第一图书网, tushu007.com

<<改变千万人命运的33种创业特质>>

图书基本信息

书名：<<改变千万人命运的33种创业特质>>

13位ISBN编号：9787802518360

10位ISBN编号：7802518369

出版时间：2011-7

出版时间：金城出版社

作者：隋晓明 编

页数：260

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

生为国人，我们曾经是那么的贫寒，那么的一无所有……但今天，我要说，我们这一代，又是这么的幸运，尽管我们依旧贫寒，依旧仿佛一无所有，因为幸运女神，就在我们的前方。
这位幸运女神，如今也兼职做了创业之神。
而如今，一个充满机遏和挑战的时代就在我们身边，社会为我们提供了另一条光明坦荡的大道，那就是创业！
创业成功，可以实现你最低的生存价值：创业成功，可以让你按照自己的自由意志生活：创业成功，可以使你妻荣子贵，粪土当年文武官；创业特成功者，甚至可以富过王侯，创立自己的一方帝国；那时，即便是上帝，怕也会微露羡慕的眼光。
总之，在创业面前，身世卑微或高贵已没什么不平等，学问高低也无多大差别，只要你有这颗改变自己命运的心，只要你有眼光，敢于冒险，精明能干，总之，只要你以积极心态，立刻去行动就行！
可能你会说：“ 这跟我有什么关系，创业需要大量的资金，需要有丰富的管理经验，需要有社会背景，而且，这里面还有那么多的明门暗道……而我有什么？
”的确，要创业赚钱并非一件很容易的事情，创办一家公司也有许多东西需要我们学习，即使你只是开一家规模很小的企业，也必须要熟悉精通其中的许许多多的“ 门道 ”。
如果你对这些“ 1"I道 ”所知甚少，或者对创业过程中的各种可能遇到的风险估计不足，抑或者你虽已成竹在胸，但一时稍有不慎，马失前蹄，你都有可能血本无归，一贫如洗，甚或背负一身巨债，像古代败阵的将军，伤痕累累……但是，且请到此打住！
所有这些，并不成为你不能创业的理由！
正因为缺少资金，我们才要创业；正因为缺少管理经验，我们才要在创业的过程中积累；正因为没有社会背景，我们才要通过创业来建立我们的“ 人脉网 ”……我们人生的缺憾，我们出身的平凡，我们的一无所有，就是要在创业中打破、填补，至于完美，我们就是要打造出一方属于自己的天下，就是要我们的美梦成真！
当然，创业并不轻松，就像革命一样，不是手到即擒来，马到就成功！
众多创业者中就有不少失败者，其中只有少数能成为幸运的创业成功者。
所以，创业前，我们不妨先停下来思考一下，“ 我适合创业吗？
”哈佛商学院副教授沃尔特·屈默勒，悉心研究了20个国家的50多家创业企业之后，在《你能成为创业者吗？
》一文中，总结出了成功创业者必须具备的五个有趣的共同之处。
《科学投资》则通过对上千案例的研究，发现中国成功创业者具有多种共同的特性，并指出：“ 成功的创业者都是相同的，失败的创业者则各有各的原因。
”他们从中提炼出最为明显，同时认为是最为重要的10种，将其称之为“ 中国创业者10大素质 ”。
但事实上，也正如他们所表述的，成功创业者具有多种共同的特性，远远不止这十来种。
因此，本书编著者潜。
研究，终于拨开商海的迷雾，揭开了成功创业者之所以成功的面纱，总结出成功创业者必备的33种特质。
愿本书能为正在商海中创业的人士，正筹划创业或有志于创业的人士，廓清创业的大道，为他们的创业之航助以绵薄之力。
在这里，我把这33种特质以33个直截了当的问题形式提出，如果你能够诚实地回答这些问题，你将了解自己有多少成功创业者的特质，并且不断地增强自己创业的能量。
增加自己创业成功的胜算，坚定自己创业的决心与方向。
当然，单单拥有某一方面的特质并不能保证创业者的成功。
只有当这些成功创业者的多种特质紧密结合在创业者身上后，他才会达到创业成功的彼岸。
作为创业者或准创业者，如果对于上面的这些问题，你的回答有较多是模糊的甚或是否定的，那又意味着什么呢？
这是不是意味着你永远都不能创立一家企业了？

