

<<突围>>

图书基本信息

书名：<<突围>>

13位ISBN编号：9787802563445

10位ISBN编号：7802563445

出版时间：2012-7

出版时间：群言出版社

作者：唐达天

页数：320

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<突围>>

内容概要

为了梦想，为了弥补父亲断指的遗憾，李想只身闯进东莞这个“世界工厂”。品读多次职场黑色语言后，没钱、没背景、没人脉的李想愤而走上从潜伏到创业的艰辛历程。一路走来，几经沉浮，初恋情人沦为桑拿女，铁血兄弟走上了不归路，曾经的“东家”在金融风暴中破产，恩人陈叔骤然离世……在伤痛和记忆，蜕变与成长中，他的理想终于实现了……

<<突围>>

作者简介

唐达天，中国作家协会会员，除畅销书《一把手》《二把手》《一号人物》等外，另有《沙尘暴》《偷心》等多部，曾获甘肃省敦煌文艺奖、甘肃省黄河文学奖和冰心文学奖等多种奖项，多部作品被改编为电视连续剧，还有作品被翻译到国外，现居中国作家第一村东莞樟木头写作。

<<突围>>

书籍目录

第一章 人生第一单

1. 搭上美女的车
2. 巅峰对决
3. 初战告捷
4. 他被主管忽悠了
5. 他进了美女的QQ
6. 今夜，带她进了旅馆

第二章 第一次跳槽

1. 细节决定成败
2. 辞职风波
3. 走马上任
4. 山寨和草根的时代

第三章 职场需要狼性

1. 新老对决
2. 创业狼性
3. 难忘除夕夜
4. 上任总裁助理
5. 谋反

第四章 山寨精神来创业

1. 万事开头难
2. 他乡遇故友
3. 吃小亏占大便宜
4. 公司第一单

第五章 潮起潮落

1. 天有不测风云
2. 人生低谷
3. 午夜110
4. 不当懦夫
5. 寻找生机
6. 招兵买马

第六章 风生水起

1. 闯过险关
2. 黑白相搏
3. 空手套白狼
4. 又遇性骚扰
5. 局中局

第七章 商海无间道

1. 以毒攻毒
2. 奖金风波
3. 嫖娼事件
4. 凝聚人心
5. 美女跳槽
6. 鲇鱼效应

第八章 杀出重围

1. 兄弟叛离

<<突围>>

2. 重新洗牌
3. 意外的骗局
4. 打响第一枪
5. 最后的晚餐

第九章 历史性跨越

1. 巧遇初恋情人
2. 夜色女人街
3. 都是短信惹的祸
4. 竞标谍战
5. 人面不知何处去

第十章 风雨过后是彩虹

1. 回到我身边
2. 最难过的那道坎儿
3. 团结就是力量
4. 今年春节“不差钱”
5. 行走在希望的田野上

<<突围>>

章节摘录

局中局 李想再次接到杨小洋的电话时，是第二天早上十一点多，杨小洋已经带着T市电信局的黄伟和李明来到了东莞，住进了新都会大酒店。

杨小洋说：“李总，他们来了两个人，已经住到酒店了，你有什么吩咐？我躲在宾馆的卫生间，你放心说，他们听不到。”

李想说：“我已经给陈总吩咐过了，中午你们好好接待，我就不去了，下午安排他们到华声公司实地看一看。”

到了华声，由他们办公室主任小汪接待你们。

要注意，你要扮演好双重身价，在华声这边，你要扮演经销商的角色，在T市电信局这边，你是生产厂家的角色，面对不同的对象，你扮演的角色就不同。

千万要注意，不能让他们双方串通了，要尽量不给他们创造单独接触的机会，晚上，我以华声公司老板的身份出面做东。

杨小洋嘻嘻了两声说：“好的，我一定将角色进行到底。”

李想虽然觉得杨小洋的笑声很诱人，但还是说：“你别嘻嘻，重任在身，一定要沉着冷静，不能露出丝毫的破绽来，否则，将会功亏一篑。”

