

<<激发你的潜能>>

图书基本信息

书名：<<激发你的潜能>>

13位ISBN编号：9787802448216

10位ISBN编号：7802448212

出版时间：2010-8

出版时间：现代出版社

作者：威廉·沃克·阿特金森

页数：106

译者：靳晓莲

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<激发你的潜能>>

内容概要

这是一本教授你如何成功的激励书，是一个真正的成功学智慧宝库，它对于每个寻求真正的成就和发掘个人最大潜能的人而言都是真知灼见。

本书适合任何人，只要他们想尽最大努力成就自己最大的梦想。

追求成功的人都具有一种内在的能量特征，如果把这些特征通过行动释放出来，它的价值将是无穷的。

这才是成功的真正秘诀。

一旦掌握这一秘诀，你将受益无穷!

<<激发你的潜能>>

作者简介

作者：（美国）威廉·沃克·阿特金森（William Walker Atkinson）译者：靳晓莲威廉·沃克·阿特金森，史上最富有传奇色彩的激励大师，原本是拥有成功事业和富足生活的律师，却因遭遇一次偶然的人生坎坷而致身体和心灵双重崩溃。

而又因偶然遇到一位神奇的老师的传授，使他知晓了一个秘密，这个秘密改变了他的一生。

于是他发誓要让更多的人知道这个让每个人都能心想事成的秘密，从此，他开始转型成为一名新思想家、一位激励导师，也是20世纪初美国著名“新思想运动”的领导者之一。

他还是“吸引力法则”的鼻祖和“心灵激励培训”的先驱。

这本全球销量达500万册的小书，发掘了一个和万有引力同样伟大的发现——吸引力法则。

<<激发你的潜能>>

书籍目录

1. 成功的秘诀2. 个性之力3. 精神之力4. 潜能之力5. 灵魂之力6. 欲望之力7. 吸引力法则8. 个人磁力9. 人格魅力10. 编后语

<<激发你的潜能>>

章节摘录

插图：能够做到这一点的售货员一定会在自己的行业早早取得成就。

如何做到这点很难用语言说清，但是你只要按照前面几个章节中讲到的内容，多多留心，多多思考，多多练习就会离这个方向越来越近的。

近来有位作家关于这个话题也如实地讲道：“比如说，假设你是个生意人或者职业人士，并希望提高自己的业务或者业绩，那么下面这种做法是不可取的。

就是当你向顾客出售货物或者提供服务时，让整个事件看起来都像是一场例行的交易，接过顾客的付款，给他提供实惠，然后就叫顾客走人了。

这会让顾客觉得你除了跟他进行了一场公平的交易并从中赢利外，对其他的事情毫不关心。

实际上，除非你让顾客感觉到你是真的关心他和他的需求，你是诚心诚意要提升他的生活质量，否则在这场交易中你就是个失败者，会流失这个顾客源的。

一旦让每一个顾客都感觉到你是真心地为他的利益着想，把顾客的事当做自己的事一样对待时，你的业务自然会增加。

你不用依靠送顾客赠品，多给货物。

或者提供更大的优惠的方式来做到这一点。

无论生意大小，你都尽心尽力，多为顾客着想就可以了。

”这位作家把道理讲得很清楚，很有说服力，也很坦率。

接下来你要做的就是记住他的建议并将之付诸实践了。

<<激发你的潜能>>

媒体关注与评论

这可能是你读过的书中最重要的一本，我很感激作者完成了这部著作。

——《世界上最神奇的24堂课》作者 查尔斯哈奈尔在20世纪新思想运动的作家中，没有一个人的书能够和威廉·沃克·阿特金森的著作媲美！

他的每一本书都值得你反复阅读！

——《唤醒心中的巨人》作者 安东尼·罗宾

<<激发你的潜能>>

编辑推荐

《激发你的潜能:通向成功人生的9堂必修课》：这是一门包含九课的成功课程，课程关于激发成功人生的潜在能量的应用，是成就人生梦想的全部成功秘密所在！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>