不一定。
众所周知，很多的企业家不是都具备了以上的所有成功者的特质才成功的。
当然，生来就具有一些创业者的禀赋是再好不过了。
一旦创业者缺乏了某一种特质，那么他可以在其他方面得到很好的补充。
即使不能够拥有某些特质，也得不到别的有效的补充，你还是可以通过学习来弥补你的一些不足，获得上述成功创业者的特质的。
你可以先在一家快速成长的公司里工作几年，最好这家公司所处的行业正是你希望将来创业的行业，这让你既没有风险又能够熟悉创业者的生活。
你可以看看所在公司的各层领导是如何工作的，公司老总是如何管理公司的：平时设身处地将自己当做公司老总，对不同的情况做出决定，再两相比较……在经历过一些风风雨雨之后，你就可以逐步培养自己具备更多的成功创业者的特质。
这样，你将来创业经营自己的企业时，就能从容地应对各种可能的风险和曲折。
如果你不是一个天生的创业者，你还应该寻找一位合作伙伴。
你的伙伴和你应该是互补型搭档，最好有足够的能力，比你年长而且经验丰富。
并不是每个人都能成为创业者，即便是那些具备相应特质的人，其创业之路通常也要比他们预想的更加艰难。
但是，如果你在开始创业征程之前，对自己的能力有了清醒的认识，并对路上的艰难有着足够的心理准备，那么你离成功或许就不远了。

内容概要

在创业面前，身世卑微或高贵已没什么不平等，学问高低也无多大差别，只要你有这颗改变自己命运的心，只要你有眼光，敢于冒险，精明能干，总之，只要你以积极心态，立刻去行动就行！

愿由隋晓明编著的《改变千万人命运的33种创业特质》能为正在商海中创业的人士、正筹划创业或有志于创业的人士廓清创业的大道，为他们的创业之航以助绵薄之力。
在《改变千万人命运的33种创业特质》，我把这33种特质以33个直截了当的问题形式提出，如果你能够诚实地回答这些问题，你将了解自己有多少成功创业者的特质，并能不断地增强自己创业的能量，增加自己创业成功的胜算，坚定自己创业的决心，明确自己的方向。

书籍目录

上篇：成功创业者必备的心理特质
特质01：你是否拥有强烈的创业欲望
特质02：你可有乐观自信的积极心态
特质03：你可有坚忍不拔的意志力
特质04：你是否热爱自己的事业
特质05：你可有高度的自制力
特质06：你是否有奉献与付出精神
特质07：你有大胆的冒险精神吗
特质08：你能否与他人诚信合作
特质09：你可有与他人分享的愿望
特质10：你是否善于不断学习，勇于自我反省
特质11：你能否正确地面对挫折和失败
特质12：你能否心胸开阔，心态平和
中篇：成功创业者必备的行动特质
特质13：你可有健康的身体和旺盛的精力
特质14：你是否有耐心从小事做起
特质15：你是否具备前瞻眼光和敏锐的洞察力
特质16：你可有果断的决策能力
特质17：你能否专注于所拟定的目标
特质18：你是否善于达成交易
特质19：你是否乐于接受竞争与挑战
特质20：你能否灵活地运用游戏规则
特质21：你是否善于随机应变，掌控机遇
特质22：你是否有较强的创新能力
特质23：你是否愿意迅速调整战略
下篇：成功创业者必备的管理特质
特质24：你是否有创业管理能力
特质25：你能否利用融资杠杆撬开创业的大门
特质26：你是否有创业理财能力
特质27：你是否善于利用人才，激励潜能
特质28：你是否善于管理时间
特质29：你是否拥有较强的市场开拓能力
特质30：你能否建立良好的人脉网
特质31：你能否选择合适的合伙人
特质32：你是否善于进行角色转化与授权
特质33：你是否善于规避风险防范失败

