

<<赚钱网店是怎样炼成的>>

图书基本信息

书名：<<赚钱网店是怎样炼成的>>

13位ISBN编号：9787802553552

10位ISBN编号：7802553555

出版时间：2010-1

出版时间：企业管理出版社

作者：唐敏

页数：273

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<赚钱网店是怎样炼成的>>

### 前言

每个人都有创业梦，因为每个人都希望生活越来越好。生活的期望和现实总是有巨大的落差，小白领的职业生涯总有很多不如意。这时候，创业的想法便会在你心里愈发强烈。可当认真考虑创业问题时，会有各种原因挡住前进的道路——放弃目前的虽不满意但稳定的工作，投身创业大军需要极大的勇气和破釜沉舟的毅力，畏惧失败可能使你犹豫不决。如果你处在这样的境地中，不妨考虑网上开店。网上开店以其低成本、低风险、快捷的交易方式受到许多创业者的青睐。你可以选择兼职的方式经营网店，迈出创业的第一步。

随着互联网在中国的普及应用，网上购物逐渐成为一种生活方式。根据CNNIC在日前发布的互联网统计报告显示，截至2009年6月底，我国网民规模达到3.38亿，互联网规模稳居世界第一位。网络购物的用户规模在经济危机中逆势上扬，达到8788万，而网上支付用户也在快速增长。金融危机使互联网平台高性价比的优势凸显出来，吸引了大量的人参与网络购物。此外，随着3G业务的开展，使用手机上网的网民也已达到1.55亿，占网民的460k，半年内增长了32.1%，增速十分迅猛。

网络购物的渠道也从电脑拓展到手机，人们可以更便捷的享受网络购物的服务。

网上开店不需要大量的资金，不需要华丽的办公场所，也不需要专业的营业员，只要你拥有一台能够上网的电脑，就可以成为C2C中的卖家，通过网上销售商品赚取利润，开启你的创业梦想。

目前越来越多的网友的准备加入到网上开店的队伍中来。但是网上开店不只是在某个大型网上商场注册一个会员，上传几个商品进行销售那么简单，网上开店虽然投资不大，项目也不是太复杂，但是做到完美绝非易事。与实体店比，网上开店不要需要店面租金和仓库，连进货都可以采用先有订单再进货的方式，发货也不需要你亲自送货，选择合适的快递公司或是通过邮局都是非常便捷的；当然网店和客户沟通方面，由于无法面对面交流，自然和实体店不同，有其独特的沟通方式和技巧；特别在商品的展示方面，有非常多的学问，如何拍摄精美的图片展示商品，如何装修店铺来吸引客户，如何做有个性的网店店主，也有很大学问。

## <<赚钱网店是怎样炼成的>>

### 内容概要

随着互联网在中国的普及应用，网上购物逐渐成为一种生活方式。

根据CNNIC在日前发布的互联网统计报告显示，截至2009年6月底，我国网民规模达到3.38亿，互联网规模稳居世界第一位，网络购物的用户规模在经济危机中逆势上扬，达到8788万，而网上支付用户也在快速增长。