杨小洋说：“放心好了，我不会让你失望的。”

挂了电话，李想又给华声公司的销售主管汪伟打了一个电话，让他下午安排一下，他的人要过去到他们公司看看。

汪伟连声说好好好，我会安排好的，你放心。

李想和汪伟是在电话中认识的。

李想在安排杨小洋去T市之前，他就以采购商的身份给华声公司销售部打电话做了咨询，接电话的正好是销售部主管汪伟。

汪伟一听是一批大买卖，当即就想约李想见个面。

李想推说忙，只在电话中谈了一些关键性的问题，回绝了与他见面。

李想的目的是想吊起汪伟的胃口，然后才好操控局势。

果不其然，第二天，汪伟一大早就给他打来了电话，又把折扣降低了3个百分点，想和李想当面敲定。

李想还是不给他机会，到了下午，汪伟说他们老板要请李想见个面，李想这才答应了他的要求。

来到华声公司，双方见面后老板又给李想让了两个百分点，李想这才答应了他们，说过几天再带人来看看样品。

老板说随时欢迎你们光临，到时候他一定奉陪。

李想一听他们老板要奉陪，怕见面后双方不慎相互串通了，就说只是看看产品，无非是走走过场，我只让我的部下来看看就是，哪里敢惊动你大老板？

到时候让汪主任领着他们转一圈就是了。

事情这样敲定后，李想还是怕出漏洞，就在昨天晚上，他把汪伟叫到了一个名叫得月坊的酒吧里，让陈东杰与汪伟见了一面，对一些具体的细节又做了一番敲定后，他才放了心。

与汪伟通过电话后，他又给陈东杰打了个电话，铃声响了半天，陈东杰才接起电话说：“刚才我与T市的人在一起，现在我避开他们了，你说，有什么事？”

李想说：“我已经与汪伟联系过了，下午你先到华声，过半个小时后让杨小洋带着他们过去，你就可以以主人的身份来迎接他们。”

到时候千万要把握好火候，不要让汪伟与他们单独接了头。

他们参观完了，让杨小洋带他们回宾馆，你仍然留在华声，让他们感觉到你就是华声的人。

等他们走了后，你直接到公司来。

陈东杰说：“放心，我已经向T市的人说过了，下午到公司里去看看，由我们的销售主管带着他们看看产品展览，至于生产流水线，看不看都无所谓。”

李想说：“好的，尽量减少程序，看一看就回宾馆，不要让他们多停留。”

<<突围>>

另外，中午吃饭时让他们多喝一些酒，让他们喝迷糊就行了，不要灌醉了。

” 陈东杰说：“好好好，知道了。”

” 李想安排好了这一切，才觉得仿佛在指挥一场战役，心里充满了激动，又不免有些担心。这是他第一次足不出户地坐在家里的局，不知道下午的结果又会怎样？

好不容易捱到下午五点钟，陈东杰兴冲冲地闯了进来，一看他喜形于色的样子，不用问，双方都被他搞定了。

陈东杰拿过一瓶矿泉水喝了大半，才抹着嘴说：“搞定了，两边的人都让我搞定了，中午喝了不少酒，渴死我了。”

” 李想说：“你觉得T市电信局的诚信度怎么样？”

” 陈东杰说：“不错，他们毕竟是国企，不像私企，只要我们这边招待好了，再给他们一些好处费，没有搞不定的。”

” 李想突然坏笑着说：“如果要做到万无一失，晚上吃过饭喝过酒，你把他们送到宾馆后，然后再给他们找两个长相正点的小姐过去，名义上按摩，实际上就是让她们去陪睡，小姐的费用我们付了。”

” 陈东杰笑着说：“咱俩怎么想到一起去了？”

” 李想说：“都是男人嘛，在有些事情上是相通的。”

” 陈东杰说：“那你到时候把杨小洋支开，别让她坏了事儿。”

” 李想说：“那么聪明的人一点就明白了，还需要我支她？”

