

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

图书基本信息

书名：<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人大全集>>

13位ISBN编号：9787802555716

10位ISBN编号：780255571X

出版时间：2010-9

出版时间：企业管理

作者：雅瑟//静涛

页数：377

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

前言

生活中总会见到这样的情况：两个女人，拥有同样的美貌，一个神采飞扬，一个却精神不佳；同在一个职场，一个平步青云，一个却原地踏步；拥有同样优秀的老公，一个幸福甜蜜，一个却牢骚满腹；面对同样的生活困境，一个充满希望，一个却怨天尤人。

为什么会这样？

关键在于是否掌握了说话、交际、理财的技巧！

做一个会说话的聪明女人很多女人十分注意自己的服饰与化妆，然而却很少注意提高自己的说话水平，这不能不说是一个遗憾。

这是一个越来越注重“说”的时代：竞争职位、应聘面试、推销业务……都要有说服力，都需要口才。

语言是连接人与人之间的纽带，纽带质量的好坏，直接决定了人际关系是否和谐，进而会影响到事业的发展以及人生的幸福。

尤其对于女人，卓越的口才、有技巧的说话方式，不仅是家庭幸福的法宝，更是事业披荆斩棘的利剑，是增加自身个性魅力的法码。

社交场上的佼佼者，必定会在言谈中闪烁着真知灼见。

给人以深邃、精辟、睿智之感。

事实上，谈话需要相当的经验，当你面临着各种各样的场合，面对着各色各样的人物，要能做得恰到好处，实在不是一件容易的事。

一句动人的话，常常能带给人悠远深长的意韵，甚至产生“余音绕梁，三日不绝”之妙。

优美、高雅的谈吐是女性魅力的显现，是展示女人气质的主要渠道。

好口才还可以体现出一个女性的思想观念、性格以及她的反映能力、处世能力、思考能力。

相反，如果女性举止粗鲁，满口粗话，那么即使她拥有出众的外表，也会成为社交场上一潭永不流动的死水。

语言的力量能征服人们的心灵。

妙语连珠、谈吐不凡已成为社交能力强弱的重要标志之一。

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

内容概要

懂得通过保险来保护自己的未来、保护自己的生命、保护自己的家人；在有保障的生活状态下，你可以邀上三五好友，尽情交谈、四处旅游，享受生命原汁原味的快乐与美好！

懂得理财的女人，将金钱、亲情、友情、爱情，全都牢牢握在手中，享受最完整、最美丽的生命状态，做一个最好命的女人！

这样的女人，就是未来的你，就是学习了理财之后的你！

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

书籍目录

第一篇 掌握说话技巧，做智慧女人 Chapter 1 一言改变命运，一语赢得幸福 口才，不似美丽，胜似美丽 良好的口才，利人利己 做好说话准备，三思而后说 含蓄，使语言表达更有魅力 寥寥数语动人心 用幽默表现语言的智慧 口才，既要广度，又要深度 女人要会说，也要会听

Chapter 2 以诚相待朋友。

说话看准对象 不同人要用不同的言辞 女人如何看性格说话 女人如何看年龄说话 女人如何看社会地位说话 女人如何看性别说话 女人，要学会把握说话的时机 主动迎合对方的兴趣说话

