

<<白手起家的40堂课>>

图书基本信息

书名：<<白手起家的40堂课>>

13位ISBN编号：9787802237803

10位ISBN编号：7802237807

出版时间：2012-1

出版时间：中国三峡

作者：金铭轩

页数：248

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<白手起家的40堂课>>

前言

打开这本书之前，先想一想，你现在的生活是什么样子？

你的父母现在过着什么样的生活？

他们是在颐养天年，还是依旧辛苦工作——为一个二十多岁还在“啃老”的儿子攒钱买房？

你有女朋友吗？

她是在朝九晚五地工作，还是“宅”在家里，把时间交给了做面膜、看韩剧？

你们开始考虑结婚的事儿了吗？

房子、车子、浪漫的婚礼，你准备好了吗？

你自己呢？

大学毕业后，是不是也赶上了就业难，也逃不过“毕业就失业”的残酷现实？

是不是还在一边吃早餐一边赶路，为拼业绩累得呼天抢地？

如果你的生活就是这样，如果你也不满意自己的生活现状，那么，是时候改变自己，突破生活局限了！

因为你已经长大成人，肩上背负着巨大的责任。

不管你是男人还是女人，你可以不会弹钢琴，可以不会作诗，可以看不懂话剧，但你必须学会——挣钱！

因为你有责任让家人过上衣食无忧的幸福生活。

创业是一种人生理想，也是生活压力下谋求出路的必然选择。

如今，人们的生活压力越来越大。

上学时，我们负担着巨额的学费，希望有朝一日学成归来，以报答父母的养育之恩。

但随着大学扩招，大学生就业难问题越来越突出，大学生的平均工资水平也一直在低位徘徊。

更严峻的现实是，房价居高不下，物价不断上涨，已经到了谈婚论嫁的年纪，房子却遥不可及，爱情在现实面前显得那么脆弱……生活的压力让人们不堪忍受，但反过来想想，这又何尝不是一次人生的机遇？

工作除了养家糊口之外，也应该承载我们的一点梦想。

那么，为什么不变压力为动力，大胆去创业，实现自己的人生价值呢？

经常听有人抱怨，工作不好做，四处受气。

劝他辞掉工作，自己单干，他又会说：“工作虽然不好，但好歹旱涝保收。

创业太累，还要承担风险，一旦失败了，什么都没有了。

”的确，一旦开始创业，就失去了稳固的经济来源，要独自面对难以预测的市场风险。

但仅仅看到风险就不敢尝试，你还有什么机会成功呢？

常言道，富贵险中求。

古往今来，凡是获得成功的人，都是胆识超常。

一个人只有敢于承担风险和责任，才能走出创业的第一步。

创业虽然有风险，但职场同样不是保险箱。

创业表面上看存在风险，但创业过程中积累的能力、经验以及市场感受，会让你受益终生。

如今，中国社会正处于经济活跃期，市场繁荣、思潮踊跃、政策宽松、创投积极、用户成熟，对于善于发现和利用机会的创业者而言，不失为创业的黄金年代。

只要你足够自信，不管年龄大小、学历高低、出身如何，你都可以从默默无闻的草根变成创业的英雄。

如果你有梦想，如果你不甘于平凡一生，如果你想改变自己的命运，抓住时代的机会，现在就开始创业吧！

白手起家不是件容易的事情，创业路上有很多的坎坷，需要做的事情也很多。

为了帮助那些正在创业或准备创业的人们找到一条正确的创业之路，我们特别编写了这本书，从创业准备、商机发现，到开业筹划、组建团队、营销、管理等各个方面，逐一进行了解答。

也许这本书并不能帮你走上大富大贵之路，但它起码可以让你在今后的创业道路上，少一点迷茫，多

<<白手起家的40堂课>>

一份自信，离自己的目标更近一步！

但愿越来越多的人能通过创业，改变自己的命运，实现自己的人生价值！

<<白手起家的40堂课>>

内容概要

白手起家并不是件容易的事情，创业路上有很多的坎坷。需要做的事情也很多。

为了帮助那些正在创业或准备创业的人们找到一条正确的创业之路，金铭轩特别编写了《白手起家的40堂课》这本书，从创业准备、商机发现，到开业筹划、组建团队、营销、管理等各个方面，逐一进行了解答。