金融危机使互联网平台高性价比的优劣凸显出来，吸引了大量的人参与网络购物。

此外，随着3G业务的开展，使用手机上网的网民也已达到1.55亿，占网民的46%，半年内增长了32.1%，增速十分迅猛。

网络购物的渠道也从电脑拓展到手机，人们可以更便捷的享受网络购物的服务。

开一家赚钱的网店吧，广阔的市场提供了无限的可能。

## <<赚钱网店是怎样炼成的>>

### 书籍目录

第一章 高瞻远瞩——前景展望 1.1 网上开店的基本知识 1.2 网上开店的前景 1.3 网上开店的方式  
1.4 网上开店的优势 1.5 哪些人适合网上开店 1.6 大学生网上开店的利弊第二章 白手起家——开店  
准备 2.1 心理准备 2.2 行业经验准备 2.3 工作状态的准备 2.4 硬件方面准备 2.5 软件准备第三  
章 磨刀不误砍柴功——店铺定位 3.1 商品定位 3.2 SWOT分析网店定位 3.3 策略定位挖掘卖点 3.4  
全职VS兼职 3.5 优秀网店经营产品的特征第四章 掘地三尺——寻找进货渠道 4.1 批发市场进货 4.2  
厂家进货 4.3 品牌代理 4.4 代销式供应商 4.5 网络进货 4.6 与实体店联合解决库存积压 4.7 独  
特的进货渠道第五章 手把手教你开店 5.1 开店平台介绍和比较 5.2 淘宝开店流程 5.3 店铺基本操作  
第六章 过目不忘——网店装修技巧篇 6.1 工欲善其事必先利其器 6.2 审美八股 6.3 一张好图胜千言  
——拍摄技巧 6.4 三人行——成功买家在店铺装修心得第七章 店铺推广有高招 7.1 美酒也要推销  
7.2 用网络推广宣传 7.3 店铺推广有绝招 7.4 抓人眼球的商品 7.5 促销天天有 7.6 良好的客户管  
理第八章 留住你的顾客 8.1 网店销售中沟通技巧 8.2 售后服务打造完美口碑 8.3 如何规避交易中的  
纠纷第九章 轻轻松松巧发货 9.1 货物包装须知 9.2 选择适当物流 9.3 淘宝发货的常用功能与技巧  
9.4 物流成本管理第十章 骗子莫来纷争莫扰 10.1 网店骗术大全 10.2 其他网络常见骗术 10.3 新骗  
术新花招 10.4 练就火眼金睛 10.5 百变骗术百变对策 10.6 安全交易小技巧第十一章 绝世武功打造  
完美卖家 11.1 细节帮你脱颖而出 11.2 良好心态决定一切 11.3 新手卖家的苦恼——没有生意上门  
怎么办 11.4 留住买家的制胜法宝 11.5 维护公平的网上交易环境, 拒绝信用造假第十二章 网店实用  
技巧宝典 12.1 巧用拍卖吸引人气 12.2 二择一法让您轻松成交 12.3 打造一支自己的销售团队做潇  
洒的甩手掌柜 12.4 新手上路的心态调理 12.5 卖家店铺应该上架多少件宝贝 12.6 网上创业的经验  
大全附录 网上开店的88条军规

## <<赚钱网店是怎样炼成的>>

### 章节摘录

**拨号上网 (MODEM)** 拨号上网是指通过本地电话拨号登陆因特网的方式。家庭用户上网一般采用拨号上网的方式。

为此,需要准备一条已开通市内电话的电话线和一台电脑,还需要一台调制解调器。

在拨号上网时会用电话线路并产生一定的费用,这笔费用和平常打电话的费用一起计入电话费用里。

一般按实际市话费用的标准收取,但部分城市则有针对拨号上网电话的市话费收费优惠。

**ADSL** ADSL是一种能够通过普通电话线提供宽带数据业务的技术。

由于ADSL比Modem拨号上网要快得多,下行速率最高达8Mbps,是Modem速度的150倍,使ADSL成为用于网上高速冲浪、视频点播、远程局域网络访问的理想技术。

而且由于它是一种专线上网方式,可以与普通电话共存于一条电话线上,所以上网与接听电话、拨打电话互不影响。

在现阶段,除了Modem拨号作为低端普及型的接入方式外,ADSL技术无疑是电信公司占领宽带接入网市场的主要接入技术。

所以,从实用的角度来看,目前对于家庭用户以及部分小型企业来说,最实际和最合算的接入方式恐怕就是ADSL了。

**4.电话** 相信现在大多数打算开网店的朋友都有手机、座机等通讯方式,那么在网店开始正式经营后,需要切记保持通讯的畅通,手机、座机能随时有人接听,这样才能与客户保持联系,及时处理各种事情。

**5.数码相机** 既然是在网络开店,那么客户无法亲眼去实际看到商品,就需要店主利用数码相机将商品多角度的、细致的反映在客户面前,这样交易的机会才会大。

甚至有网友说,如果不是实拍店绝对不会下手购买。

因此开网店必须要自己亲自给商品拍照,这样才能吸引顾客,所以这笔投资是少不了的.但很多新手在选购相机时,常常有很多问题,所以我们会详细介绍数码相机相关的几个主要部件和参数指标,这样也使各位朋友在选购相机时做到心中有数。

另外还会有拍摄技巧的教程,教你如何拍出吸引人的图片,如何处理图片加水印或是制作动态图片。

<<赚钱网店是怎样炼成的>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>