Chapter 3 弄清说话场合，明晰自身地位 不同场合要用不同话应对 把握与朋友们交谈时插话的分寸 好辩的女人不受朋友欢迎 求人办事，自己先要低头 保护他人自尊，学会委婉拒绝 聪明的女人不说“你错了” 谈及自己，才女也要谦逊 Chapter 4 说话分寸得当，出言滴水不漏 话热过度反遭人反感 嘴下有卡，脚下有路 女人说话一定要点到为止 学会真诚赞美他人 言多语失，适度沉默 莫回肯定答案，要留有余地 女人，自嘲是你的“球拍” 如遇言语失当，及时灵活弥补 Chapter 5 学会低调做人，谦虚谨慎为人 不要在同事面前炫耀自己 用尊重口吻与“老资格”交谈 敢于说“不”，但要讲求技巧 聊天要注意避开别人的短处 客气迎人，讲话微笑 安慰他人有尺度 守住秘密，在职场中占据主动 为同事解围，挽回他的面子 Chapter 6 给上司提建议，多送赞美之词 老板爱吃“糖衣食物” 只给上司提建议，不要向他提意见 如遇上司批评，要说悔改之词 善用话聊与老板沟通 上司指令有误，学会委婉提出 甘心做领导的绿叶 女职员向老板汇报工作的技巧 想要加薪，你应当这样开口 Chapter 7 会说柔情软话，巧说权威硬话 信任是最好的激励 充分尊重你的下属 批评不要过度，下属也要面子 积极引导，让下属说实话 学会用赞美奖励下属 承认错误并不丢领导面子 聪明的领导，要关心下属的身心健康 用人情话赢得下属的心 Chapter 8 走进顾客心里，满足顾客需求 喊出客户名字，选择合适称谓 积极“套近乎”，让客户放下戒心 让优雅的笑容为你的语言加分 学会用发问摸清客户虚实 唤起顾客的好奇心 有效倾听是为了交出更好答卷 积极在顾客的自尊心上下工夫 Chapter 9 寻找幸福爱人，用心经营爱情 主动开口，追到你的“白马王子” 女人初次约会时，要三思而后说 热恋之中，保持语言温度 如何表达自己的结婚意愿 是女人，撒娇一点又如何 Chapter 10 变换表达方式，熟谙沉默智慧 换个说法，效果不同 即使“老夫老妻”，也要甜言蜜语 唠叨是丈夫最烦的声音 丈夫失意时，积极安慰，切莫冷嘲热讽 积极倾听，给丈夫发牢骚的机会 敢于为自己的错误而道歉 附：沟通能力调查问卷第二篇 掌握交际策略，做聪明女人 Chapter 1 社交改变命运，人际创造财富 女人的社会属性 商品社会，人脉就是财脉 无钱无能，凭口才也能成功 信心满怀，克服社交恐惧症 读懂社交心理，女人也能成为社交天才 女人社交，首先要有良好的心态 发挥性别优势，做男人做不到的事 Chapter 2 学会低调做人，莫招别人妒忌 为什么我不犯人，人却犯我 女人，恭谦礼让是你的社交工具 锋芒外露，你将危机四伏 控制情绪，喜怒哀乐要深藏心中 露出“软弱”一面，博取对方同情 大智若愚才是聪明之举 闭口不谈得意事，只字不提光荣史 淡化别人评论，坚守自己原则 Chapter 3 事事趋利避害，时时扬长避短 小人，要谨慎提防，更要灵活应对 察言观色，随机应变 女人社交不可或缺的是笑容 凡事留余地，绝处得逢生 社交的关键是对自己了如指掌 发挥光环效应，以长荫短 眼睛与耳朵，女人社交的重要工具 Chapter 4 发言依人依景，讲话冷暖兼用 判断对方身份，挑选应对之词 语言，不同场合，不同方式 嘘寒问暖。

极其必要的社交虚词 发挥温柔秉性，运用暖话感化他人 批评讲方式，“软”话更有效 沉默是美，言多语失 万不可在背后说人坏话 适时亮明观点，应对他人欺凌 Chapter 5 铺路实交之前，储备人际资源 投资社交，难以衡量的高回报率 选择朋友就是选择坦途 悬挂信誉牌匾，矗立美德口碑 乐善好施，广结人缘 关注他人危难，及时雪中送炭 坚持双赢思想，吃独食会卡到喉咙 Chapter 6 把握社交分寸，不越雷池半步 坚持刺猬法则，保持合适距离 过度热情常会让人“感冒” 莫揭人短处，勿戳人痛处 忽视关键细节，社交就是败笔 办事留有余地，做事不可做绝 凡事点到为止，不要将窗户纸捅破 Chapter 7 掌握进退心法。

学会通权达变 强在弱中取，进在退中求 小女人也要有大局观 好马要吃回头草，智女要吃眼前

Chapter 8 学会低调做人，莫招别人妒忌 为什么我不犯人，人却犯我 女人，恭谦礼让是你的社交工具 锋芒外露，你将危机四伏 控制情绪，喜怒哀乐要深藏心中 露出“软弱”一面，博取对方同情 大智若愚才是聪明之举 闭口不谈得意事，只字不提光荣史 淡化别人评论，坚守自己原则 Chapter 9 事事趋利避害，时时扬长避短 小人，要谨慎提防，更要灵活应对 察言观色，随机应变 女人社交不可或缺的是笑容 凡事留余地，绝处得逢生 社交的关键是对自己了如指掌 发挥光环效应，以长荫短 眼睛与耳朵，女人社交的重要工具 Chapter 10 发言依人依景，讲话冷暖兼用 判断对方身份，挑选应对之词 语言，不同场合，不同方式 嘘寒问暖。