也许《白手起家的40堂课》这本书并不能帮你走上大富大贵之路，但它起码可以让你在今后的创业道路上，少一点迷茫，多一份自信，离自己的目标更近一步！

希望越来越多的人能通过创业，改变自己的命运，实现自己的人生价值！

<<白手起家的40堂课>>

书籍目录

- PART 1 我们为什么要创业
 - 第1课 赢在当代中国
 - 第2课 生活压力下的抉择
 - 第3课 优越的创业环境
 - 第4课 为梦想而奋斗
- PART 2 谁都可以创业成功
 - 第5课 马云是怎么成功的
 - 第6课 创业与性格无关
 - 第7课 激情、决心和信心
 - 第8课 坚持下去，剩者为王
- PART 3 创业前你该做哪些准备
 - 第9课 给自己做个“体检”
 - 第10课 了解相关的创业政策
 - 第11课 整合你的创业资源
 - 第12课 你该选择哪种创业方式
- PART 4 你该从哪里开始起步
 - 第13课 寻找合适的商机
 - 第14课 寻找适合自己的项目
 - 第15课 落实创业资金
 - 第16课 制定创业计划书
- PART 5 开业你需要做哪些事情
 - 第17课 好名字亮出来
 - 第18课 进行公司注册
 - 第19课 选择合适的开业地点
 - 第20课 组建创业团队
- PART 6 营销是工作的重中之重
 - 第21课 寻找你的客户资源
 - 第22课 迅速打开市场
 - 第23课 走特色经营之路
 - 第24课 留住客户比开发客户更重要
 - 第25课 宣传促销必不可少
- PART 7 现金流是企业的生死命门
 - 第26课 了解基本财务知识
 - 第27课 建立财务管理制度
 - 第28课 保证现金流畅通
 - 第29课 应收账款管理
 - 第30课 合理避税，减轻财务负担
- PART 8 做个优秀的“带头大哥”
 - 第31课 完善人员管理制度
 - 第32课 营造彼此信任的氛围
 - 第33课 用对人，才能稳住人
 - 第34课 培养团队凝聚力
 - 第35课 老板要以身作则
- PART 9 远离创业的陷阱误区
 - 第36课 “亲兄弟”也要“明算账”

<<白手起家的40堂课>>

第37课 别把急功近利当成雷厉风行

第38课 别被人情所累，交友要“有利可图”

第39课 别忽视了家人，透支了自己

第40课 别掉“钱眼”里，丢失了幸福

附录：创业者的30条戒律

<<白手起家的40堂课>>

章节摘录

第4课 为梦想而奋斗 再好的环境，再优越的政策，如果没有创业的梦想，很多人也不会选择创业。有梦想才能展翅高飞，有梦想你才有前进的方向。

在很多人眼里，创业不仅仅为了让自己生活得更好，而是出于一种信念：拒绝平庸，追求梦想，实现人生的价值。

一、成功要趁早 张爱玲说，出名要趁早，来得太晚的话，快乐也不那么痛快。创业也是这个道理，年轻的时候如果不去闯荡一番，等老了的时候，就只剩下一声叹息了。

1981年10月5日，李想出生在河北石家庄一个有着浓厚艺术气息的家庭，父母希望李想能继承父业，将来成为一名画家。

但他却喜欢上了电脑和互联网。

李想读高三时，互联网刚刚在中国兴起，他很快对互联网产生了浓厚的兴趣。

刚学会上网一个星期，李想就建立了自己的私人网站——“显卡之家”论坛。

李想每天早上4点起床，用6~7小时更新网站内容，其余时间用来学习高中课程。他通过每天更新网站内容，吸引网民，然后依靠口碑相传，使得网站的访问量迅速飙升。随着网站访问量越来越大，一些广告商主动找上门要求投放广告。

结果高三这一年，李想就赚到了人生中的第一个10万元。

2000年，互联网泡沫破灭，但李想并没有因此放弃自己的理想。

他断定IT业只是暂时陷入低谷，未来的发展空间十分广阔。

为此，他决定放弃高考，开始创业。

他以高三时边上课边赚钱的经历，说服父母接受了自己的选择。

李想的父亲至今仍清晰地记得，18岁的儿子说的不考大学的理由：“互联网是个潜力无限的市场，此刻我不去占据，等我读完大学，就已经被别人占据了。”