不过，这一次杨小洋可是给公司立了汗马功劳了，如果这一单做成，不仅壮大了公司的实力，更重要的是可以拓宽公司的业务范围。

” 陈东杰说：“要论功劳，你的更大，要不是你决策正确，怕早从我的手中失掉了。通过这件事我也在想，销售这一块也是一个新的经济增长点，如果我们的业务范围能再扩大一些，我们可以把政府和国企的部分采购纳入进来，我们的事业就会迅速发展起来。”

” 李想说：“这需要人脉资源，没有这方面的资源，有机会也得不到。”

这一次，也只是个案，如果杨小洋不提供这样好的机会，我们怎么也想不到会有这样的买卖。

” 正说间，李想的手机响了，看了一下来电显示，对陈东杰说：“是杨小洋的。”

” 说着打开了手机问：“喂！

是小洋吗？”

” 杨小洋说：“李总，我带他们上市区兜了一圈儿，刚刚把他们送到了宾馆，你说晚上怎么安排？”

” 李想说：“那你带他们直接到海泉湾大酒楼二楼的玫瑰苑，六点钟我和陈总也过去。”

下午考察完公司后，他们有什么反应？

” 杨小洋说：“他们对我们的产品还是很看重的，我看黄主任还是蛮有诚心的，这次准能敲定。”

” 李想说：“好！”

饭桌上你一定要把握好时机，好好给他们敬两盅。

” 杨小洋说：“没问题，别的本事没有，劝人喝酒我是一绝。”

” 李想说：“那就充分发挥你的一绝。”

另外，晚饭后，他们的活动由陈总单独安排，你就不参与了。

” 杨小洋嘻嘻了两声说：“好，明白了。”

” 挂了电话，李想回头对陈东杰说：“这鬼丫头真是个人精，一点就通。”

” 陈东杰呵呵一笑说：“搞销售就需要这样的人精，如果不是人精，她也不会把黄伟他们哄得团团转。”

” 李想点了点头说：“是的。”

” 李想嘴里这么说着，心里却想，陈东杰恐怕真的不知道黄伟骚扰过杨小洋的事，要是知道了，他根本不会是这样一种态度来对待黄伟。

<<突围>>

李想也正是因了对黄伟有一种先入为主的想法，才对这个人产生了某种说不出的心理防范。等陈东杰走了后，他叫来张涛，交给他一个秘密任务，让他在黄伟和李民的房间里分别装一个摄像头，录下他的所作所为，防止他在以后的合作中再打杨小洋的主意或者出尔反尔。

如果他是君子，就按君子的方式对待君子，如果他是小人，就按小人的方式对待小人，倘若你用君子的方式对待小人，或者是用小人的方式对待君子，路径错了，就会适得其反。

然而，使李想没有想到的是，在饭桌上见了黄伟后，才觉得他并不像他想象中的龌龊，人长得很斯文，为人也很客气。

在相互的问候中依次入了座，酒菜也就一一上桌了。

李想不由得看了一眼杨小洋，心想几天不见，真是难为她了。

当他的目光与杨小洋相遇时，他突然觉得她的眸子里闪出一缕光亮的东西，直逼他而来。

他搞不清楚那是她受了委屈所致，还是她谈成了这笔生意由于兴奋使然。

他不敢再对接她的目光，只好举起酒杯来，以东道主的身份敬了大家一杯。

等酒过三巡后，杨小洋就端起了酒杯来给黄伟敬酒。

杨小洋真不愧是个女酒仙，喝起酒来从不胆怯，那种痛快和豪爽的劲儿是好多男人不能比拟的。

相对于杨小洋的豪爽，黄伟却有点儿斯文，喝起酒来总是不痛快，不过遇上了杨小洋这样既能喝又会劝的主儿，他不喝也不行。

几杯下去，人才渐渐放开了，话也多了起来，酒桌的气氛便也活跃了起来。

黄伟说：“不行喽，老了，不像年轻时那么能喝了。”

