

<<李嘉诚经商三论>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚经商三论>>

13位ISBN编号：9787802229914

10位ISBN编号：780222991X

出版时间：2010-5

出版时间：中国华侨

作者：孙郡错

页数：275

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚经商三论>>

前言

对于这个时代的人来说，李嘉诚是一个财富神话，他享有“华人首富”的美誉数十年，更早已进入“世界十大富豪”的行列，始终是年轻人的励志榜样。

李嘉诚的经商之道，非三言两语所能完全概括，本书就从素养、眼光、取舍这三个方面为您全面讲述李嘉诚的传奇人生。深入分析李嘉诚的成功经验，破译李嘉诚的智慧密码，最终为您指出借鉴之道。

对于这个时代的人来说，李嘉诚是一个财富神话，他享有“华人首富”的美誉数十年，更早已进入“世界十大富豪”的行列，始终是年轻人的创业榜样。

有人说，李嘉诚的成功是时运所致。

也许，时代给了他很多机会，可时至今日，大浪淘沙，同时代不少的塑胶大腕、地产大王已被浩浩荡荡的商业大潮吞没。

而李嘉诚却不仅能够站稳脚跟，且鹤立群雄，创业58年无亏损，可见，这“超人传奇”背后并非全全靠的是时运，而是必有其高明独到的经商谋略。

探寻他的成功法则，我们可以发现，将中国传统文化和西方商业智慧熔于一炉的李嘉诚，他所取得的辉煌正是来自于三项高深的修炼——素养、眼光、取舍。

李嘉诚的成功之路并非一帆风顺，他幼年丧父，家道中落，为了生活，他当过茶楼堂仔，进过舅舅的钟表店，又跳槽做推销员，最后自己集资办厂。

艰难的人生道路，曲折的创业经历，使李嘉诚懂得了勤奋、诚信是人生的最大财富，是做生意必须要坚守的准则，只有坚持以做人的方式做生意，才能仁者无忧众人助。

<<李嘉诚经商三论>>

内容概要

对于这个时代的人来说，李嘉诚是一个财富神话，他享有“华人首富”的美誉数十年，更早已进入“世界十大富豪”的行列，始终是年轻人的励志榜样。

李嘉诚的经商之道，非三言两语所能完全概括，《李嘉诚经商三论》就从素养、眼光、取舍这三个方面为您全面讲述李嘉诚的传奇人生，深入分析李嘉诚的成功经验，破译李嘉诚的智慧密码，最终为您指出借鉴之道。

<<李嘉诚经商三论>>

书籍目录

上篇 论素养 第一章 做生意就是做人 商道即人道 好人品是经商处世之本 人品好，才能成就伟大的企业 从不害人，乐于助人 善待老员工，结交善缘 勿以善小而不为 做生意就是做人 第二章 止惰与守勤是成功之钥 做人要有吃苦耐劳的精神 勤奋是通往成功的最短途径 以孜孜不倦的好学精神打开一条人生通道 创业伊始，勤奋是最大的资本 坦然接受艰苦环境的磨练 激发自己迎接挑战的斗志 做什么都要做到最好 第三章 诚信方能赢天下 诚信是做人准则、行天下之宝 做生意无信不立 诡诈之术，得小失大 承诺了就要做到 失信于人，玩火自焚 建立信任需要实际行动 犯了错误，诚实认错 不妨有一点笨拙精神 以诚相待，方可赢得人心 第四章 胸怀济世精神，当仁心仁德的儒商 让金钱服务于社会 致富不忘乡亲 要为社会稳定做点事 国家有难，匹夫有责 创办汕大，福及后人 一生恪守“慷慨解囊”之举 中篇 论眼光 第五章 独具慧眼，抢占先机 做生意就要有独到的眼光 嗅觉敏锐才能旗开得胜 商机无处不在 具有前瞻性的眼光 好时见坏，提前警醒 坏时见好，早占先机 看准商机，提前布局 第六章 以最佳的进攻策略抓住商机 准确的判断是成功的前提 抓住市场空缺点进行投资 一口吃不成胖子，可以从赚小钱开始 顺势而为，骑牛上市 放眼全球，做世界巨商 知己知彼，纵观全局 正确决策来源于对市场的准确把握 第七章 看得准还要敢于去做 看准了就大胆去闯 机会来的时候一定要抓住 敢想敢干，宏图大展 只有勇于拼搏，才能建立自己的事业 敢于尝试，积极运作经营方略 一线希望也要全力一搏 锲而不舍，直至成功…… 第八章 识人有术、用人有方 下篇 论取舍 第九章 做生意要有所为，有所不为 第十章 与人为善胜过唯利是图 第十一章 扩张不能忘谨慎 第十二章 人心最忌蛇吞象，要懂适时放手

<<李嘉诚经商三论>>

章节摘录

为了安葬父亲，李嘉诚含着眼泪去买坟地。
按照当时的交易规矩，买地人必须付钱给卖地人之后才可以跟随卖地人去看地。
卖给李嘉诚地的，是两个客家人。
他将买地钱交给他们之后，便半步都不肯离开，坚持要看地。
山路出奇的泥泞，不时夹带着雨点，寒意逼人的北风迎面而来……仍旧沉浸在失去父亲巨大悲痛中的李嘉诚，想着这连日来和舅父、母亲一起东奔西走，总算凑足了这笔安葬父亲的费用；想着自己能够亲自替父亲买下这块坟地，心里总算有了一丝慰藉。
这两个卖地人走得很快，他一步接着一步地紧跟不舍。
然而，卖地人见李嘉诚是一个小孩子，以为好欺骗，就将一块埋有他人尸骨的坟地卖给他，并且用客家话商量着如何掘开这块坟地，将他人尸骨弄走……可是，他们并不知道，李嘉诚听得懂客家话。

他震惊地想，世界上居然有人如此黑心、如此挣钱，甚至连死去的人都不肯放过；想到父亲一生光明磊落，即使现在将他安葬在这里，九泉之下的父亲也是绝对得不到安眠的。
而且，他也深知这两个人绝不会退钱给他，但他还是告诉他们不要掘地了，自己再另找卖主。
这次买地葬父的几番周折，深深地留存在李嘉诚的记忆深处，使他不仅受到了一课关于人生、关于社会真实面的教育，而且对于即将走上社会、独自创业的他来说，这是第一次付出沉重的代价所吸取的相当痛苦的教训，也是他在道义和金钱面前如何抉择所面临的第一道难题。

……

<<李嘉诚经商三论>>

编辑推荐

你不能不读的李嘉诚 一部凝聚李嘉诚经商智慧的“超人”宝典 一论素养：做人的素养决定做生意的境界，李嘉诚不同一般的人格魅力，是其成就辉煌的重要因素； 二论眼光：见人所不能见，才能赚人所不能赚，李嘉诚独到的经商眼光栅通人所能比； 三论取舍：有舍人所不能舍的气度，才能取人所不能取的利益，取舍之间，尽显李嘉诚的无二智慧。

<<李嘉诚经商三论>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>