第一图书网, tushu007.com

<<轻松赢得风险投资>>

图书基本信息

书名：<<轻松赢得风险投资>>

13位ISBN编号：9787802557994

10位ISBN编号：7802557992

出版时间：2011-6

出版时间：企业管理出版社

作者：刘德环

页数：295

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<轻松赢得风险投资>>

前言

“给我一个支点，我就能撬起整个地球。
”当历史的车轮驶入21世纪，当市场的大潮席卷了社会的每一个角落，创业的热潮在整个中华大地上愈加汹涌澎湃。
“我要奋斗”“我要创业”，一句句激昂的口号昭示出当下的中国已然步人了一个全民创业的时代。
创业者，他们有的是激情，有的是梦想，有的是干劲，更有着非凡的创造力，但真正成功者却寥寥无几。
每天会有成千上万的企业诞生，同时也会有成千上万的企业倒闭。
无论创业企业是过早夭折，还是艰难度日，困扰其运转的最大原因，可能就是一个“钱”字。
一分钱难倒英雄汉，启动资金从何处来？
发展资金到哪去找？
风险投资的出现，无疑如干柴遇烈火，迅速燃出燎原之势。
每一个风险投资项目的达成，都如同创业大潮中的一段姻缘，是知本与资本的结合，是理想同现实的交锋，他们共同演绎着一个个激动人心的财富童话。
风险投资英文简称VC（Venture capital），因其投资的高风险与高收益而得名，它对现代经济社会的发展影响深远。
风险投资最早发源于美国，其许多著名的高科技企业，如苹果、思科、微软、康柏等都曾经得到过风险资本的扶持。
有人说，没有了风险投资，也就不会有硅谷的神话。
随着中国经济的迅速崛起，我国的风险投资业也如雨后春笋般快速发展起来。
国外风险投资机构的大举进入，本土风险投资公司的发展壮大，知本与资本的结合，一个个财富故事在人们身边上演：搜狐成功海外融资、百度雄踞中国网络第一股、ITAT成就服装业的国美、迅雷被Google相中…… 与以往的企业相比，在风险投资的催化下，这些创业企业往往在短短几年的时间内就完成了不败基业的构建，让一个个怀揣梦想、满怀激情的年轻人完成了从不名一文到亿万身价的华丽转身。
目前，不论是政府还是国人对创业与风险投资都表现出了极大的热情。
从知识分子下海到大学毕业生创业，一批批寻梦者义无反顾地投入创业的大潮。
有的已经尝到了融资成功、企业发展的喜悦，但更多的还是在困难之中摸索前行。
毕竟通过讲一个动人的故事就可以拿到大把现金的年代已经一去不复返了。
当创业者怀揣宏伟蓝图，寻找风险投资，憧憬美好“前途”时，有必要静下心思考一下：
你对风险投资了解多少？
什么样的企业适合风险投资？
如何得到风险投资的青睐？
怎样同风险投资商谈判？
怎样准备他们想要的商业计划书？
希望本书能为你答疑解惑，带来广阔“钱途”。
本书作为一本实战性融资读物，以企业如何赢得风险投资为主线，精选大量实战案例作引导，运用理论讲解和实例解读相结合的手法，用简练、通俗的语言，辅以很多成功企业家的中肯建议，使读者真正掌握赢得风险投资的途径和方法，开创企业的美好“钱途”。

内容概要

目前，不论是政府还是国人对创业与风险投资都表现出了极大的热情。
从知识分子下海到大学毕业生创业，一批批寻梦者义无反顾地投入创业的大潮。
有的已经尝到了融资成功、企业发展的喜悦，但更多的还是在困难之中摸索前行。
毕竟通过讲一个动人的故事就可以拿到大把现金的年代已经一去不复返了。
当创业者怀揣宏伟蓝图，寻找风险投资，憧憬美好“
前途”时，有必要静下心思考一下：你对风险投资了解多少？
什么样的企业适合风险投资？
如何得到风险投资的青睐？
怎样同风险投资商谈判？
怎样准备他们想要的商业计划书？
希望《轻松赢得风险投资》能为你答疑解惑，带来广阔“钱途”。

