

<<一本书搞定人际关系>>

图书基本信息

书名：<<一本书搞定人际关系>>

13位ISBN编号：9787802236776

10位ISBN编号：7802236770

出版时间：2011-1

出版时间：中国三峡出版社

作者：韩彪

页数：266

字数：180000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一本书搞定人际关系>>

前言

人际关系是成功的温床，是成功的前提，是事业发展的支持系统，是成功的第一因素，更是成功的一项资本。

“人缘好四处逢源，人缘差寸步难行。

”拥有一流的人际关系，才能在这个社会中游刃有余、进出有道。

在中国古代，越王勾践的卧薪尝胆是可歌可泣的，但若没人来助，他怎会败中取胜。

汉高祖刘邦的楚汉相争是惨烈悲壮的，但若没人相帮，他怎能扭转乾坤。

自古以来，得人际关系者定输赢，得人心者得天下。

可见融洽的人际关系对人生和事业是不可或缺的。

人生在世，谁都想活得潇洒，活得成功，活得红红火火。

然而，任何事业都是人际关系的事业，成功之道在于你与多少人有良好的关系。

所以经营事业就是在经营人际关系，当你学会了利用人际关系，你就具备了整合人际资源、创造价值的能力。

从某种意义上说，人际关系也是生产力。

也许人际关系不会直接给你带来金钱、地位和晋升，但却可能润物于无声中，不知不觉提升你的能力和层次，当你的人际关系积累到一定程度时，就能实现从量到质的转变，让你的事业获得巨大辉煌。

“一个好汉三个帮，一个篱笆三个桩。

”在当今时代，单打独斗寸步难行，孤胆英雄已鲜无踪迹，人与人之间的沟通日益频繁，人与人之间的合作愈显重要。

无论你从事何种职业，身处何地，都免不了要跟各种各样、形形色色的人打交道共事。

融洽的人际关系可以给你创造机遇，可以延伸你的能力，更是你用之不尽的资源财富。

一位国内的财富精英甚至宣言，其最大的也是最重要的成功资本就是人际关系。

中国社会自古以来就尤为重视人际关系，历史传统造就了讲人情、重关系的习性，办事要讲人际关系。

拥有过硬的人际关系一向是中国人评价一个人能力高低的重要标志。

若某人拥有过硬的人际关系就意味着他能够利用蕴藏于其中的资源为自己办成事情，开创事业，收获财富，拥有幸福。

成功要靠人际关系，没有人际关系就会处处碰壁。

因此，欲要精彩人生，就得有更广泛的社会交往，更好的人际关系。

<<一本书搞定人际关系>>

内容概要

当今社会，一个人若要想在事业上取得成功，他就必须广结人际关系，依靠人际关系的支持与帮助，才能成就人生的辉煌。

要赢得好的人际关系，靠你的智慧，靠你的修炼，靠你洞悉其中的奥妙。

我们一定要做好自我人际关系管理，因为它能让你得到更多的回报，让你越来越强大，越来越相信自己的能力，越来越得心应手地管理自己，掌控自己的事业发展轨迹。

本书用精炼的语言、浅显易懂的道理、典型的事例，从思辨的角度破解人际关系与成功的秘密，阐释了好良好人际关系的构成要素，揭示了人际关系的修炼途径；同时，还通过对大量的历史故事和日常生活中突破人际关系的案例分析，指出了与不同类型的人突破关系的方法。