章节摘录

版权页：特质01你是否拥有强烈的创业欲望《科学投资》通过研究发现提炼出的“中国创业者十大素质”中，将“欲望”列在中国创业者素质的第一位。
也就是说，无论是生存型创业者、变现型创业者、主动型创业者还是其他类型的成功创业者，他们都有着共同的特质，那就是都拥有强烈的创业欲望。
“欲望”，实际就是一种生活目标，一种人生理想。
创业者的欲望与普通人欲望的不同之处在于，他们的欲望往往超出他们的现实，往往需要打破他们现在的立足点、打破眼前的樊篱才能够实现。
而且，他们的欲望和努力相互作用，欲望越强烈便越加努力，越努力其欲求越高，欲望也就越加强烈。
这两个作用力交替起作用，逼着创业者往前冲。
所以，创业者的欲望往往伴随着行动力和牺牲精神，这不是普通人能够做得到的。
生存型创业者的欲望，许多来自于现实生活的刺激。
因为现实生活的不尽人意，因为贫穷的困境而饱受苦难与炎凉，让人感到无比的屈辱、痛苦，这种刺激会在被刺激者心中激起一种强烈的愤懑、愤恨与反抗精神，从而使他们做出一些“超常规”的行动，焕发出“超常规”的能力。
这大概就是孟子说的“知耻而后勇”。
谁都有欲望，有各种各样不同层次的需求，谁都想拥有自己渴望的东西，而凭现在的身份、地位、财富，便显得太过遥远而奢侈，不可能得到，每每被他人嘲笑为“癞蛤蟆想吃天鹅肉”，所以他极力要改变自己，改变身份，提高地位，积聚财富，而这些改变，在现在中国，只要创业成功就全都能获取。
于是，这份强烈的创业欲望，开启了众多人生的创业之门。
贫穷与困境，绝对能够刺激一个人最强烈的创业欲望。
贫穷带给创业者最迫切的压力，这种压力其实就是创业者最原始的动力——生存。
法国一位很穷的年轻人，以推销装饰肖像画起家，在不到10年的时间里，迅速跃身于法国50大富翁之列，成为一住年轻的媒体大亨。
1998年。
他因患上前列腺癌去世。
他去世后，法国的一份报纸刊登了他的一份遗嘱。
在这份遗嘱里，他说：我曾经是一位穷人，在以一个富人的身份跨入天堂的门槛之前，我把自己成为富人的秘诀留下，谁若能通过回答“穷人最缺少的是什么”而猜中我成为富人的秘诀，他将能得到我的祝贺，我留在银行私人保险箱内的100万法郎，将作为睿智地揭开贫穷之谜的人的奖金，也是我在天堂给予他的欢呼与掌声。
遗嘱刊出之后，有将近5万人寄来了自己的答案。
这些答案，五花八门，应有尽有。
绝大部分的人认为，穷人最缺少的当然是金钱了，有了钱，就不会再是穷人了。
还有的说是机会，穷人之穷是穷在背时上面；是技能，一无所长所以才穷，有一技之长才能迅速致富，等等。
在这位富翁逝世周年纪念日，他的律师和代理人在公证部门的监督下，打开了银行内的私人保险箱，公开了他致富的秘诀，他认为：穷人最缺少的是成为富人的野心。
在所有答案中，有一位年仅9岁的女孩猜对了。
她在接受100万法郎的颁奖之日说：“每次，我姐姐把她的男朋友带回家时，总是警告我说不要有野心！
不要有野心！
于是我想，也许野心可以让人得到自己想得到的东西。
”谜底揭开之后，震动法国，并波及英美。

