

<<李嘉诚的财富兵法>>

图书基本信息

书名：<<李嘉诚的财富兵法>>

13位ISBN编号：9787802434592

10位ISBN编号：7802434599

出版时间：2010-4

出版时间：航空工业

作者：李铁红

页数：288

字数：253000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<李嘉诚的财富兵法>>

前言

他，少小离乡，幼年丧父，在战乱中颠沛流离；他，在废墟中挺起脊梁，在困顿中撑起希望，他主导了香港半个世纪的地产风云；他书写了一个令人叹为观止的创业神话；他的公司被誉为“全球最赚钱的公司”；他连续多年稳居全球华人首富宝座。

他就是李嘉诚。

在世人的心目中，他越来越成为一个凝聚、代表着中国人的奋斗精神、领先商界、与时俱进、不断创造新记录的卓越商人和企业家。

李嘉诚在困境中崛起，创造了一个个商业神话，荣登世界华人首富的宝座。

面对事业，李嘉诚有着压抑不住的澎湃热情。

他涉足的诸多行业看似各不相干，背后却是运筹帷幄的潇洒和坦然。

他掌控着香港的经济；经营着世界上最大的港口；垄断着面向中国内地的输电线，享有来自顶级地产商和零售商的美誉；以及拥有着最大的移动手机运营商的头衔。

唯有他能够在他的领域中频繁地被世界所感知，进而影响全球这一行业的未来。

在商海大潮中，李嘉诚用智慧和探索之光积聚财富之源。

他的经历似乎聚集了中国经商人的全部智慧。

他外圆内方，刚柔相济，他重信誉、讲义气、宽厚待人；他勤奋坚忍、务实求进。

<<李嘉诚的财富兵法>>

内容概要

在长达半个多世纪的奋斗生涯里，李嘉诚以顽强的意志、不屈不挠的拚搏精神，度过了创业中一个又一个急流险滩，取得了辉煌的成就，奏响了一曲让人昂首静听的华彩乐章。

<<李嘉诚的财富兵法>>

书籍目录

第一章 风雨兼程的旅途 李嘉诚是世界上著名的华人富商，也是众多经理人、企业家学习的楷模。李嘉诚的一生因富有传奇色彩而显得如此吸引人。

本章将对李嘉诚的成长历程做一个简单概括的梳理和呈现，展现其如何从一个小伙计成长为举世瞩目的“李超人”的人生轨迹。

1.童年的“船长梦想” 2.水深火热的少年时代 3.转身之后的成就——李嘉诚的推销智慧 4.赤手空拳打天下 5.千里之行，始于足下 6.从推销员到总经理 7.崭新的事业 8.找寻突破的视野 9.“塑胶花大王” 10.意想不到的危机 11.母亲话语中的玄机 12.投资房地产业 13.以“诚”夺江山 14.树大招风 15.李嘉诚看回归 16.李泽钜：低调沉稳的李嘉诚大公子 17.“小超人”李泽楷的创业故事 附：李泽楷个人简历

第二章 经营——有思想，更光芒 李嘉诚经商在决策方面用力十足，他从不放过任何一个细节，仔细运筹，心中始终有全局观念。这种做事方法决定了李嘉诚成就的财富人生，不是只停留在小处，而是体现在大处，显示出大手笔的气派。

商人以赢得人生财富为最高目标，这并不是说所有商人都唯利是图。

李嘉诚善于打造个人品牌，服务于大众，其经营之道，给人们留下了许多启示。

1.如何挖掘“第一桶金” 2.李嘉诚的经营观 3.超级富豪可贵的“3Q” 4.心法之一：掌控自主权 5.心法之二：利用技术增值 6.心法之三：个人角色管理 7.李嘉诚是如何工作的 8.拒绝风险 9.和李嘉诚学习如何创办小型企业 10.香港最大的“地主” 11.李嘉诚成功玩转屈臣氏的四大魔方 12.为未来工作 13.关于李嘉诚的四个终极拷问 14.做个正当商人不容易 15.胸中始终有一个“全”字 16.见证华人首富的事业图景 17.经济危机下李嘉诚的生存之道

