“不以物喜，不以己悲”的心态，会使你更加关注自己的工作，并集中精力做好它。

此外，还要切忌急于求成。

事业的成功需要一个水到渠成的过程，急于求成可能导致功败垂成。

人的成长是需要一个过程的，这个过程不是任何文凭、学位可以缩短或替代的，否则就会出现断层，就会成为空中楼阁。

“没有人能随随便便成功”，这是一句歌词，也是一条真理。

“随便”是指空想、浮躁，只有去掉这些，发扬务实的精神，万丈高楼才能拔地而起。

初入社会是一个人的品质和生涯定格的时期，如果你能在这个时期树立起务实的精神，扎扎实实地练就基本功，那么还有什么能阻碍你成功呢？

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

编辑推荐

阅读《做人要有底牌 做事要有王牌》，让你知道所谓王牌，就是要给人看的牌，这种牌要大，要正，要能说明问题，让人一听就竖大拇指，所以，做事就要有王牌。

做人要有底牌，构筑固若金汤的人生防线；做事要有王牌，打造无坚不摧的成功利器。

<<做人要有底牌做事要有王牌>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>