<<TTT杰出培训师>>

图书基本信息

书名：<<TTT杰出培训师>>

13位ISBN编号：9787802346109

10位ISBN编号：780234610X

出版时间：2011-1

出版时间：中国发展

作者：陈志嵘

页数：238

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<TTT杰出培训师>>

内容概要

任何人的职责、使命、任务，就是全面地发展自己的一切能力。
而在发展自己一切能力中，重要的就是发展自己的能力，尤其是演说沟通能力。

<<TTT杰出培训师>>

作者简介

陈志嵘老师
中山大学MBA
PTT国际高级职业培训师
IAPC国际注册企业教练(RCC)
TECC九型性格导师

在“培训师的培训”领域，到目前为止，已有超过600家企业、40000余人次接受过陈老师的培训。服务的企业遍及协会类、电子类、服装类、塑胶类、家具类、制鞋类等。其核心课程是TTT内部培训师培训，MTP中基层主管管理技能训练，ECC九型性格教练课程。

<<TTT杰出培训师>>

书籍目录

第一章 文字语言表达训练 快速导读 第一节 有效的语言表达 一、表达内容要清晰易懂 二、生动语言表达法 第二节 语境表达四分法 一、看场合表达 二、看听众表达 三、看话题表达 四、看演说人表达 本章问题提示第二章 身体语言表达训练 快速导读 第一节 你的身体会说话 一、用外表说话 二、用表情传达 三、用姿态表达 四、用手势说话 五、用视线交流 第二节 身体语言运用 一、恰当地使用身体语言 二、消除不良的动作与习惯 三、培训师身体语言训练法 四、克服演说中的各种障碍 本章问题提示第三章 培训师贴身演说技巧 快速导读 第一节 亲和力——演说的秘密 一、什么是表象 二、如何辨别三种感官听众 三、六种契合法的应用 第二节 快速应对演说现场 一、“三三法” 二、培训师的提问技巧 三、常用的开场白方式 四、常用的结尾方式 本章问题提示第四章 培训师身心状态训练 快速导读 第一节 天赋演说才能 一、自信的演说家 ……第五章 培训课的课程准备技巧第六章 成为卓越的培训师参考书目后记

章节摘录

演说用嘴表述的，因此，演说内容表达的一个最大特点就是要用口头表述，说东西就要使用口语化的语言。

(1) 口语化的途径 避免使用单音节词。

书面语中的单音节词在口语里都要变成双音节词。

比如，书面语“且”，口语表述就要用“并且”；“若”用做口语则是“若是”。

避免使用文言词。

书面语中的文言词在口语里要变成白话词。

例如，有这么一句话：“教育历来被视为一片未加污染的绿洲。

”如果作演讲稿就有两个地方要变动一下，“教育历来被人认为是一片没有受到污染的绿洲。

”显然第二句效果好些。

标点符号口语化。

书面语停顿靠标点，口语则靠情感的处理和语气的变化。

把书面的停顿变成口语的停顿，书面的停顿靠标点符号，口语的停顿靠词与词（组）之间、句与句之间的间歇来表现。

为了方便聆听，有些标点符号还要用文字代替，如顿号改为“和”，破折号改为“是”，引号表示否定时加“所谓”，括号补充另用文字说明等。

避免误解。

不要使用同音不同义或易混淆的词语，不要随使用简略语，以避免造成的误解。

如“务要”和“勿要”就可能使听众造成误解，此时可以选择使用“不要”。

(2) 口头表达 口头语言表达是培训师思想观点、学识理念等的直接体现。

培训师要有效地开展培训活动，必须善于运用口头语言表达思想、交流感情、传播信息。

这就要求培训师掌握口头语言表达的规律和技巧，努力做到善说与会讲。

讲究口头语言技巧，实际上就是强调培训师口头语言的“五性”。

<<TTT杰出培训师>>

媒体关注与评论

看到陈顾问的表现，我相信中国一定会强。

——蔡亚伦 专业之楷模、用心之典范。

——冯燕全 德才兼备、良师益友。

——陆志信 与陈志嵘老师合作多次，他是迄今为止学员满意度最高的老师，也是公司内部讲师的良师益友。

帮助别人成功，自己也成功。

是对陈老师最合适的评价。

——李吕仁 志嵘兄助人师成十余年，育人无数。

有道是：书香门第后，人才辈出门，一代名师成。

——刘建欣

<<TTT杰出培训师>>

编辑推荐

一位行业前辈 激情不造作、自信不自负、儒雅不矜持、高洁不孤寒。

蔡亚伦 看到陈顾问的表现，我相信中国一定会强。

冯燕全 专业之楷模、用心之典范。

陆志信 德才兼备、良师益友。

李吕仁 与陈志嵘老师合作多次，他是迄今为止学员满意度最高的老师，也是公司内部讲师的良师益友。

帮助别人成功，自己也成功。

是对陈老师最合适的评价。

刘建欣 志嵘兄助人师成十余年，育人无数。

有道是：书香门第后，人才辈出门，一代名师成。

<<TTT杰出培训师>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>