

<<破解幸运密码>>

图书基本信息

书名：<<破解幸运密码>>

13位ISBN编号：9787802515444

10位ISBN编号：7802515440

出版时间：2011-6

出版时间：金城出版社

作者：清扬 编

页数：233

字数：170000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<破解幸运密码>>

前言

在这个竞争如此激烈的社会我们常常听到有人抱怨为什么我就那么倒霉，而某某怎么就那么走运，其实我们每个人都很努力，都在努力提高自己，期望能有一个好的人生，但最终的结果却是：只有少部分的人成了幸运儿，他们掌握了大量的财富！

为什么呢！

曾经听朋友讲过一个故事：有三个人要被关进监狱三年，监狱长给他们三个一人一个要求。

美国人爱抽雪茄，要了三箱雪茄。

法国人最浪漫，要一个美丽的女子相伴。

而犹太人说，他要一部与外界沟通的电话。

三年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”

原来他忘了要火了。

接着出来的是法国人。

只见他手里抱着一个小孩子，美丽女子手里牵着另一个小孩子，肚子里还怀着第三个。

最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这三年来我每天与外界联系，我的生意不但没有停顿，反而增长了200%，为了表示感谢，我送你一辆劳施莱斯！”

或许你看完这个故事会泯然一笑，这三个人当初的不同选择，竟然让他们在三年后过上了完全不同的生活，精明的犹太人的选择让他获得了巨大的成功，由此我们不得不感慨，什么样的选择决定什么样的生活。

今天的生活是由三年前我们的选择决定的，而今天我们的抉择将决定我们三年后的生活。

今天我们选择幸运的道路，那么明天我们才有可能成为幸运的人。

那么怎样去选择幸运呢？

选择幸运要遵循什么样的法则呢？

本书结合大量幸运者的成功之道，非常系统地为您分析了为什么幸运的人总是幸运的原因，进而告诉您怎么做才能让幸运来敲门，从而走上幸运之途。

从本书大量幸运者的成功之道中我们不难看出，幸运的人往往都是善用智慧的头脑去抓住身边的机会，并且能够果断地作出抉择，他们不怕吃苦，坚持在探索中学习，哪怕遇到再大的挫折与失败，他们都能够持之以恒地为了自己的目标不断奋斗。

他们对人真诚，广交朋友，总是怀着一颗平常而宽容的心态去包容一切；他们有勇有谋，敢闯敢干，坚持梦想，他们怀揣着勇气大胆地突破经验的束缚不怕冒险……世界上每个独立的个体，都蕴藏着无限的潜能，只要肯去做，就没有什么事是不可能的，但是首先你要有正确的选择，所以翻开这本书多看看那些幸运的成功之道吧，相信您看过后一定会对如何选择有所启发。

<<破解幸运密码>>

内容概要

那么怎样去选择幸运呢？
选择幸运要遵循什么样的法则呢？

《破解幸运密码》结合大量幸运者的成功之道，非常系统地为您分析了为什么幸运的人总是幸运的原因，进而告诉您怎么做才能让幸运来敲门，从而走上幸运之途。

从本书大量幸运者的成功之道中我们不难看出幸运的人往往都是善用智慧的头脑去抓住身边的机会并且能够果断地作出抉择，他们不怕吃苦坚持在探索中学习哪怕遇到再大的挫折与失败他们都能够持之以恒地为了自己的目标不断奋斗。

他们对人真诚广交朋友，总是怀着颗平常而宽容的心态去包容一切；他们有勇有谋，敢闯敢干，坚持梦想他们怀揣着勇气大胆地突破经验的束缚不怕冒险……

<<破解幸运密码>>

书籍目录

为什么幸运的人总是幸运

世界上有几种人？

生物学豪说两种：男人和女人；商人说两种：富人和穷人；而普通人也说两种：幸运人、不幸人。那么，你属于哪种人？

自我的困惑：为什么幸运的人总不是我

关于幸运的进一步实验

幸运在“选”

幸运的人总选择更有利的因素

幸运的人能把握好抉择的时机

幸运的人知道自己在忙什么

幸运的人能选对自己的位置

幸运的人总在调整自己

幸运选择快乐的人

不管做什么事一定要快乐，一定要享受过程。

快乐就是积极心态的源泉。

但工作对多数人来说，都是一种难忍的痛苦。

每一份事业都是由无数件大大小小的具体事件组成的，要享受追求成功的过程，就必须在小事中寻找成功。

每解决一个小问题，你就得到一份经验、一份鼓舞、一份快乐！

养成幸运伴随一生的好习惯

幸运选择意志顽强的人

善用智慧的头脑

幸运选择快乐的人

勤俭持家带来幸运

幸运的人善于独立思考

做事踏实获得幸运

幸运需要多尝试

成功会光临有计划的人

幸运的人不急着吃他的棉花糖

敲开幸运之门

幸运就在你身边

不放过每一次机

做自己命运的舵手

幸运的人精于组合

.....

