

<<小女人的理财经>>

图书基本信息

书名：<<小女人的理财经>>

13位ISBN编号：9787802234093

10位ISBN编号：7802234093

出版时间：2008-3

出版时间：中国三峡出版社

作者：李维

页数：161

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<小女人的理财经>>

### 内容概要

本书以财务管理的基本概念为切入点，结合个人理财的心得与体会，简单却深刻地阐释了个人、家庭理财的原则、方法和真谛。

一本小书，包含了许多作者多年积累与沉淀下来的智慧与敏锐，在全民理财已经越来越成为一种大趋势的情况下，相信许多读者都将从中收益。

## <<小女人的理财经>>

### 作者简介

李维，财务专家，多年财务管理经验，在个人理财方面与投资方面有许多独到的见解和深刻的感受。

## &lt;&lt;小女人的理财经&gt;&gt;

## 书籍目录

写在前面第一章 冷清的减肥美容院——持续经营与利润 冷清的减肥美容院 持续经营是企业生存的基础 利润是企业持续经营的保障 固定的客源增加了收入 降低成本是增加利润的根本途径 副业利润使企业做得更长久 做精明的当家人 学会运用绝对值消费第二章 阿梅家的大米长虫了——库存商品与资金周转 阿梅家库存的大米长虫了 库存与损失 库存与资金周转 给钱要慢,收钱要快 家庭的库存 买东西也要有技巧第三章 信用卡的付费之道——现金流量 “我用信用卡结账” 什么是现金流量 现金流量分析对企业理财的影响 现金流量与利润 企业最应重视的指标——现金流量 企业日常现金管理的技巧 家庭最应重视的指标 用信用卡消费的好处 信用卡的赚钱策略 合理利用信用卡付费 看信用卡中的现金流量第四章 贷款利率又上涨了——负债结构与债务控制 央行的贷款利率又上涨了 “借鸡下蛋” 树立严守信用的形象,为借鸡下蛋奠定基础 保持财务稳健 什么是负债结构 长、短期负债的优缺点 如何控制长、短期负债 确定企业负债结构 编制家庭财产报表看家庭负债 家庭负债结构控制第五章 资本市场带给你什么? ——投资决策 你期待资本市场带给你什么? 投资与投机 投资决策的原则与方法 企业的实用投资技巧 生活中几种投资的实用技巧第六章 学会理一生之财——家庭理财之道 理财的含义 理财的内容 普通家庭如何理财 家庭理财的几个误区 几种家庭的理财模式 会计与理财第七章 让数字成为你生活中——跳动的音符 测试你的数字感觉 什么是数字能力 透过数字,看懂信息 财务报表你看什么 培养自己的数字感觉后记

## &lt;&lt;小女人的理财经&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章冷清的减肥美容院——持续经营与利润 冷清的减肥美容院 我家附近有一家减肥美容院，规模虽然不是很大，但是店面设计得很典雅、时尚，只是门口一个大大的屏风遮挡住了外面的视线。

从它前年开业到现在，每次路过的时候，我总是觉得里面冷冷清清，似乎一直以来就很少有客人光顾。店员也只是偶尔招呼一下感兴趣的人，其余时间都是在闲聊。

看到这家店的情形。

我常常想：作为当今最热门的行业之一的减肥美容店，居然连一个客人都看不到，也许明天就关张了吧。

可是一天、二天……一年、两年过去了，除去偶尔换个店员，这家店依然是老样子。

对此我的脑子里充满了疑问：究竟是什么原因使得这家小店可以持久地经营下去呢？

我的一位朋友决定到这家店里做减肥。

出于好奇，我也想顺便看看能不能解开心中的疑问，于是我决定陪她前去。

刚到店里，店员就很热情地将我们让到了里面比较隐蔽的洽谈区域。

我很好奇地询问，为什么要用屏风遮挡路上行人的视线而不将洽谈区公开呢？

这位店员告诉我，这主要考虑到顾客的隐私，原因很简单，很多人不愿意让别人知道自己减肥，所以。

在这里谈可以让客人很随意地了解所需的服务而不需要有什么顾虑，同时也能够给客人留下了良好的第一印象。

我说：“这样也许会丢掉很多客人的！”

她笑了笑，说：“减肥美容院是一个相对特殊的场所，只有有减肥这一特殊要求的人才会光顾这样的美容院的！”

我们这个行业更需要良好的口碑。

这才是最重要的。

接着她带我们参观了小店的设施，看到每个单间里的客人我这才明白：这里不是没有客人，而是把客人隐藏起来了！

接下来，专业的美容师就我们所需要的服务展开了详细的讲解，然后对我们说，如果办理她们的会员卡会有很多优惠。

由于减肥后肌肤容易松弛，美容师建议每次做完减肥后一定要做肌肤护理，如果有会员卡这项服务就可以享受五折优惠。

最后我的朋友被她说得动了心，交了3000元办理了一张会员卡。

拿着这张会员卡走出店门，我心中的疑团也随之烟消云散。

这家店生存之谜终于解开了：1.小店以优质的服务和会员卡营造了固定的客源，有了相对稳定的收入；2.推出肌肤护理等后续服务项目增加了收入。

创造了更多的利润：3.有了利润，美容院得以持续的经营下去。

持续经营是企业生存的基础 首先我们要知道什么是持续经营。

持续经营：持续经营是指企业或者会计主体的生产经营活动将无限期地延续下去，也就是说，在可以预见的未来。

企业不会进行清算、解散、倒闭。

任何企业要想做得长久，前提条件就是生存，要想生存就要持续地做下去，因此，持续经营才是企业生存的基础。

我们不妨这样想一想。

企业的生存与我们个人的发展也很相似。

作为独立的个体。

我们都有良好的愿望，希望有属于自己的房子和车，有美好而富足的生活，但是能够活下去才是创造

## <<小女人的理财经>>

这些的大前提。

如果我们连生存的能力都没有，又怎能谈及其他呢！

所以，人是靠自己的劳动拼命赚钱而生存的，那么企业又是依靠什么而生存呢？

利润！

利润是企业持续经营的保障 利润：利润是企业一定期间生产经营活动的最终成果，也就是收入与成本费用相抵后的差额。

如果收入小于成本费用之差为亏损，反之为利润。

如果您对上面的名词解释不理解，我们用公式来演示一下，就比较清楚了。

利润=收入-成本费用>0（盈利状态） 亏损=收入-成本费用

## <<小女人的理财经>>

### 编辑推荐

很多家庭主妇有良好的习惯，她们每天都会把家庭当天的收入和支出记录下来，到月底进行总结，这其实就是简单的会计工作。

那么，我们为什么会觉得会计很难呢？

怎样才能更快、更容易地理解会计学的精髓呢？

《小女人的理财经》试图在我们的生活中找出一些事例可以让您大体上理解会计的精髓，可以在我们的生活中灵活运用会计学。

希望您能喜欢会计学，并通过学习成为一名经济、数字观念很强的人。

<<小女人的理财经>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>