

<<你是能说会道的人全集>>

图书基本信息

书名：<<你是能说会道的人全集>>

13位ISBN编号：9787802287969

10位ISBN编号：7802287960

出版时间：2008-10

出版时间：新世界出版社

作者：张铁成

页数：306

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你是能说会道的人全集>>

前言

说话能力是一个现代人必备的素质之一。

能说会道会给你带来好运气和财气；拥有一副能说会道的口才，就等于拥有了辉煌的前程。

破解口才出众之谜，指引口才提高之道，口才是人生左右逢源的法宝，口才是打开心灵的金钥匙。

说话作为人们最简单、最直接的表达方式，它的重要性是不言而喻的。

我们已经告别了那种“鸚鵡能言，不离于禽；猩猩能言，不离于兽”的人云亦云的语言时代。

综观中国历史，会说话的人上自王侯将相、政坛领袖，下至平民百姓、凡夫俗子，可谓是比比皆是。

卡耐基说：“口才不是低水平的人考虑的问题，而是高水平的人试图办成大事的杀手锏”。

交通工具、通讯工具、口才是现代生活的三大工具，所以，“能说会道”将是畅行天下的最引入瞩目的“金字招牌”！

说话的要领并不在于以幽默风趣的口吻及华丽的辞藻把对方迷得团团转，或是运用高深的哲学理论，让对方崇拜自己。

说话的真意在于将告知的讯息正确地传达至对方的内心，以有组织的理论使对方更正确地认清事实。

<<你是能说会道的人全集>>

内容概要

说话的技巧，体现了一个人全部的品格、修养、才学和城府。

在今天这样的信息时代、文明社会，探讨学问、接洽事务、交换信息、传授技艺，还有交际应酬、传递情感和娱乐消遣都离不开口才能力。

我国著名美学家朱光潜教授曾说“话说得好就会如实地达意，使听者感到舒适，发生美感，这样的说话，就成了艺术。

”说话是一门艺术，要提高说话的艺术性，就需要精心修炼语言组织能力。

语言除了要清晰流畅，感情丰富，生动形象，普通话准确外，还必须具备语言的艺术特色。

<<你是能说会道的人全集>>

书籍目录

一、与恋人相处的口才技巧第一次与可能的异性情侣交谈要自然/2从细微之处赢得自己喜欢的女性的
心/3巧妙地向所爱的人表达自己的情感/4用委婉、含蓄的语言获得对方的尊敬和好感/8轻轻地说一句“
我爱你” /10与女友发生冲突时要采取积极有效的对策/11拒绝别人求爱的技巧/12二、与爱人相处的口
才技巧把握住说话的时机/16得体地与爱人进行感情交流/17爱、赞美和耐心是幸福之源/18不要只是各
持己见地进行争执/19

<<你是能说会道的人全集>>

章节摘录

第一次与可能的异性情侣交谈要自然 言辞威力无穷。

离开了交谈，求爱就不会获得成功。

一对情侣在进入热恋之前，需要互相表白，这是求爱必经的阶段。

即使你在向一个和你语言不同的外国女人求爱，你们仍然需要彼此交谈。

因为求爱的音调在北京话里也像巴黎的法语那样甜蜜。

在求爱过程中，如何表达言辞比言辞本身的意义更为重要。

事实上，我们在求爱时说的许多话一般来讲都没有多少含义。

“你好！”

” “你好吗？”

” “今天天气很好，是不是？”

” “怎么回事？”

” 等都是些应酬话。

在求爱中，言辞可能毫无意义，即任何内容都无关紧要。

但是千万不要以为求爱时所讲的话都不值得一提。

男女一开口就会揭示他们自身的许多秘密。

才智、教育、社会地位、爱好或厌恶，都会一股脑儿地流露出来。

因为一开口就会暴露，求爱中的交谈确实十分艰难。

你会觉得，当你与吸引自己的人说话时，就像经历一场严厉的审讯。

事实上，交谈是一个非常严峻的考验，许多男女都因为话不投机而没能结成伉俪，有的则历经数载，终以相互抱怨或僵硬的对白而告结束。

第一次与可能的异性情侣交谈是十分痛苦的。

当女人意识到她是在与一个将来的亲密情人和终身伴侣交谈时，她总是存在着一定程度的紧张、矛盾心理：既想熟悉，又想避开。

一方面她希望同你接近，另一方面她又害怕同你太接近，她需要在二者之间取得平衡。

例如，当一名女子对一名男子说话时，她的眼神总有些紧张，她心里嘀咕着：“我朝他看的时间是不是太长？”

” 那样他也许会觉得她太风骚轻佻。

或者“我向他望的时间是否还不够？”

” 那样他也许会觉得她太孤傲冷淡。

总之，一方面她在说话，另一方面她也在权衡两性的差异会有哪些影响。

许多人认为，只要开口，就得意味深长，不然就闭口不言。

远在17世纪，哲学家约翰。

威瑟斯庞就告诫人们：“无话不要找话。

” 应该说，这是一个好主意，但在求爱时却行不通。

“空洞的”讨欢心的交谈是求爱的宝贵武器。

在诸如核科学家开会时，无话不要找话说，但一般的聚会时却不行。

在聚会时，语言接触比聪明才智更为重要。

你可能认为，女性与你交谈之前需要听到比“我喜欢您这件连衣裙”和“你的头发看起来美极了”更高雅的评论，但是事实并非如此。

这些揭示个人兴趣的评语比诸如“您对中东和平进程有何看法”的“高雅”言论更为奏效。

在求爱中最难的一件事就是开场白。

但只要你不炫耀才华或故弄玄虚，事情就容易多了，开场白是进行接触的第一步。

“嗨！”