幸运的人懂得幸运的法则

幸运的人拥有好心态

幸运的人善于使用人脉

幸运的人敢于闯荡

<<破解幸运密码>>

章节摘录

版权页：艰辛的岁月，从来就不白白光顾一个人。

当山姆已在世界上崭露头角，准备做出自己一番事业时，他早已对一个美元的价值怀有一种强烈的、根深蒂固的珍重态度。

生活艰辛，却赐给山姆·沃尔顿一笔无价的财富。

山姆对为顾客节省每一个铜板的经营原则有着深刻的热爱。

他庆幸自己起步时的艰难：“要是我们有充足的资金，或者要是我们成为一家大公司的子公司——这是我曾经想这样做的——我们也许甚至不会打算在小城镇开设商店。

结果就会失去在这些小城镇获得的商业机会。

我们得到的第一个巨大教益是，在美国的小城镇里存在着许许多多的商业机会，它比任何人包括我本人所想象的要多得多”。

小镇上起家的山姆，他的顾客是具体生动的，他们珍视每一个铜板的价值。

一个成功的小镇街角杂货店的要义是能敏锐捕捉周边人群的些微需要差异，并且下力气为顾客节省每一个铜板。

确实，在起步阶段，如果有过多的资金、过多的机会可能不是一件好事，它会让你跳过扎实的一步一步的积累，而直接进入投机取巧的较量中。

从沃尔玛商店开张那一天起，山姆就明确指出，沃尔玛不是仅仅低价销售某些商品的商店，而是实行真正的廉价销售，所有商品都要实行廉价销售。

必须始终保持沃尔玛的价格比任何一家商店的价格都低。

当顾客想到沃尔玛商店，他们就会想到低廉的价格和保证满意。

他们可以确信，他们不可能在其他地方发现更便宜的价格。

沃尔玛全心全意地致力于这种想法。

在一个以销售推动型的行业，一以贯之地不拘一格抓采购和促销。

有一笔生意使山姆终生难忘。

它首先使山姆确立了经营思考问题的方式：为顾客节约每一个美元，就会为商家自己多赚进一个美元。

这种思维，最终成为沃尔玛公司经营哲学的基础。

纽约一位叫哈里。

韦纳的人经营着一家采购服务公司，经营的是一种非常简单的业务。

他们访问所有各种不同的制造商，然后列出他们要拍卖待售的货物清单。

当某个人给他一份订单后，他就把订单交给有关工厂，并收取5%的佣金。

然后厂商就会把货物发运给我。

而当时一般批发商要收25%的佣金。

哈里按每打2美元的批发价经销女内裤。

山姆过去一直按每打2、5美元订购并按一美元3条的价格出售。

从哈里那儿订货，可以按1美元4条的价格推销。

为此，山姆的商店作了一次很大的促销，商店热闹非常。

这使他们都明白了一个简单的道理，它最终改变了全美国零售商出售和顾客们购买商品的方式：你可以降低标价，但赚取得钱更多，因为销售量增加了。

于是，低价销售，把低价的好处转让给顾客，为客户多节约一个美元，成了沃尔玛公司起步的重要手段。

沃尔玛始终坚持自己的做事方式，决不随波逐流。

到纽约采购，山姆带领的5、6人团队，一反纽约人早晚不谈生意的习惯（因纽约人上下班要长途往返乘坐地铁），而是要保证所有时间都有事干，以尽量压缩出差时间。

住的是拥挤的小旅馆，一律是步行，从来不打。

采购费用压得尽可能低。

<<破解幸运密码>>

编辑推荐

《破解幸运密码:如何做一个幸运儿》：破解幸运密码，道尽幸运的来龙去脉为什么幸运的人总不是我?幸运青睐什么样的人?怎样主动跟幸运搭讪?幸运的人共性在哪里?幸运密码很复杂吗?幸运只是少数人的专利吗?人们只能请求天赐幸运吗?成功真的是99%的运气吗?同一件事情，为什么别人做成功，自己这么“倒霉”失败了?让我们一起来破解幸运密码吧。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>