李想说：“看黄主任也并不大，怎么能说老了呢？”

黄伟说：“我都快四十岁的人，比你们这伙80后就大多了。”

杨小洋说：“四十岁还能说老？”

现在生活质量提高了，不到七十岁都不能说老，甚至有的人到了七八十岁了，还很精神的。”

黄伟说：“再精神，与年轻时候还是有区别的。”

有个笑话，讲的就是人一老就不行了。

说的是有一位老农驾着驴车进城，走到途中，碰到了一位年轻少妇要搭车，老农看她长得很漂亮，就拉上了她。

走了不远，看到一片小树林，老农图谋不轨，便说，驴累了，让驴吃一会儿草，我们到树林里乘会儿凉。

少妇说，好的。

到了树林，老农很快就把少妇搞定了。

出来后，继续赶路，走了一阵，又碰到了一片树林，少妇说，让驴吃草去，我们再去乘会儿凉。

老农窃喜，又乘了一次凉。

出了树林没走多远，少妇又说，天太热，让驴吃一会儿草，我们再去树林乘会儿凉吧。

老农下了车，扶着一棵老树说，干脆让我吃一会儿草，你和驴到树林里去乘凉吧。”

故事一讲完，大家忍不住哈哈大笑了起来，杨小洋却假装没有听到似的，只低了头默默地拿着手机玩。

大家也就假装没有看到她似的不去理她。

李想笑着说：“黄主任真幽默，那个老农要比你的年龄大多了，你哪能同他比？”

黄伟也笑了说：“如果把我放到农村里，这个年龄也就成了老农了。”

差不多，都差不多。”

李想说：“现在有好多段子都是在埋汰我们农村人，还有一个段子也是说农村的，说有一位农户养了一头大母猪，母猪不下仔，叫来兽医看，兽医诊断完了说，可以生仔的，不过得人工授精才行。”

这个农户是个壮年汉子，就围着老母猪转了三圈说，要说人工授精也行，我也敢干，就是怕将来生下的小猪仔长得像我怎么办？”

这个故事一讲完，大家哄地一声笑开了，杨小洋也忍不住咯咯地笑了两声说：“什么嘛，都是黄色污染，来来来，喝酒。”

<<突围>>

让黄主任过一庄吧！

“黄伟说：“怎么让我过，要过也得李总先过。”

“李想说：“按理说，我是东道主，应该是我先过才对，但是，我开车过来的，不能饮酒的，要不，就让小洋过，过完了你再过行吗？”

“黄伟这才说：“好，就让小洋过。”

“杨小洋不会猜拳，只会石头剪刀布，小手儿一伸，出拳快而精，三下五除二就赢了黄伟。等到杨小洋过完庄，又轮到了黄伟过，一圈儿下来，黄伟喝了不少，说话也不那么灵便了，喝了最后一杯酒，舌头打着卷儿说：“李总真的强将手下无弱兵，一个杨小洋就这么厉害，要是两位老总不开车，我们两人不得喝得爬出去？”

“李想一看他喝得差不多了，就说：“黄主任言重了，你们是我们的客人，你们吃好吃好我们才高兴，哪里敢让你们喝醉？”

如果不能喝，今天就到这里，完了让陈总陪你们洗个脚搞个按摩。

明天我们安排两位到松山湖去玩一次。

“大家又说了几句客套话，才算结束。”

陈东杰留下来继续关照客人，李想顺路带了杨小洋回家，出了酒店，车上了马路，李想这才想起杨小洋上次电话中说到黄伟骚扰她的事来，假装漫不经心地问了一句：“黄伟再没有骚扰过你？”

“杨小洋嘻嘻地笑着说：“你是不是很在乎黄伟说他喜欢我？”

“李想说：“真是晕死！”

这哪里跟哪里？

我问的是他有没有再骚扰过你？”

“杨小洋一脸正经地说：“没有，他对我挺不错的。”

“李想诧异地看了她一眼说：“你上次不是给我打电话说过的吗？”

说他骚扰你，现在怎么又说挺好的？”