极其必要的社交虚词 发挥温柔秉性，运用暖话感化他人 批评讲方式，“软”话更有效 沉默是美，言多语失 万不可在背后说人坏话 适时亮明观点，应对他人欺凌 Chapter 11 铺路实交之前，储备人际资源 投资社交，难以衡量的高回报率 选择朋友就是选择坦途 悬挂信誉牌匾，矗立美德口碑 乐善好施，广结人缘 关注他人危难，及时雪中送炭 坚持双赢思想，吃独食会卡到喉咙 Chapter 12 把握社交分寸，不越雷池半步 坚持刺猬法则，保持合适距离 过度热情常会让人“感冒” 莫揭人短处，勿戳人痛处 忽视关键细节，社交就是败笔 办事留有余地，做事不可做绝 凡事点到为止，不要将窗户纸捅破 Chapter 13 掌握进退心法。

学会通权达变 强在弱中取，进在退中求 小女人也要有大局观 好马要吃回头草，智女要吃眼前

Chapter 14 学会低调做人，莫招别人妒忌 为什么我不犯人，人却犯我 女人，恭谦礼让是你的社交工具 锋芒外露，你将危机四伏 控制情绪，喜怒哀乐要深藏心中 露出“软弱”一面，博取对方同情 大智若愚才是聪明之举 闭口不谈得意事，只字不提光荣史 淡化别人评论，坚守自己原则 Chapter 15 事事趋利避害，时时扬长避短 小人，要谨慎提防，更要灵活应对 察言观色，随机应变 女人社交不可或缺的是笑容 凡事留余地，绝处得逢生 社交的关键是对自己了如指掌 发挥光环效应，以长荫短 眼睛与耳朵，女人社交的重要工具 Chapter 16 发言依人依景，讲话冷暖兼用 判断对方身份，挑选应对之词 语言，不同场合，不同方式 嘘寒问暖。

极其必要的社交虚词 发挥温柔秉性，运用暖话感化他人 批评讲方式，“软”话更有效 沉默是美，言多语失 万不可在背后说人坏话 适时亮明观点，应对他人欺凌 Chapter 17 铺路实交之前，储备人际资源 投资社交，难以衡量的高回报率 选择朋友就是选择坦途 悬挂信誉牌匾，矗立美德口碑 乐善好施，广结人缘 关注他人危难，及时雪中送炭 坚持双赢思想，吃独食会卡到喉咙 Chapter 18 把握社交分寸，不越雷池半步 坚持刺猬法则，保持合适距离 过度热情常会让人“感冒” 莫揭人短处，勿戳人痛处 忽视关键细节，社交就是败笔 办事留有余地，做事不可做绝 凡事点到为止，不要将窗户纸捅破 Chapter 19 掌握进退心法。

学会通权达变 强在弱中取，进在退中求 小女人也要有大局观 好马要吃回头草，智女要吃眼前

Chapter 20 学会低调做人，莫招别人妒忌 为什么我不犯人，人却犯我 女人，恭谦礼让是你的社交工具 锋芒外露，你将危机四伏 控制情绪，喜怒哀乐要深藏心中 露出“软弱”一面，博取对方同情 大智若愚才是聪明之举 闭口不谈得意事，只字不提光荣史 淡化别人评论，坚守自己原则 Chapter 21 事事趋利避害，时时扬长避短 小人，要谨慎提防，更要灵活应对 察言观色，随机应变 女人社交不可或缺的是笑容 凡事留余地，绝处得逢生 社交的关键是对自己了如指掌 发挥光环效应，以长荫短 眼睛与耳朵，女人社交的重要工具 Chapter 22 发言依人依景，讲话冷暖兼用 判断对方身份，挑选应对之词 语言，不同场合，不同方式 嘘寒问暖。

