第一图书网, tushu007.com

<<实用口才全书>>

图书基本信息

书名：<<实用口才全书>>

13位ISBN编号：9787802282261

10位ISBN编号：7802282268

出版时间：2007-1

出版时间：新世界出版社

作者：李屹之

页数：319

字数：480000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

中国古代就有“一言能兴邦，一言能丧国；一人之辩重九鼎之宝，三寸之舌强于百万之师”这样的论述，可见我们的祖先早已注意到患者的重要性。
现代社会分工越来越细化，很多事情都需要通过国团队合作来完成，人与人之间的沟通、交流显得尤为重要。
很多人越来越意识到这一点，人生的成败，往往取决于口才的好坏。
想要出人头地，除了专业能力，还要能言善辩的好口才。
本书是一部最完善的口才训练全书，将传授在不同的场合与不同的人交谈时的技巧，帮助你在最短的时间内掌握一流的交际口才和说服艺术，练就娴熟的语言技巧和处事能力，从而在各种场合，都能应对自如。

书籍目录

如何表达自己　未雨绸缪——分析自己的谈话能力　善假于物——要善于运用谈话资料　洞若观火——培养敏锐的观察力　有的放矢——明确表达的目的　正本清源——完美表达的关键　挑战自我——如何克服恐惧　持之以恒——好口才要多练习　随情应景——什么样的场合，说什么样的话　投其所好——说对方感兴趣的事　言出于衷——赞美要发自心底　与时俱进——言谈内容应适应文化背景　毛遂自荐——恰当地自赞自夸　诚能感人——尽量表达你的诚实和热情　形神兼备——身体语言的巧妙运用　明眸善睐——看准你在对谁说话　脱离窠臼——意味深长的收尾　怎样说“不”——表达不同意见的秘诀　　指桑骂槐——另有所指　巧言善辩——给自己台阶下　声东击西——让语言发生转折　见缝插针——如何巧妙插入别人的谈话　异曲同工——委婉暗示出奇数　理直气壮——以气势论输赢　先声夺人——率先定义，掌握主动权　殊途同归——先转话题再攻核心如何打动别人　精诚所至，金石为开　情寓理中，情理交融　装聋作哑，聪明制胜　釜底抽薪，不攻自破　心战为上，后战为下　以迂为直，先到终点　答非所问，避实就虚　晓知以理，动之以情　就坡骑驴，借梯登高　抓住漏洞，进攻薄弱　循循善诱，因势利异　融会贯通，巧用联系　明知故问，点破道理　抛砖引玉，循序引导　诱导巧问，以理服人　旁敲侧击，迂回包抄　巧比妙论，寓讽于喻　变换角度，应对自如　用激将法，需要引导　善用细节，说话有力　引申荒谬，智慧出击……如何口才致胜谈话时注意的礼仪交谈时需避免的误区生活中的口才艺术职场里的口才艺术演讲时的口才艺术辩论时的口才艺术谈判时的口才艺术推销时的口才艺术

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com