第一图书网, tushu007.com

<<决战谈判桌>>

图书基本信息

书名：<<决战谈判桌>>

13位ISBN编号：9787805065649

10位ISBN编号：7805065640

出版时间：1997-11

出版时间：内蒙古文化出版社

作者：叶柏廷著

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com

内容概要

一讲到谈判，你想到的是两岸事务协商、中美经贸谈判，还是中东的和平稳定。
难道只有政治圈也商场上才用的到谈判？
你可能没有想到，谈判发生在我们周围、俯拾皆是。
不论是员工要求加薪、父母教养子女、民众争取权益，懂一点谈判技巧可使事情顺利进行，圆满解决。

第一图书网, tushu007.com

<<决战谈判桌>>

书籍目录

序/一场成功的谈判
导论--冲突的赢家
第一部 谈判
第一章 零和与整合的谈判
第二章 大胆开口、要的更多
第三章 耐心和定力
第四章 时间
第五章 权力
第六章 资讯和情报
第七章 僵局
第八章 厚黑谈判法
第九章 退路-最佳替代方案
第十章 立场与利益的谈判
第十一章 美好的结局
第二部 策略性谈判与游戏理论
第十二章 威协
第十三章 策略性行动及威协的可信性
第十四章 两难困境
第十五章 资廖的策略性运用
第十六章 自私和合作

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com