极其必要的社交虚词 发挥温柔秉性，运用暖话感化他人 批评讲方式，“软”话更有效 沉默是美，言多语失 万不可在背后说人坏话 适时亮明观点，应对他人欺凌 Chapter 23 铺路实交之前，储备人际资源 投资社交，难以衡量的高回报率 选择朋友就是选择坦途 悬挂信誉牌匾，矗立美德口碑 乐善好施，广结人缘 关注他人危难，及时雪中送炭 坚持双赢思想，吃独食会卡到喉咙 Chapter 24 把握社交分寸，不越雷池半步 坚持刺猬法则，保持合适距离 过度热情常会让人“感冒” 莫揭人短处，勿戳人痛处 忽视关键细节，社交就是败笔 办事留有余地，做事不可做绝 凡事点到为止，不要将窗户纸捅破 Chapter 25 掌握进退心法。

学会通权达变 强在弱中取，进在退中求 小女人也要有大局观 好马要吃回头草，智女要吃眼前

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

亏 只要能赢，你可以超常规出牌 女人，柔弱就是你的制胜法宝 将错就错，真理未必越辩越明 社交达人，一切以中和为尺度 Chapter 8 真诚赞美他人，学会巧妙拒绝 踩上巨人肩膀，命运至此改变 女人必学的“戴高帽”式求人法 及时感恩回馈，人情债不可多欠 拒人有方，不去轻易承诺 危急时刻，切莫完全仰仗他人 Chapter 9 完美推销自己。

让伯乐找上门 绽放个人魅力，让伯乐主动敲门 及时捕捉机会，该出手时就出手 装扮自己，恰当穿着 带着自信社交，你一定会满载而归 幽默感会为女人的社交锦上添花 说出自身缺点，让别人放下戒心 如何让面试官一眼相中你 Chapter 10 瞄准对方内心，剔除陌生感觉 社交有方，交心为上 恰当的赞美是社交的灵丹妙药 “套近乎”，没人愿与陌生人说话 先了解后行动，不打无准备之仗 与人为善，交际时应有豁达之心 萝卜加大棒，社交的不二法门 以和为贵，无谓争吵，害人害己 附：人际关系自我认知问卷第三篇 掌握理财方法，做幸福女人 Chapter 1 理财改变命运，金钱创造幸福 告别依赖，活得更有尊严 女人有钱，一定要从点滴开始 理财女一定要会定义幸福 看透金钱本质，不做“拜金女” 不做守财奴，存钱不是生活的全部 不同的女人，不同的理财方案 制定理财计划，金钱需要慢慢打理 Chapter 2 确定赚钱目的，制定财务计划 确定理财目标，然后将它付诸实践 发现女人的理财优势 理财行动，早开始，早有钱 多存本金是为了今后幸福 制定财务报表，将钱数字化 财务有计划，理财才科学 理财依据自身特点，切莫照搬照抄 理财贵在坚持。

不要轻言放弃 Chapter 3 理性消费，把钱花在点儿上 哪怕说得天花乱坠，也不盲目消费 别浪费用钱买来的学习机会 信用卡不是免费的午餐 利用信用卡的优势为自己省钱 列出购物清单，避免额外支出 用性价比权衡购买 掌握讨价还价的购物艺术 少花钱也能美容养颜的秘诀

Chapter 4 先给自己充电。

再去大胆投资 书中自有黄金屋，无事翻翻经济书 发现电视、网络里的投资信息 投资债券如何稳赚不赔 基金，让你的投资遍布全世界 外币投资的赚钱攻略 黄金投资，让你成为金女人 倾听专家建议，进行专业咨询 Chapter 5 率先存够本金，做个会存钱的人 你每月该留多少“储备金” 储蓄，最具防御性的理财方式 不可不知的存款计息小窍门 定期存款还是活期存款 坚定存钱信心，不做“月光族” 女人，你应该做谁的债主 教育储蓄，好处多多 Chapter 6 在大盘中捞钱，成为炒股高手 股票，女人新的理财名片 保持清醒，不要盲目跟风 抑制贪念，见好就收 没有承受压力，就别踏进股市 Chapter 7 智慧购买保险，拥有忠实守候 投保需考虑年龄与职业 什么样的保险公司值得信赖 如何辨别保险经纪的真伪 当你生病，让医疗保险照顾你 如何给丈夫上保险 给孩子投保，你该做何选择 投保女性专属险，连带你的小宝宝 发生理赔情况，你该如何操作 Chapter 8 购置不动产，讨价为你省钱 选择风水宝地，你该考虑这些因素 房产骗子的骗术揭秘 购置房产应履行的必要手续 只要抓住低点，任何时候都是买房时机 第一间房并非最后一间房 最有潜力的房产坐落在哪 讨价还价，与商家进行口舌之争 如何还房贷付息最少 Chapter 9 发现主妇优势。

