第一图书网, tushu007.com

<<圆融做人聪明做事全集>>

图书基本信息

书名：<<圆融做人聪明做事全集>>

13位ISBN编号：9787802237261

10位ISBN编号：7802237262

出版时间：2011-8

出版时间：中国三峡出版社

作者：雅倩

页数：254

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

古人日“ 蜀道难，难于上青天 ”，如今是“ 做人难，难于上青天 ”。
这绝对不是夸大其词，而在现实生活中也的确就是这样。
　今天，科学技术飞速发展，人类已经能够进入太空、“ 重造 ”物种，已经能够创造出许多匪夷所思的奇迹。
但是，人依然是人，还要做人做事。
人们一直在讲做人做事的方法、秘笈、绝招，这终究不能诠释做人处事之道。
　本书的价值在于其实用功能，内容通俗易懂，能够渗透到工作中、生活中去。
　工作中，与同事相处是在所难免的，而同事间的关系恰巧是人际关系中，较为复杂的关系之一。
一句话或一种行为做得不到位，就有可能为自己带来不必要的麻烦。
　生活中，处理人际交往中存在的问题，也让人们伤透了脑筋，毕竟是“ 江湖 ”险恶。
俗话说得好：“ 人在江湖飘，哪有不挨刀。
”而这正是对做人难最好的诠释，不管你是说错了话、交错了朋友或是防范心理不够强等，都可能招致灾祸。
为此，许多人大叹“ 做人难，难做人 ”。
　其实，做人并没有人们想象的这般复杂，只是还没有找对方法。
　中国古代关于做人的子集经典要求人们方圆做人，这还是很有见地的。
所谓的方，是告诉人们在为人处世的过程中，学做人的同时不能违背内心的原则；做人要圆，顾名思义就是要求人们在为人处事中要“ 圆滑 ”，这样就不容易让自己受到伤害。
　方圆之道在于知进退，而不是一味的前行。
俗语说“ 出头的椽子先烂 ”、“ 枪打出头鸟 ”。
这说明做人有时该藏，有时该露；有时该进，有时该退。
知道何时该露，何时该藏；何时有利于进，何时有利于退。
　在现实生活中，并非人人都能如此。
但是，知进退总比一根筋到底要强，等到撞得满身伤痕时再退为时已晚。
本书以鲜明的小故事为底料，以浅显易懂的语言为人们阐述做人的道理，给人以耳目一新、豁然开朗的感觉，让人们不再有“ 做人难，难做人 ”的慨叹。
　编著者

第一图书网, tushu007.com

内容概要

由雅倩编著的《圆融做人聪明做事全集》是一本足以改变你的人生命运的书。
如果你的人生之旅挫折不断，而自己又不知道障碍在哪里，你将从本书中获得答案；如果你正春风得意，好运连连，《圆融做人聪明做事全集》也会告诉你此时应当防备什么，留意什么，以便让你的人生更上一层楼。

其实，成功的机会对每个人都是均等的，那些成功的人士不一定都学识满腹、才华横溢，他们比你强的，恰恰在于他们知道如何圆融做人、聪明做事。

只要明方圆之道，懂做人心机，成功必将属于有心之人。

书籍目录

第一章 进退有度明哲保身
1.切莫“抬杠争风”，最好“笑脸相迎”
2.关键时刻以“知之”对“不知”
3.小事多糊涂，大事不含糊
4.不可意气用事，不妨三思而行
5.把花环戴在别人头上
6.适时示弱，避免逞强
7.得意时，心扬神不扬
8.切忌恃才放旷，还需胸有城府
9.大勇若怯，大智若愚
10.不显山露水，以“假面孔”示人
11.宠辱不惊，居功不傲
12.该藏则藏，该露则露
13.保持沉默，避免祸水上身
第二章 多结人缘少结人怨
1.微笑待人，方便自己
2.与其固执强争，不如以理对之
3.得饶人处且饶人
4.忧他人之忧，为自己铺路
5.与其乘人之危，不如成人之美
6.友善待人，人人为你所用
7.多点人情味儿，味淡情却浓
8.真诚待人，酌情对事
9.留住别人的恩惠，忘却他人的过错
10.说他人爱听的，做他人想做的
11.要想自己有面子，先给别人留面子
12.宽厚容人，慈心结人
13.夫妻无隔夜仇，宽容是制胜之宝
第三章 不存害人之想可有防人之心
1.不要贬损他人，抬高自己
2.打人莫打脸，伤人莫伤心
3.讲话要有度，做人要留情
4.切莫落井下石
5.坏人不为伍，朽木不为柱
6.识人要识心，交往多留神
7.谨慎交友，太多无益
8.不得不防的两种人
9.警惕突然的热情
10.一见难如故，浅交不深谋
11.不得罪不该得罪的人
12.提防“朋友”的“变脸术”
第四章 管好嘴巴免生事端
1.逞口舌之快，招长久怨恨
2.有话说在前，事后少麻烦
3.话说三分，点到为止