“李想在说这些话的时候突然一个激灵，莫不是这小丫头真的献身给了黄伟，才又改口说起了他的好话。”

杨小洋咯咯咯地笑着说：“没有啦，什么都没有啦。”

你不是说他有什么要求都让我答应嘛，我才说他喜欢我。”

“李想说：“他是不是向你说过他喜欢你？”

“杨小洋摇摇头说：“没有啦，我只是打个比喻，看你是什么态度？”

一听你的口气，还是很在乎我的。”

“李想差点儿气得晕了过去，车靠路边，“哧”地一声刹住车，本想狠狠地说她几句，一时又找不到合适的词句，两眼盯着她，正不知说什么好，杨小洋却吃吃笑着说：“是不是先让车歇一会儿，我们到树林里乘会儿凉？”

“李想被她气得没脾气了，不由得“噗哧”一声笑了：“你刚才都听到了？”

“杨小洋就嘿嘿笑着说：“怎么能听不到，我又不是聋子。”

“李想突然想起了陈东杰，就问道：“陈总好像挺喜欢你的，你们有没有那种可能？”

“杨小洋说：“喜欢我的人多了，我不可能对每一个喜欢我的人都有可能，那我成什么了？”

“李想说：“我是说他现在是单身，有没有走到一起的可能？”

“杨小洋说：“你是希望听到有，还是没有？”

“李想真的不知道想听到什么结果，他只是觉得他想知道。”

没待李想说出口，杨小洋又说：“陈总是个好人，但感情上的事是勉强不得的，因为我对他没感觉。”

“李想不由得“哦”了一声：“说的也是。”

“他搞不清楚他是如释重负，还是有点儿失望。”

杨小洋说：“可是，我却非常在乎你……”李想说：“在乎我？在乎我什么？”

<<突围>>

”说着扭头去看她，只见杨小洋两眼火辣辣地看着他，那目光中分明流淌着的是热情、期待和渴望。

他知道，杨小洋心里已经喜欢上了他，只要他伸过手轻轻地一揽，杨小洋保证会倾倒他的怀中。

他不由得一阵心悸，刚要伸过手去，却突然听到前面响了一声刺耳的喇叭声，随之—辆大货车迎面而来，那大灯射过来的光刺得他眯起了眼睛。

刹那间，他突然想起了林可欣，想起他是理想公司的老总，他的理想不是玩几个女孩子，是要把他的事业做大做强，他不能因小失大，不能让自己陷入到感情的泥坑中不能自拔。

有多少公司的老总，就是因为把握不好上下级的男女关系，最后闹得不可收场，到头来家庭没有保住，公司也被搞得一败涂地。

前车可鉴呀！

大货车从他的身边呼啸而过了，他仿佛被那刺目的灯光给刺醒了，就随手拧了一下方向盘上的钥匙，车启动了，一踩油门，车又上了路。

杨小洋轻轻地从鼻孔里哼了一声说：“小样儿，连个老农都不如。

”他的心里不由得一阵发笑，却假装没有听见。

杨小洋又说：“连养猪的农户那点儿胆量都没有，还当老总哩。

”他还想忍，终于忍不住了，就哈哈大笑了起来。

杨小洋气得说：“你就知道笑，笑什么？”

”他说：“笑那个养猪的农户，你真是说对了，我就是没有他的胆量。

”杨小洋轻轻地哼了一声说：“胆小鬼！”

”……

<<突围>>

编辑推荐

《突围》真实地展示了庞大的南方制造业的生存状态，和被数据掩盖的庞大的就业人群。这里承载着无数创业者实现人生理想、改变自己命运的希望。

“宁做创业狼，不做打工狗”，选择+行动+坚持⇨成功。

资金、技术、销售等一道道难关，同事的背叛、债主的责难、经销商的欺骗等一个个困难，作者以报告文学般的真实笔触和不留痕迹的现实白描，记载了整整一代年轻人的伤痛、记忆、蜕变和成长。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>