

<<开一家赚钱的旺铺>>

图书基本信息

书名：<<开一家赚钱的旺铺>>

13位ISBN编号：9787802501249

10位ISBN编号：7802501245

出版时间：2009-6

出版时间：中国言实出版社

作者：赵大华

页数：473

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<开一家赚钱的旺铺>>

前言

拥有一家属于自己的店铺是创业者的梦想，把店铺经营成一个赚钱的旺铺更是创业者梦寐以求的事情。

那么什么是旺铺呢？

旺铺说得通俗一点就是，生意红火、最能赚钱、发展潜力最大的店铺。

那么如何才能把店铺经营成一家赚钱的旺铺呢？

首先，开店者要搞清楚开店卖什么最赚钱？

也就是说，要选择好自己的经营项目。

你进入的行业最好是一个新兴行业或者是朝阳行业；而且，店主一定要根据自身具备的资源情况选择经营项目：然后还要进行市场调查或者参考成功者的经验，拟定自己的经营策略，这样才能走出成功的第一步！

其次，店铺开在哪里

<<开一家赚钱的旺铺>>

内容概要

为了给广大开店者提供一个学习交流的平台，我们精心编写了本书。

本书结合旺铺经营的成功经验，详细阐述了开店者应具有素质、开店筹备工作、店址选择、旺铺装修和设计、商品陈列与定价、顾客管理、员工管理等问题，其中有一些真实的案例能给开店者带来一定的启发。

只要开店者真正理解并掌握“旺铺”的含义，然后围绕“旺铺”两字下功夫，你的店铺一定会成为最赚钱的旺铺！

相信本书能成为开店者最好的帮手和朋友。

<<开一家赚钱的旺铺>>

书籍目录

做一个最能赚钱的店老板 成为一家店铺的好老板 自信是开店者必备的素质 做一个志向远大的店老板 开店做生意要竭尽全力 做一个开小店的“大老板” 开店经商靠什么白手起家 决策要果断，看准了就去做 克服恐惧心理才适合经商 手脚勤快，生意自然来 具备商人的拼搏精神 要经得起失败的打击 虚心听取他人的意见 敢于纠正自己的缺点 具备良好的自制力 不被别人的看法所左右 一定要养成理财的好习惯 时间就是金钱 抓住赚钱的每一次机会 热爱自己的开店事业 张弛有度，忙里偷闲 将弱势转为强势 奉行乐善好施的商业伦理 己所不欲，勿施于人 开店前的筹备工作 开店筹资技巧与手段 开店一定要选个最赚钱的行业 市场是个宝，全靠自己找 开一家最能赚的店铺 开店投资技巧 开店前的营业执照申请 开店前的税务登记店铺的选址与装潢技巧 开店选对地方最重要 店铺商圈的划分 选址前的调查 依据哪些信息来选旺铺 选定店址的分析方法 找到旺铺的“风水宝地”

<<开一家赚钱的旺铺>>

章节摘录

做一个最能赚钱的店老板 成为一家店铺的好老板 一般店铺的共同弱点是：规模小，经不起风浪的冲击，在与大店铺或老店铺竞争中总是处于被动的地位，稍有不慎，便很容易被人击垮。但并不能因此说明普通店铺在商界中生存不了；相反，如果普通店铺有十分精明的好老板，以上这些弱点都构不成对他的企业致命的威胁。

那么，怎样才能成为一家店铺的好老板呢？

(1) 热爱自己的工作，热爱自己的店铺，并能熟知和指导工作中的每一个运作细节，这样才能无愧为自己店铺的真正的主宰者。

(2) 行业专一，不随便偏离自己的方向，并在自己

<<开一家赚钱的旺铺>>

编辑推荐

创建旺铺的秘诀，顾客盈门生意兴隆之道。

在某种程度上，只有具有独创性或独特性的环境，才具有长久的吸引力。

有人在总结经营之道时说：“人无我有，人有我早，人早我好，人好我转”。

这十六个字。

一言以蔽之，就是坚持特色。

没有特色。

就缺乏竞争能力，就没有吸引力。

开一家店铺，选择位置为重要，位置选得恰当，就能轻松赚钱。

<<开一家赚钱的旺铺>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>