4.模棱两可的问题，含糊其辞地对待
5.该说的话留一点，不该说的话莫开口
6.与人闲谈，不可搬弄是非
7.过火的玩笑，等于恶语中伤
8.话多话少，因人而异
9.有话不一定直说，有理不一定强争
10.说话要分场合、看情况
11.场面话该说还要说
第五章 事留余地，人留退路
1.做不到的事情，别轻率承诺
2.在其位谋其职，不要越权惹麻烦
3.反驳别人时，别伤他人心
4.让步的目的是为了进步
5.见好就收，满则生祸“
6.要适可而止，别“赶尽杀绝”
7.别做损人利己的事
8.按照等级，建立朋友档案
9.常欺人者必自欺
10.荣耀均分，躲避事端
第六章 及时感情投资提防资源匮乏
1.平时多“烧香”，急时有人帮
2.雪中送炭，难中之情情更深
3.用好亲戚关系，情到事成
4.平时留下“人情债”，求人办事口好开
5.积极寻找“贵人”，用时别忘致谢
6.随时增进同学间的感情，以备不时之需
7.感情投资，物美价廉
8.成在施情，败在无情
9.播种感情，收获关系
第七章 做人不可势利但要讲究实际
1.注意朋友中有潜力的人
2.圆通做人，没有什么不好
3.交朋友要慎重
4.好马也吃回头草
5.穷不攀富，面对富人要摆正心态
6.该放下就放下，不为情面所累
7.错了不要怕丢情面，敢于承认才有情面
8.不以貌取人，当以才用人
9.擦亮眼睛选对手
10.老好人当不得，谨防好心不得好报
11.抓大放小，别让小事所累
12.脚踏实地为本，防止为名利所累
第八章 明方圆之道懂做人心机
1.风头不可出尽，便宜不可占尽
2.韬光养晦，厚积薄发
3.隐忍形色，莫暴露自己
4.匍匐前行，避免暴露目标

5.夹缝中生存要谨慎
6.藏峰敛迹，免得成为众矢之的
7.收起锋芒，平和处之
8.先做人下人，后做人上人
9.居高自省，低调自察
10.低调能聚人气，张扬必遭人嫉
11.忍住性情，耐住贪欲
12.水满则溢，盛极必衰
13.枪打出头鸟，功高震主亡

章节摘录

版权页：一般来讲，承诺有两种情况：一种是自觉的承诺，明确地答复人家，应允其请求之事；一种是不自觉的承诺，这就是自己本来并未应允，但在别人看来，你已应允了。
其实，在应酬中轻易承诺很容易造成被动的局面。
所以，在承诺别人的时候要掂量一下自己的分量，根据自己的能力答应别人的请求。
拿破仑曾说过：“我从不轻易承诺，因为承诺会变成不能自拔的错误。
”例如，一个朋友托你办一件事，而这件事在你看来可以办或者可以不办，或介乎于两者之间，你可应允为其办理，这叫做自觉承诺。
你也可能会说“让我想一想”，这叫做不自觉承诺。
在人家看来，你也承诺了。
有一个故事说，在一个十字路口上，有一棵枝繁叶茂的大树，有一位老人正坐在树下歇息。
突然，一个年轻人飞奔到老人面前，惊慌地哀求老人救他，说有人误以为他是小偷，偷了人家的东西，正带领一帮人追捕他，要剁掉他的双手。
说罢，纵身爬到那棵大树上躲了起来，并再一次要求老人不要告诉追捕他的人自己躲在树上。
老人看年轻人的长相不像个小偷，便回答说：“让我想一想。
”就是老人这句不自觉的承诺，使年轻人放心了。
不一会儿，追捕的人赶到大树下，问老人：“你有没有见到一个年轻人从这里跑过去？
”谁知这个老人曾发过誓，今生绝不讲假话，便随口回答道：“见过。
”追捕的人又问：“他往哪儿跑了？
”老人随手朝树上指了指。

编辑推荐

《圆融做人聪明做事全集》：有度，明哲保身。
多结人缘，少结人怨。
不存害人之想，可有防人之心。
管好嘴巴，免生事端。
事留余地，人留退路。
及时感情投资，提防资源匮乏。
做人不可势利，做事讲究实际。
明方圆之道，懂做人心机。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com