《轻松赢得风险投资》作为一本实战性融资读物，以企业如何赢得风险投资为主线，精选大量实战案例作引导，运用理论讲解和实例解读相结合的手法，用简练、通俗的语言，辅以很多成功企业家的中肯建议，使读者真正掌握赢得风险投资的途径和方法，开创企业的美好“钱途”。
本书由刘德环编著。

作者简介

刘德环，
中国政法大学经济法专业，法学硕士。
国家法律职业资格、中级经济师。
在工作中负责企业制度建设、文字工作、人力资源管理、企业宣传、市场策划、法律顾问等基础管理和综合性事务工作。
熟悉系统的法律知识。
具有较强的法律素养，擅长商法、经济法，能紧密结合企业经营实际开展法律顾问工作。
对企业融资有着独到见解。

<<轻松赢得风险投资>>

书籍目录

第一章 什么是风险投资
 第一节 风险投资的前世今生
 第二节 谁是风险投资人
 第三节 谁是风险投资的对象
 第四节 风险投资的关键环节
 第五节 国际风险投资业的发展趋势
 第六节 我国风险投资业的发展状况
第二章 风险投资机构如何运作
 第一节 对候选项目进行筛选
 第二节 对初选项目进行评估
 第三节 与创业者洽谈并签署协议
 第四节 辅导项目快速成长
 第五节 择机退出变现
第三章 怎样获得风险投资
 第一节 哪些人需要风险投资
 第二节 什么时候引入风险投资
 第三节 需要多少风险资金
 第四节 怎样选择风险投资机构
 第五节 知名天使投资人介绍
 第六节 知名风险投资公司介绍
第四章 风险投资四部曲
 第一节 进行接触
 第二节 准备文件
 第三节 实质谈判
 第四节 签订合同
第五章 做好融资计划很重要
 第一节 选择中介有学问
 第二节 企业估值讲方法
 第三节 融资不仅看价格
 第四节 掌握时机快出手
第六章 写好商业计划是关键
 第一节 商业计划书要说明的问题
 第二节 商业计划书的基本格式和内容
 第三节 商业计划书的写作技巧
 第四节 商业计划书模版
 第五节 商业计划书范本
第七章 利用风险投资加快发展
 第一节 融资后企业如何制定发展战略
 第二节 如何有效实施股权激励
 第三节 如何利用风险投资的各种优势资源
 第四节 如何做好企业上市工作
 第五节 创业板是怎样一个市场
 第六节 风险投资退出后企业如何实现再发展
第八章 风险投资注意事项
 第一节 风险投资的法律风险

第二节 尽职调查的有关事项
第三节 风险投资“谎言”透视
第四节 风险投资“潜规则”一览
第九章 风险投资防骗技巧
第一节 骗子投资公司的运作流程
第二节 风险投资常见陷阱
第三节 骗子风险投资的特征
第四节 风险投资防骗技巧
第十章 风险投资案例赏析
第一节 苹果公司的成长之路
第二节 金蝶软件的化蛹成蝶之路
第三节 亚信公司的融资之路
第四节 8848网站的崛起之路
第五节 阿里巴巴的王者之路
第六节 分众传媒的融资之路
第七节 小企鹅的成长之路
第八节 蓝猫之父的圆梦之路
附录一 风险投资行业专业术语
附录二 风险投资相关政策法规