” “这种酒味道怎样？”

” “这次聚会真开心！”

<<你是能说会道的人全集>>

”这些话就足以表达你的兴趣，打破陌生人的防护罩。

人与人之间就是这样表现最初的爱慕之情。

下面是一位男子求爱时的开场白：“嗨（微笑）！
我想与您聊一聊，看看我们是否有共同之处（走近，站在前面）。

您看上去像一个十分有趣的人（露齿而笑），我们是不是聊上，（看看手表）五分钟，假若聊完后您想要我离开，我就走（眉毛倒竖，就像一头凶猛的野兽）。

”显然，这位男子的开场白比较成功。

从细微之处赢得自己喜欢的女性的心 女性有不同于男性的欲求，女性更有区别于男性的弱点。

在交往中，一个想征服女性的男性，必须懂得这一点：女孩子正眼巴巴地等着你去追求，女孩对你的害羞非常着急，女孩喜欢人家奉承她，女孩喜欢你温柔地体贴她，女孩喜欢幽默风趣的男孩，女孩欣赏见闻广博有胆有识的男孩，女孩不喜欢急不可耐的男孩。

记住了这一点，如果你想赢得一个女孩的芳心，有这样几件事值得一做：（1）鼓起勇气，走向你想亲近的女孩 有一个女孩对我说：“凡是女孩子，对男孩的追求都会感到高兴。

”还有一个女孩说：“那些畏畏缩缩的男孩真让人生气！

男孩应主动为自己创造机会，我可不会先开口，除非我已经非常爱他。

男孩子应首先表明心意。

一个男孩若没有勇气追求女孩，就太没出息了。

我们耐心等待，期望着男孩子的大胆追求，可他们竟然令人失望，真是急死人了。

”给自己打打气吧！

也许你欲接近的女孩正期待着。

即便失败，难堪是一时的；倘若成功，快乐却是长久的。

鼓起勇气，就等于成功了一半。

（2）赞美对方 女性都喜欢接受人家给予的适度赞美。

无论对于容貌、行为、服装、发型，甚至指甲尖，都希望得到赞美。

对女性“你好美”这样的话，一次也不用，是很难赢得女性的芳心的。

因为女性，甚至非常高傲的女性，都常为某种“复杂的弱点”烦恼着，如怀疑自己的魅力，怀疑自己的优点，当一个人的优点，被一个异性所证实时，怎能不感到愉悦？

有些羞怯或忧郁的女性，由于受到赞美的温暖，就像花朵受到阳光的照耀，突然明艳起来。

赞美要讲究技巧，首先要摸准她确实值得赞美的东西。

其次是变换赞辞。

比如你每天看到的都是一对眼睛，如果你总是千篇一律地重复“你的眼睛好美哦”，就会使她觉得你的例行公事索然无味。

你不妨换一句话：“我一直认为你的眼睛很美，但今天方明白了它所以迷人的原因。

”这样，保管她百听不厌。

（3）关心对方的兴趣，适当帮助对方 女人不希望男人的兴趣和她完全一样，但她希望你能把她的兴趣放在心上，每个女人都是如此。

如果你买了一件衣服送给她，对她说：“你不是最喜欢这种款式和这种颜色的上衣吗？

我今天买到了。

”女人就会感到有一股暖流流过心田。

她准会想：“我随便说过的一句话，他还记得这么清楚，真难为他了。

”如果你有一个晚上邀她一起去看她乐意看的时装表演，她会在心里琢磨：“他本来是不喜欢的，现在竟能主动陪着我，这种人善解人意，以后一起生活，一定没麻烦。

”（4）注意说话的神态，记住什么话不能说 男性在说话时吸引女性的，首先是他说话时的神态，而不是所谈的内容。

轻松自然，风趣幽默，表情丰富，定能给女性留下美好的印象。

在女性面前，不要谈论另一个女性的优点。

<<你是能说会道的人全集>>

女性对女性，敌对性很强。

殊不知，两个迎面而来的情侣，女性的视线总是首先投向女性！

这是一种无意识的对抗。

如果你当着她的面赞美另一个她，她准会气得七窍生烟！

另外，要想取得好效果，你还要掌握好交往的节奏。

开始阶段要若即若离，见好就收。

当然，要想赢得女性的心，最主要的还是要显示你的才干、你的智慧和你在事业上的能耐。

请记住：男人是通过征服世界而征服女人的。

<<你是能说会道的人全集>>

编辑推荐

充分展示自我，给人留下良好印象的机会，达到以一抵百，事半功倍之效，展现说话的“顶尖技巧”，揭示说话的“盖世秘笈”，能说会道彰显个人才智，说话要有学问，必须讲究技巧。

本书分别从与人相处、社会交际、求人办事、职场进展、商业谈判、营造生活、演讲论辩几个方面向你进视、剖析语言的奥秘。

通过大量贴近生活的事例和精炼的要点，讲述了与不同的人交往中如何巧妙说话和在不同的情景怎样得体表达的实用方法。

一旦你掌握了书中的原则，就能够迅速改善自己的处世能力，提升自我形象，增加在生活中办事成功的比率，不断迈向成功的境界。

<<你是能说会道的人全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>