巧妙地凝聚理论性与实践性、思想性与可读性、可操作性与指导性于一体。

本书将人生哲理寓于谈心交流之中，帮助读者在轻松阅读中反思自我的人生轨迹；将人生经验寓于对话故事之中，帮助读者在掩卷思考中评价自我的人生设计。

通过对人际关系与办事能力的阐述，为您指点事业、人生的迷津，为您指出人际关系的重要性，同时还中肯地告诉您社交中不该有的不良心态及调整的方式。

学会更多实用的办事技巧，帮助大家开拓思路，借鉴经验，为广大读者在提升处世艺术方面，提供行之有效的帮助，使你在轻松阅读中获得启迪。

就让我们从阅读此书开始，一起来打造我们突破人际关系的超强能力，拥有通往成功和幸福的杀手锏吧！

<<一本书搞定人际关系>>

书籍目录

PAICIT 1 理论篇 第一章 成事在天,“天”即人际关系 1.事业成功从人际关系开始 2.有人
人际关系就有机遇 3.积累人际关系,就是积累财富 4.忽视人际关系的代价 5.“人”字的结
构就是相互支撑 第二章 办事有人际关系,再难也容易 1.挖掘你的人际关系资源 2.经营人
际关系,即经营成功 3.把“人际关系”变成办事资本 4.有了人际关系,成功才成为可能 5.事
业成功=人际关系+知识PAICIT 2 提升篇PAICIT 3 实践篇

<<一本书搞定人际关系>>

章节摘录

(5) 把握每个帮助别人的机会助人者，人恒助之。

高阳这么描述胡雪岩，“胡雪岩倒霉时，不会找朋友的麻烦；他得意了，一定会照应朋友。

”胡雪岩取得的成功很大程度上取决于众人的帮助，这些人之所以要帮助他，是因为他们以前都接受过胡雪岩的帮助。

投桃报李，正是人际关系的要义。

(6) 永远保持好奇心一个只关心自己，而对别人、对外界没有好奇心的人，即使有再好的机会出现，也会与之失之交臂。

我们都知道，认识一个人，首先是从对这个人感兴趣开始的，包括对这个人的长相、衣着、行为、所从事的工作，及一切关于他的事物感兴趣，而兴趣正是好奇心的体现。

可以说，好奇心是我们认识别人，拓展人际关系的源动力。

区别只在于，有的人是无意之中受好奇心的驱使，下意识地去结识人；而现代社会中更多的人则是有意地保持自己对人、对事的好奇心，并在与人的交往过程中认真学习、弄懂并加以运用。

这样的人比其他人更容易建立起人际关系，而且建立起来的人际关系网也更具竞争力。

(7) 同理心“以责人之心责己，以恕己之心恕人”，经常站在对方的立场上来考虑问题，是同理心的具体体现。

我们做任何一件事，在想到自己一方的同时，也要考虑对方的处境，并作出相应的措施来给予对方以方便，那么我们想做的事情必定更容易成功。

别人与我们的相处将会更愉快、更轻松。

这样一来，我们的人际关系竞争力也会越来越强。

许多人对人际关系竞争力的重要性没有深刻的认知，通常也不愿在这上面花更多的时间，往往到了关键时刻才发觉自己的人际关系资源太少。

不妨改变一下观念，可能就会产生截然不同的结果。

<<一本书搞定人际关系>>

媒体关注与评论

一个人获得成功的因素中，85%决定于人际关系，而知识、技术、经验等因素仅占15%。

——戴尔·卡耐基成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。

——美国前总统西奥多·罗斯福我的成功秘诀其实很简单，只有三条：第一条，人际关系；第二条：人际关系；第三条：人际关系。

——海尔集团董事局主席张瑞敏

<<一本书搞定人际关系>>

编辑推荐

《一本书搞定人际关系(白金纪念版)》：据统计现代商务人士在职场中出现的70%的错误都是由于不善沟通造成的，95%被解雇的员工是因为没有处理好人际关系。

商务人士要在职场中获得成功，必须具备良好的沟通能力，拥有广泛的人际关系。

一个人获得成功的因素中，85%决定于人际关系。人际关系是成功的温床，是成功的前提。是事业发展的支持系统，是成功的第一因素，更是成功的一项资本。

人缘好四处逢源，人缘差寸步难行，拥有良好的人际关系才能在这个社会中游刃有余，进出自如。

人生在世，谁都想活得潇洒，活得成功，活得红红火火。

然而，任何事业都是人际关系的事业，成功之道在于你与多少人有良好的关系。

所以经营事业就是在经营人际关系，当你学会了利用人际关系，你就具备了整合人际资源、创造价值的能力。

从某种意义上说，人际关系也是生产力。

也许人际关系不会直接给你带来金钱、地位和晋升，但却可能润物于无形中，不知不觉提升你的能力和层次，当你的人际关系积累到一定程度时，就能实现从量到质的转变，让你的事业获得巨大成功。

<<一本书搞定人际关系>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>