2000年夏天，李想和自己的同学一起筹集了一笔资金，成立泡泡网。

经过3年的发展，泡泡网的业务量翻了3倍。

到2005年的时候，泡泡网已经跃居为国内第三大中文IT网站，年营业收入近2000万，利润1000万元。

2008年7月，泡泡网与皓辰传媒一起加入全球500强澳洲电讯，一个高中生，由此成为IT行业最具影响力“80后”新锐。

如今，创业人群已经越来越年轻化了，比如金津、金美欧、郭敬明等这些年轻的后起之秀，在他们还是在校的大学生的时

候，就已经拥有令人羡慕的事业了。

年轻的时候，我们有朝气，有闯劲，有成功或失败的勇气和资本，为什么不去闯一闯，试一试呢？

难道真要等到老来的时候，才去后悔“年轻时错过了太多机会”吗？

二、“我有过梦想” 有些人在谈到别人创业成功时，除了羡慕或嫉妒之外，总会脱口而出：他有个有钱有势的老爸，不想发财都难！

事实真是这样吗？

古人说：富不过三代。

真正创业成功的企业家，他们靠的不是别人扶持，而是自己。

正是他们那种拒绝平庸，坚持梦想的精神，支撑着他们克服重重困难，最终获得了成功。

张宝全是著名房地产公司——金典集团的掌门人，这个北京电影学院里走出来的导演系高材生，却阴差阳错地走进了钢筋混凝土垒起来的地产舞台，而成就这一切的，就是一颗为梦想而不懈追求的心。