一些新贵、富翁在就此话题谈论时，均毫不掩饰地承认：野。
是永恒的“治穷’’特效药，是所有奇迹的萌发点。
穷人之所以穷，大多是因为他们有一种无可救药的弱点，也就是缺乏致富的野心。
成为富人的野心，也就是赚钱的欲望。
因为缺少赚钱的欲望，他们才总是那么的贫穷。
而创业者就不同。
在许许多多的创业者身上，都可以找到贫穷的影子，但他们的吃苦耐劳、坚忍不拔的品质，往往就是创业时期的“精神爆点”和凝聚力所在。
虽然贫穷，但他们一定都有着创业赚钱的强烈欲望。
对于那些出身贫寒、从艰难起步的创业者来说，贫穷是他们真正的“第一桶金”。
《中国创业者十大素质》一文，提到了这样一个故事。
做家具生意的邹文龙在困窘中强烈欲望刺激下，经过奋斗拼搏而打出了一片天地，如今其身家数以亿计。
邹文龙来自北方冰雪之国长春，当初他要在经济等各方面都很发达的上海打出一片天地，谈何容易。
其中艰难困苦。
惟其深知。
谈及创业欲望，邹文龙说道，他的创业动力来自“三大差别”。
邹文龙说在读高二时就开始谈恋爱，后来高中毕业，女朋友考上了大学，他却落了榜。
他女朋友的父亲便不同意他们之间再有往来，对他说：“你和我的女儿有三大差别。
第一是城乡差别，我女儿是城市户口，而你来自贫穷的农村；第二是脑力劳动与体力劳动的差别，我女儿考上了大学，而你却不得不在一个小杂货店出卖劳动力；第三是健康上的差别，你是因为身体不好影响到大学没考上，难以想象一个身体不好的人以后怎么靠体力活儿吃饭。
存在着这三大差别，你怎么养得活我女儿？
所以，你和我女儿谈恋爱，绝对不成！
”一场恋爱就这样被浇上了一盆冷水。
邹文龙自己也明白如今与女朋友之间的距离。
这“三大差别”犹如三条鸿沟，要想不放弃自己的女朋友，那就只有一条路，就是消灭“三大差别”。
而在这种情况下，只有创业；创业成功，这三条鸿沟自然填平了。
这样，北方的小伙子邹文龙，为了爱情，为了踏平那些鸿沟，开始了他的创业之路，也开启了他人生成功之门。
这就是欲望的作用。
另外，变现型创业者，就是过去在机关或事业单位担当一定职位的人，或者在国企、民营企业负责的人，其创业欲望相对来说没那么强烈，但因为他们手头拥有丰富的资源，他们也有比较强烈的致富欲望。
他们可以将这些有形无形的资源充分调动起来。
而主动型创业者中，不管是盲动型创业者，还是冷静型创业者，一般都有着美好愿望，他们希望通过创业让自己的人生更辉煌，他们对所开创的事业非常执著。
前一种创业者大多极为自信，有时做事冲动。
这样的创业者很容易失败，但一旦成功，很可能就是一番大事业。
冷静型创业者是创业者中的精华，其特点是谋定而后动，不打无准备之仗，或是掌握资源，或是拥有技术，一旦行动，成功概率通常很高。
创办深圳东进技术公司的李如江可算是冷静型创业成功的一个典型例子。
成立十年的深圳东进技术公司，如今已是国内语音板卡市场的老大，当初创业的李如江也成了东进公司的董事长兼总经理。
对于东进这样一个企业来说，10年的时间不长也不短，走过了创业时期的艰辛，经过了市场的风雨吹打，也阉出了一片天地，得到了一个不错的名头，日子也很殷实。

但李如江总觉着少些什么，不是钱。
也不是名。
李如江清楚这种感觉是什么。
当实现了一个目标，他知道，必须要向一个新的目标发起冲锋，否则，这种感觉会很强烈，会让他很不舒服，甚至寝食难安。
其实李如江创业10年来一直有这种感觉。
正是这种强烈的感觉，带给他渴望成功的欲望，给他以巨大的动力，促使他在事业上一步步成功。
1989年末，李如江从清华大学无线电系硕士毕业，分配至招商局深圳蛇口工业区一家中美合资的软件企业工作。
像众多名校毕业生一样，天之骄子、春风得意的他此时满怀指点江山的激情，兴冲冲抵迭单位的时候，他压根儿没想到，迎接他们的却是一盆“冷水”。
10年后，李如江对自己走上社会被浇的第一盆“冷水”的情形依然记忆犹新，他一辈子也忘不了那个到深圳的第一天：“当初的学生分配情况是，一般清华的硕士到了分配单位后，领导都要召见，开个欢迎会什么的。
但我们到了公司的第一天，老板就把我们臭骂一顿。
”“当时我们问老总，‘我们住哪里呀？
我们行李还在广州怎么办啊？
’没想到老板听后大发其火，‘你们这帮学生就给我们瞎添乱，自己的问题自己就不能解决吗？
’”老板的一通赳，让李如江和同来的学生有些发懵，他们觉着自己提的要求不怎么过分啊。
可是一直没有人告诉他们当天晚上住哪。
无奈之下，他们多处打听才得知，被安排到一个房子的厅里住。
可是当他们进屋之后才发现厅里什么也没有。
于是就到处找床板，终于在晚上十二点前找了一个光床板。
南方冬天那种潮乎乎的湿冷，这让从小在北方生活惯了的李如江很不适应。
那天晚上，李如江穿着牛仔服躺着，一宿都没敢睡觉，怕给冻死。
实在熬不住，只好下楼花了三块钱买了一包烟，整整抽了一晚上烟，终于将这个寒冷的冬夜熬了过去。
P3-6

编辑推荐

《改变千万人命运的33种创业特质》：无权、无势、无财，也可以创业当富翁！
白手起家不再是白日梦，只要你肯用心、肯出力，就会让曾经的一无所有变为一切尽在手中！
我们人生的缺憾，我们出身的不平等，我们的一无所有，就是要在创业中打破、填补，我们就是要打造一方属于自己的天下，就是要我们的美梦成真。
练达的心理特质支持你低开高走、积极的行动特质带领你白手起家、成熟的管理特质指引你锦上添花。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com