增强自身实力 女人一定要有一技之长 将你的兴趣转化为赚钱能力 家庭主妇也有职场竞争力 拥有健康，才能享受金钱 每月一拿到钱，请先付钱给你自己 小本生意最适合家庭主妇 网上开店，不再为门面贵而发愁 Chapter 10 手握友情存折，积累人际资本 家庭主妇的择友守则 会说话，你会更有人缘 多施小惠，积累人情资本 无事也要常登三宝殿 用真诚去经营友情 近因效应，好朋友要常见面 学会找外力刺激友情附(1)：你是不是金钱的奴隶调查问卷附(2)：你有没有金钱焦虑症调查问卷

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

章节摘录

领导夫人便到厨房收拾了一下家务，然后回到房间对丈夫说：“人家这么晚来找你。你快点给人家想个办法，别让人家总这样等着。

”然后又对客人说：“您再喝杯茶吧。

”这位职员听出了领导夫人的弦外之音，很知趣地马上告辞了。

这位领导夫人就懂得说话之道，既把自己的意思曲折地表达了出来，又尊重了客人，不至于让客人难看。

表面看她是在为客人说话，为客人帮忙，但实际却在传达另一个含义，以得体的表达方式达到了自己的目的。

总之。

女人说话不一定要直来直去，委婉含蓄地表达，不仅让人更易接受，还可深得人心。

下面也是一个这样的例子。

战国时期，楚国有一位能言善辩的人名叫优孟，他善于在谈笑之间劝说国君。

楚庄王有匹爱马，楚庄王非常看重这匹马。

比如他为马披上锦绣的衣服，将马养在华丽的房舍里，马站的地方设有床垫，并用枣脯来喂它。

可是，马因为吃得太好太多，不久就患肥胖病死了。

楚庄王非常难过，下令全体大臣给马戴孝，不仅准备给马做棺材，还要用大夫的礼仪来安葬马。

群臣对楚庄王的做法都非常反对，纷纷上书劝楚庄王别这样做。

然而楚庄王对群臣的劝说十分反感。

并下令说：“谁再敢对葬马这件事进谏，格杀勿论！”

”慑于楚庄王的淫威，群臣们都不敢再进谏。

优孟听说这件事后，来到殿门，刚步入门阶就仰天大哭。

楚庄王见他哭得这么伤心，觉得很惊奇，问他为什么大哭。

优孟说：“这匹死去的马是大王最疼爱的，楚国是堂堂大国，用大夫的礼仪来安葬，礼太薄了，一定要用国君的礼仪来安葬它。

”楚庄王听到优孟不像群臣那样拼死劝谏。

而是支持他的主张，不觉喜上心头，很高兴地问道：“照你看来。

应该怎样办才好呢？

”

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

编辑推荐

《做一个会说话会交际会理财的聪明女人大全集(超值金版)》：全面提高女人的好命指数成就聪明女人的幸福人生掌握说话技巧，做智慧女人掌握交际策略，做聪明女人掌握理财方法，做幸福女人生活中总会见到这样的情况：两个女人，拥有同样的美貌，一个神采飞扬，一个却精神不佳；同在一个职场，一个平步青云，一个地踏步；拥有同样优秀的老公，一个幸福甜蜜，一个却牢骚满腹；面对同样的生活困境，一个充满希望，一个却怨天尤人。

为什么会这样？

关键在于是否掌握了说话、交际、理财的技巧！

这是一个越来越注重“说”的时代：竞争职位、应聘面试、推销业务……都要有说服力，都需要口才。

生活就是与人相处，相处得好，就生活得好。

社交可以帮助我们领悟生活的意义，促使我们培养对生活的积极态度，感受生活的愉快和欢乐。

如何让自己学会自主地掌控金钱？

如何培养自己的理财智慧？

我们需要从学习基础的经济学知识开始，并坚持下来，就能成为一个会理财的女人。

《做一个会说话会交际会理财的聪明女人大全集(超值金版)》语言洗炼，事例丰富，理论精彩，相信读者一定会从中受益。

<<做一个会说话会交际会理财的聪明女人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>