1992年，张宝全从北京电影学院毕业时，已经是35岁的人了。

当时，他的老师谢飞正在筹拍一部电影，需要50万的“巨额”资金，但到处筹资，却没人愿意投资。张宝全觉得，想当导演，对一个双手空空的年轻人来说，太难了。

于是，为了拍电影，张宝全决定下海经商，他想等赚到50万了，再回来当导演。

张宝全去了当时中国最有名“淘金地”——海南。

通过朋友介绍，张宝全认识了海南省工行的几位高管。

<<白手起家的40堂课>>

由于张宝全脑子比较活，对经营企业和做生意十分在行，海南工行下属的一家投资公司就委托他办一个二级房地产公司，然后和他一起合作开发。

为了能拍成电影，张宝全毅然接下了这个“大单”。

在做房地产生意的时候，张宝全看到每天都有大量的粮食和货物进出海南岛，他立刻意识到这其中的利润肯定很大。

于是，张宝全又成立了一家海运公司，买了几条二手船，搞起了海运业务。

凭着过人的胆识和敏锐的商业头脑，张宝全不仅在房地产领域做得风生水起，而且在海运方面也有不俗的表现，他因此淘到了人生的第一桶金。

正是借助这笔资金，他后来转战北京的时候，才得以迅速打开局面，奠定金典集团的事业基础。

2010年，一部低成本电影《老男孩》感动了很多中年人。

在喟叹青春逝去的同时，更令“老男孩”们遗憾的，是梦想的远去：“生活像一把无情刻刀，改变了我们模样。

未曾绽放就要枯萎吗，我有过梦想……” 梦想不是年轻人独有的，即使你已人到中年，甚至垂垂老矣，只要你像“老男孩”一样，立即行动，梦想也一定会实现。

娃哈哈是中国著名的儿童饮料品牌，而它的创始人——宗庆后，创业时已经年过四十。

凭借着一种对梦想、对人生价值不懈追求的精神，宗庆后在不惑之年的时候，加入了创业大军的行列，并创造出中国饮料业的传奇。

宗庆后从小生活在一个贫苦的工人家庭，后来赶上了上山下乡，到农村插队当了一名知青。

15年的农村生活，吞噬了他一生当中最美好的青春时光，等到返城时，他已经是33岁的“老男孩”了。

经熟人介绍，33岁的宗庆后成了一家校办厂的推销员，在随后近10年的时间里，他辗转于几家校办工厂，推销各种商品。

不甘心 and 不得志使这位“老男孩”，在42岁的时候痛下决心要自己创业。

1987年，宗庆后顶着巨大的压力，从校办工厂办公室借来14万元钱，承包了下属的一个经销部。

每次只要学校一打来电话，无论是烈日当头还是暴雨如注，宗庆后都会蹬上三轮车，把诸如冰棍、汽水等一些商品送到学校。

虽然一根冰棍、一瓶汽水只有几厘钱的赚头，但宗庆后相信，一切才刚刚开始，一切都会好起来的。

1989年，宗庆后看到儿童营养液的广阔前景，在杭州创办了娃哈哈营养食品厂，生产娃哈哈儿童营养液。

令他没有想到的是，娃哈哈儿童营养液一上市，立刻受到了广大家长和孩子的热烈欢迎。

良好的市场反响，帮宗庆后迅速打开了事业之门。

短短两年时间，娃哈哈儿童营养液的销售额就超过1亿元，成为了当时的神话。

时至今日，娃哈哈已经在全国建设了58个生产基地，创办了150家分公司，总资产超过300亿元，并连续十二年领跑中国饮料行业。

而宗庆后自己也从一个失意的“老男孩”，变成了“中国饮料航母的领航者”。

三、让自己飞得更高 有的人觉得，自己有个小店就满足了；而有些人却不满足，一定要将小店发展成全国连锁。

后一种人之所以能这样执着，就是为了让自己的更进一步，飞得更高。

因为一个人所处的位置越高，看到的风景就越精彩。

2009年11月5日，总部位于广州的恒大地产在香港上市，当天收盘市值705亿港元，成为在香港上市的内地非国有企业的龙头老大，拥有恒大地产近七成股份的许家印，身家瞬间飙升至422亿元人民币，成为中国内地的首富。

许家印出身贫苦但志向远大，他通过不断学习，让自己的眼界一步步开阔起来。

在取得初步的成功之后，他也没有满足于现状，而是积蓄力量，让自己“飞得更高”。

在自己创业之前，许家印在河南舞阳钢铁公司工作。

在工厂的10年，他从小技术员做起，历任车间主任、分厂厂长等职，并获得高级经济师的职称。

捧着国企这个铁饭碗，许家印并没有满足，1992年邓小平的南巡谈话让许家印察觉到新的机遇即将来

<<白手起家的40堂课>>

临。

1992年6月，在河南舞阳钢铁公司做了5年分厂厂长，日子过得风生水起的许家印，决定南下深圳闯荡。

经过几个月的奔波求职，许家印和一家颇具实力的连锁商店老板签了约。

凭借自己勇于开拓创新和坚忍不拔的精神，三个月后，许家印做成了第一笔单子，为公司带来10万元的毛利，这让老板对他刮目相看。

他从此不用再东奔西跑，而是坐镇办公室指挥。

1995年底，已是这家公司总经理的许家印，面临人生最大的一次机遇：老板派他去广东开发房地产市场。

洞察力极强的许家印意识到，广东经济的快速发展一定会带动当地房地产行业的发展，胸怀大志的他决意在地产界打拼一番。

于是，许家印立即收拾好行李，带着公司的委托和老板的信任去了广州。

经过一年多的努力，许家印一手创办的房地产公司从无到有，从小到大，渐渐成为了广州地产界小有名气、初具规模的地产新秀。

在一般人看来，许家印是这家公司当之无愧的元老，工资待遇十分优厚，他应该心满意足了。

但许家印不这么想，他觉得自己不能一辈子给别人打工，应该有属于自己的一番事业。

1996年，许家印在广州注册了属于自己的公司——恒大地产，正式踏上了创业之路。

正是凭着一腔永不满足的热情，恒大地产才有了今天的辉煌，许家印也因此收获了人生的无数个精彩。

我们为什么要创业？

为了证明自己，为了实现梦想，创业是一种人生态度、一个过程，创业不仅仅是为了养家糊口，追逐更多的财富，更是为了一种成就感和满足感，让人生充满挑战和惊喜。

P24-28

<<白手起家的40堂课>>

编辑推荐

常言道，富贵险中求。

创业虽然有风险，但职场同样不是保险箱。

古往今来，凡是获得成功的人，都是胆识超常的人。

一个人只有敢于承担风险和责任，才能走出创业的第一步。

如今，中国社会正处于经济活跃期，市场繁荣、思潮踊跃、政策宽松、创投积极……对于善于发现和利用机会的创业者而言，不失为创业的黄金年代。

中国当前正处在工业化和城市化的进程中，农村劳动力转移带来的巨大就业压力，在未来几十年内将长期存在。

你为什么非要在职场“红海”里苦苦挣扎，为什么不到创业“蓝海”里另辟蹊径？

创业从哪里开始起步？

需要哪些准备？

经营如何顺畅？

远离哪些误区？

…… 金铭轩编写的《白手起家的40堂课》将带你捕捉商机，教你白手起家的创业秘诀，打造属于自己的那片天空！

<<白手起家的40堂课>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>