第三章 管理需要真功夫 他的公司取名“长江”，是基于长江不择细流的道理。

他在各种有利或者不利的经商环境中，能够磨炼出大商人的品质，胜不骄，败不馁。李嘉诚特别重视自我管理和公司管理，他以大商人的谋略，对自己的经营项目精雕细琢，力保成功率，同时还把公司上下凝聚成一个整体，以便发挥合力的作用。

在李嘉诚身上，我们还能发现他善于变换、巧妙投资、专业收购、扩充市场的真功夫。

1.超越东方家族化管理 2.创业管理的9个要点 3.从好奇中发现财富 4.对“中国式领导”的升华 5.管理需要修己但无法安人 6.李嘉诚的经商心态 7.50年不败的秘诀（一）用90%的时间先想失败 8.50年不败的秘诀（二）管理的坐标 9.50年不败的秘诀（三）不疾而速 10.李嘉诚的人生理财规划 11.李嘉诚谈企业文化管理 12.解读长江发展史上的“三大战役” 13.商业道德成就李嘉诚

第四章 博采众长的用人之道 第五章 做人重于经商 第六章 慈善——关于财富的精神神话

<<李嘉诚的财富兵法>>

章节摘录

当李嘉诚听过女秘书反馈的信息以后，心中怅然。他下了楼，又想了想，仍然感到进一次君悦酒店实在不容易，于是他就坐在楼下大厅的沙发上等待时机。

没有想到，老板居然直到中午也没有下楼，倒是在下午1点钟时，女秘书又意外地发现了李嘉诚。于是她再一次进楼向老板汇报。

李嘉诚见了老板，刚提到五金厂的小铁桶，不料老板竟不客气地打断了他的话，说：“年轻人，你就不必费口舌了，我们君悦大酒店是绝对不会进你们五金厂任何产品的。

” 李嘉诚知道即便继续纠缠下去，也不会有转机。于是他礼貌地向老板致意，然后告辞出门。

刚走到楼下的李嘉诚忽然又转身上楼，面对转椅上老板那双惊愕的眼睛，李嘉诚恭敬地上前一步，谦和地说：“是这样，我刚才就这样匆忙下楼其实是不礼貌的。

因为我还没有征求先生对我推销方式的意见呢。

因为我很年轻，也是刚做这种生意，所以难免有些不谙此道。

我对先生并无其他所求了，只求先生能以长辈的角度，给我的推销方式提一点宝贵的意见！

” 老板这次不能不对李嘉诚刮目相看了。

老板说：“年轻人，并不是你在推销过程中有什么不礼貌，应该说你是个很会做事的人。你当推销员也很称职。

只是你们五金厂太小，产品也不可能登大雅之堂，尤其是像我们这样的大酒店，一般都从有名气的厂家进货。

所以只能拒绝你了，请你原谅。

” “没关系，如果我处在先生这个位置，也会这样做的。

” 李嘉诚非常通情达理，他见老板已能与他平等对话，索性把想说的话吐出来，他忽然问道：“如果没有猜错，贵店是否从香港名气很大的凯腾五金店厂进过小铁桶？

” 老板意外地望着他：“年轻人，你怎么知道这些？

” 李嘉诚笑了笑：“都是做五金生意的，我们当然不会没有耳闻。

”
.....

<<李嘉诚的财富兵法>>

编辑推荐

搏击在商场的汪洋大海，在生命的起伏中发现智慧的力量 站在财富人生的至高点，在时代的节奏下勾勒命运的斑斓 积跬步而至千里，积小流而成江河，积瞬间以铸永恒 善于做人，精于经商，将他送上了成功的峰巅 精妙绝伦的经商智慧 坚韧执著的人生理念 热爱祖国、造福苍生的伟大情怀 汇聚李嘉诚一生中最闪光的智慧精华 解读李嘉诚从零突破的财富兵法 全方位展现其非凡的商战智慧 一部白手起家的创业圣经 一面安身立命的镜子

<<李嘉诚的财富兵法>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>