章节摘录

通常一个风险投资公司经常会收到许多项目建议书，有的每年会接到几千份项目建议书，经过初审筛选后会剩下二三百家，再经过严格审查后，最终可能会挑出二三十个项目进行投资，可谓是百里挑一。
而这些投资项目中，每10个中平均有5个会以失败告终，3个可能不赔不赚，2个最终能够成功。
这些成功的项目为风险投资家赚取每年均不低于35%的回报。
换句话说，这家风险投资公司接到的每一个项目书，平均只有1%的可能性会得到认可，而最终成功机会只有0.2%。
成功的风险投资家都有许多宝贵的经验，包括选择投资目标，落实投资策略，对投资企业进行监督，带领企业快速成长。
虽然每一个风险投资公司都有自己一套成熟的运作程序和制度，但总的来说包括以下步骤：一、初步审查 当投资公司拿到经营计划书后，会用很短的时间走马观花地浏览一遍，以决定在这个项目上是否值得花时间。
二、项目研究 对适合投资的项目，投资公司会组织专人进行进一步研究，通过一整套科学的风险测算机制进行可行性论证，最后决定是否需要进一步的面谈。
三、约请面谈 如果风险投资家对创业者的项目感兴趣，认为项目具有很高的投资价值，他会与创业者进行接触，详细了解其背景、管理队伍和企业现状，这是整个过程中非常关键的一次会面。
如果进行得不好，交易就会宣告失败。
如果面谈成功，风险投资公司会进行进一步的有关企业和市场情况的调研。
四、调查评估 如果面谈比较成功，风险投资家接下来便会对项目的经营情况进行调查，尽可能多地对项目进行了解。
通过调查，对意向企业的技术性能、市场潜力以及管理团队进行仔细的评估。
这一过程通常包括参观公司、与关键人员面谈、与潜在客户接触、向技术专家咨询等。
这些人会帮助风险投资家做出关于企业家个人风险的结论。
风险投资家对项目的调查评估是理性与感性的结合。
其理性分析与一般的商业分析一样，如市场分析、成本核算等。
所不同的是感性认识在风险投资中占有很大的比重，如对前景的把握、对人的评价。
五、实质谈判 调查评估阶段完成之后，如果风险投资家认为项目前景看好，便开始进行有关投资形式和估价的谈判。
通常创业者会得到一个条款清单，列出涉及的内容。
这个过程往往会持续几个月。
整个谈判内容主要围绕风险投资家希望投资多少金额，获得多少股份，对今后的管理团队如何改组等等，其中最核心的就是成交价值。
风险投资家总是力图使他们的投资回报与所承担的风险相适应。
根据切实可行的计划，风险投资家会对未来3至5年的投资收益进行分析，首先计算其现金流及收入预测，而后根据对产品、技术、管理团队、经营计划及工作进展的评估，决定风险大小，选取适当的折现率，计算出他们所认为的风险企业的净现值。
基于各自对企业价值的评估，投资双方通过谈判会最终达成成交价值。
影响最终成交价值的因素包括以下四点：一是风险资金的规模。
风险资本市场上的资金越多，对风险企业的需求越迫切，会导致风险企业价值向上攀升。
在这种情况下，风险企业能以较小的代价换取风险投资家的资本。
二是退出战略的选择。
市场对上市、并购的反应直接影响风险企业的价值。
研究表明，上市与并购均为可能的撤出方式，这比单纯的以并购撤出的方式更有利于提高风险企业的价值。
三是风险的大小。

通过减少在技术、市场、战略和财务上的风险与不确定性，可以提高风险企业的价值。
四是资本市场的时机。
一般情况下，股市走势看好时，风险企业的价值也看好。
　　六、合同签订 通过马拉松式的讨价还价后，双方最终进人签订协议的阶段。
有时，在正式合同文本签订之前，会签署一份关于合同内容的备忘录。
合同备忘录除有特别约定，不具有法律上的执行约束力。
一旦正式合同文本签订完成，创业者便可以得到资金，以继续实现其经营计划中设定的目标。
在多数协议中，还会包括退出计划，即简要说明风险投资家如何撤出其资金以及当遇到重大事件或其他目标没有实现的情况，如何处理的措施。
　　……

编辑推荐

每天会有成千上万的企业诞生，同时也会有成千上万的企业倒闭。
无论他们是过早夭折，还是艰难度日，困扰他们的原因之一。
可能就一个字“钱”。
一分钱难倒英雄汉，启动资金从何处来？
发展资金到哪去找？
风险投资的出现，无疑如干柴遇烈火，迅速燃出燎原之势。
每一个风险投资项目的达成，都如同创业大潮中的一段姻缘，是知本与资本的结合，是理想同现实的交锋，他们共同演绎着一个个激动人心的财富童话。
翻开《轻松赢得风险投资》，教你赢得风险投资。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com